1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1 Constitución y objeto social

AMCECUADOR Cía. Ltda., en adelante "la Compañía" fue constituida mediante escritura pública el 13 de julio de 1989 cuyo domicilio principal es en la Provincia de Pichincha, cantón Quito Av. Eloy Alfaro N40-590 y Av. Granados Edificio AMC. La Compañía es aprobada en la Superintendencia de Compañías el 26 de septiembre de 1989 e inscrita en el registro mercantil el 21 de diciembre de 1989.

Su objeto social es la comercialización de productos de equipo personal, empaque y embalaje, limpieza y mantenimiento, infraestructura y construcción, insumos médicos, especialidad florícola, agroindustria, herramientas entre otros, podrá obtener toda clase de representaciones comerciales, patentes, o marcas, procesos industriales, que en efecto podrá adquirir propiedades o uso de los mismos fijar regalías y otra forma de pago.

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía mantiene, un capital de US$1.200.000, distribuido entre cuatro Socios de la siguiente manera:

Socios	**Capital**	**%**
Moreno Jarrín Andrés Edmundo	1.047.600	87.30%
Moreno Cordovez Andrés Gustavo	58.800	4.90%
Moreno Cordovez Ana María	46.800	3.90%
Moreno Cordovez Daniela	46.800	3.90%
Total	1.200.000	100%

Al 31 de diciembre de 2019 la compañía cuenta con 137 trabajadores.

1.2 Situación económica del país

En el año 2019 el precio internacional del petróleo se mantuvo en los promedios de los últimos dos años y la balanza comercial no petrolera continúa generando déficit. La deuda pública, interna y externa, se ha incrementado y persiste en este año un déficit fiscal importante. Las protestas y paralizaciones producidas en el mes de octubre produjeron impactos negativos en las operaciones de muchas empresas privadas y públicas y en consecuencia en la economía del país.

Las principales acciones que el Gobierno ha implementado para enfrentar esta situación, han sido: la priorización de la inversión y gasto público; incremento de la inversión extranjera a través de alianzas público-privadas con beneficios tributarios; financiamiento del déficit fiscal mediante la emisión de bonos del Estado, a través de organismos

internacionales (Fondo Monetario Internacional) y gobiernos extranjeros (China); reformas tributarias y focalización de subsidios.

En diciembre del 2019, en China cuidad Wuhan se identifica la aparición de un nuevo coronavirus denominado por la Organización Mundial de la Salud - OMS como COVID- 19, ante este brote, China decidió poner a algunas ciudades en cuarentena. Esto redujo el precio del petróleo por una caída en la demanda de combustibles, debido al menor uso de vehículos, la baja de la actividad productiva, la cancelación de vuelos y de viajes marítimos.

La reducción de la previsión del desempeño económico global se debe a que el virus comenzó en China y este país representa la sexta parte de la economía mundial. Una disminución de actividades en China tiene consecuencias para todo el mundo, "particularmente para un país como Ecuador, que es vulnerable a los cambios de la economía global" y dependiente de materias primas.

La disminución del precio del petróleo impacta directamente a Ecuador pues es su principal producto de exportación. En 2019, las exportaciones de petróleo crudo significaron US$7.731 millones, el equivalente al 35% de todas las exportaciones de Ecuador, según el Banco Central. Los ingresos del Presupuesto General del Estado para 2020 se calcularon con base en un precio promedio de exportación del barril de petróleo de US$51.3. Si el precio se mantuviera en los niveles actuales, cumplir con la meta de US$3.192 millones por ingresos petroleros prevista en el Presupuesto será muy difícil.

La caída del precio del petróleo, así como la incertidumbre sobre la suerte de las dos reformas estructurales que la Asamblea debe aprobar, ha hecho que en dos meses el riesgo país casi se duplique. Ecuador tiene el tercer riesgo país más alto de Latinoamérica, solo por debajo de Venezuela y Argentina. De mantenerse el riesgo país en ese nivel, la opción para emitir bonos en los mercados internacionales está cerrada, a lo que se suman mayores costos de financiamiento para el sector privado. Se reducen las fuentes de divisas para la balanza de pagos.

La Administración de la Compañía, considera que las situaciones antes indicadas no impactarán en la posición financiera y la continuación de la Compañía como empresa en marcha, debido a que la Compañía es proveedor de empresas alimenticias y exportadoras, además se ha realizado un plan de desarrollo y fortalecimiento del portafolio de productos que ha aportado significativamente para que la situación financiera sea favorable. Los estados financieros adjuntos han sido preparados utilizando principios de contabilidad aplicables a una empresa en marcha.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Tal como lo requieren las Normas Internacionales de Información Financiera, estas políticas han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2019, con excepción de lo citado en la nota 2.1 siguiente, y aplicadas de manera uniforme en todos los ejercicios presentados en estos estados financieros.

2.1 Bases de preparación

Los presentes estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre del 2019 y 2018, están preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), las que han sido adoptadas en Ecuador, y, por las disposiciones establecidas en el Oficio SCVS-INMV-2017-00060421-OC del 28 de diciembre del 2017 de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, en el cual es establece que la República del Ecuador cuenta con un mercado de bonos corporativos de alta calidad, que se pueden asociar al

concepto de mercado amplio, y que tal criterio deberá ser considerado para el cálculo de las provisiones de jubilación patronal y desahucio, en específico respecto de la enmienda a la NIC 19 “Beneficios a empleados”, vigente a partir del 1 de enero del 2016.

En función a lo anterior y tal como se describe con más detalle en la Nota 2.14, la Compañía, al 31 de diciembre del 2019 y 2018, realizó el cálculo actuarial con la tasa de descuento de bonos corporativos locales 8,21% y 7.72% respectivamente, lo cual difiere de la referida enmienda a la NIC 19, donde se establece el utilizar las tasas de los bonos empresariales de alta calidad de la moneda vigente en el país, que en este caso corresponde a la tasa de los Estados Unidos de Norteamérica.

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados de acuerdo con el principio del costo histórico. La preparación de los estados financieros de acuerdo con NIIF y la referida disposición específica de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, requiere el uso de ciertos estimados contables críticos. También requiere que la Administración ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 4 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o las áreas donde los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros. Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

2.2 Nuevas normas, enmiendas e interpretaciones emitidas por el IASB aún no efectivas

A la fecha de emisión de estos estados financieros, se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación. El IASB considera como necesarios y urgentes, los siguientes proyectos aprobados, de aplicación obligatoria a partir de las fechas indicadas a continuación:

Norma	Tema	Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados a partir de:
NIC 1 y NIC 8	Modificaciones para aclarar el concepto de materialidad y alinearlo con otras modificaciones	1 de enero 2020
NIIF 3	Aclaración sobre la definición de negocio	1 de enero 2020
NIIF 17	Norma que reemplazará a la NIIF 4 "Contratos de Seguros".	1 de enero 2021
NIIF 9, NIC 39 e IFRS 7	Cambios a las consideraciones a las tasas de interés (referenciales).	1 de enero 2020

La Compañía estima que la adopción de las nuevas normas, enmiendas a las NIIF y las nuevas interpretaciones antes descritas, no tendrán impacto en los estados financieros en el ejercicio de su aplicación inicial, pues en gran parte no son aplicables a las operaciones de la Compañía.

2.3 Adopción y modificaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera efectivas

Las siguientes normas y modificaciones han entrado en vigencia al 1 de enero de 2019:

Norma	Tema	Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados a partir de:
NIIF 16	Arrendamientos	1 de enero 2019
NIIF 9	Modificaciones para las características de pago anticipado con compensación negativa	1 de enero 2019
NIC 28	Modificaciones Intereses a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos	1 de enero 2019
NIC 19	Modificación, reducción o liquidación del plan de beneficio a largo plazo	1 de enero 2019
CINIIF 23	Incertidumbre frente al impuesto a las ganancias	1 de enero 2019

La mayoría de las modificaciones no tuvieron impacto material en los importes reconocidos en periodos anteriores y no se espera que afecten significativamente los periodos actuales o futuros.

NIIF 16 Arrendamientos

La Compañía implementó la NIIF 16 (emitida por el IASB en enero de 2016), la cual establece requerimientos nuevos o modificados respecto a la contabilidad de arrendamientos. Introduce cambios significativos a la contabilidad del arrendatario, eliminando la distinción entre un arrendamiento operativo y financiero y requiriendo el reconocimiento de un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de comienzo de todos los arrendamientos, exceptuando aquellos que se consideren de corto plazo o de activos de bajo valor. En contraste a la contabilidad del arrendatario, los requerimientos para el arrendador permanecen significativamente sin cambios. Los detalles para los nuevos requerimientos se describen en la Nota 11. El impacto inicial de la adopción de la NIIF 16 en los estados financieros de la Compañía se describe a continuación.

La fecha de aplicación inicial de la NIIF 16 para la Compañía fue el 1 de enero de 2019. La Compañía ha aplicado la NIIF 16 usando el enfoque retroactivo modificado, reformulando la información comparativa.

(a) Impacto de la nueva definición de arrendamiento

La Compañía ha determinado aplicar la solución práctica disponible para la transición a NIIF 16 para no revalorar si un contrato es o contiene un arrendamiento. Por lo tanto, la definición de arrendamiento conforme a la NIC 17 y la CINIIF 4 continúa aplicándose a los contratos celebrados o modificados previo al 1 de enero de 2019.

El cambio en la definición de un arrendamiento principalmente se refiere al concepto de control. La NIIF 16 determina si un contrato contiene un arrendamiento en función de si el cliente tiene derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Esto contrasta con el enfoque de “riesgos y beneficios” de la NIC 17 y de la CINIIF 4.

La Compañía aplica la definición de un arrendamiento y las guías relacionadas delineadas en la NIIF 16 a todos los contratos celebrados o modificados en o a partir del 1 de enero de 2019. Para la adopción inicial de NIIF 16, la Compañía llevó a cabo un proyecto de implementación, que reveló que la nueva definición de arrendamiento bajo NIIF 16 no cambia de forma significativa el alcance de los contratos que cumplen la definición de arrendamiento para la Compañía

Impacto de la contabilidad como arrendatario

(i) Arrendamientos operativos previos

La NIIF 16 cambia la forma en que la Compañía debe contabilizar los arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos bajo la NIC 17, los cuales se mantenían fuera del estado de situación financiera.

Al aplicar la NIIF 16, para todos los arrendamientos la Compañía debe:

(a) Reconocer los activos por derechos de uso y los pasivos por arrendamientos en el estado de situación financiera, medido inicialmente al valor presente de la serie de pagos por arrendamiento futuros.

(b) Reconocer la depreciación de los activos por derechos de uso y el interés generado por los pasivos por arrendamiento en el estado de resultado integral.

(c) Separar el monto total de efectivo pagado a capital e intereses producto de la nueva contabilización.

Los incentivos en arrendamientos (por ejemplo, periodos libres de renta) se reconocen en la medición inicial como parte de los activos por derechos de uso y los pasivos por arrendamiento, cuando bajo NIC 17 generaban el reconocimiento de un incentivo en arrendamientos, amortizado como una reducción de los gastos por arrendamiento, generalmente bajo el método de línea recta.

Bajo NIIF 16, los activos por derechos de uso se prueban por deterioro conforme a la NIC 36.

(b) Impacto de la contabilidad como arrendador

La NIIF 16 no contiene cambios sustanciales en la manera en la que un arrendador contabiliza un arrendamiento. Bajo NIIF 16, un arrendador continúa clasificando los arrendamientos como arrendamientos financieros o arrendamientos operativos y la contabilización para estos dos tipos de arrendamientos se lleva de manera distinta.

Por otro lado, la NIIF 16 cambió y amplió las revelaciones necesarias, en particular aquellas referentes a como el arrendador administra los riesgos resultantes del interés residual en activos arrendados.

Bajo NIIF 16, un arrendador intermedio debe contabilizar el arrendamiento principal y el subarrendamiento como dos contratos separados. El arrendador intermedio debe clasificar el subarrendamiento como arrendamiento financiero o arrendamiento operativo en referencia al activo por derechos de uso resultante del arrendamiento principal (y no en referencia al activo subyacente como era bajo la NIC 17).

(c) Impacto financiero inicial por la adopción de la NIIF 16

La Compañía efectúo el análisis de la NIIF 16 (emitida por el IASB en enero de 2016), considerando los aspectos anteriormente mencionados eliminó la distinción entre un arrendamiento operativo y financiero y requiriendo el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de comienzo de todos los arrendamientos, exceptuando aquellos que se consideren de corto plazo o de activos

de bajo valor. En contraste a la contabilidad del arrendatario, los requerimientos para el arrendador permanecen significativamente sin cambios.

A continuación, se muestran los valores de ajuste para cada concepto de los estados financieros afectados por la aplicación de la NIIF 16 para el periodo actual.

Al 31 de diciembre de 2019:

Impacto en el estado de situación Financiera	Reportado previamente	Ajuste por NIIF 16	Modificado
		(en U.S. dólares)	
Aumento en activo por derecho de uso (1)	-	84,830	84,830
Aumento en pasivo arrendamiento (1)	-	(89,220)	(89,220)
Impacto en el estado de resultados	Reportado previamente	Ajuste por NIIF 16	Modificado
		(en U.S. dólares)	
Gasto financiero (1)	-	12,761	12,761
Gasto depreciación de activo por derechos de uso (1)	-	91,163	91,163

(1) La aplicación de la NIIF 16 a arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos bajo la NIC 17 resultaron en el reconocimiento de activos derecho de uso y pasivos arrendamiento por US$84.830 y US$89,220, respectivamente, así como un reconocimiento de gastos financieros por US$12.171 y gastos de depreciación por US$91.163, al 31 de diciembre de 2019.

CINIIF 23 La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias

En mayo de 2017, el Comité de Interpretación de las NIIF emitió la CINIIF 23, interpretación que aclara cómo se aplican los requisitos de reconocimiento y medición cuando existen incertidumbres sobre la aceptabilidad de un tratamiento tributario aplicado a ciertos hechos o transacciones. La CINIIF 23 es una interpretación a la NIC 12 “Impuesto a las ganancias”.

La emisión de la CINIIF 23 precisa que es la NIC 12, y no la NIC 37 “Provisiones, activos contingentes y pasivos contingentes” (NIC 37), la norma que debe ser aplicada para la contabilización de posiciones o criterios tributarios asociados con el impuesto a la renta que tienen rasgos de incertidumbre en cuanto a su aceptabilidad. En esos casos, la CINIIF 23 da las pautas de cómo reconocer y medir los activos y pasivos derivados tanto de impuestos diferidos como corrientes.

Posiciones tributarias inciertas

Una posición tributaria incierta (PTI) es un criterio o tratamiento en la determinación del impuesto a la renta corriente o diferido en el que existe incertidumbre sobre si será aceptado por la autoridad fiscal. Por ejemplo, la decisión de deducir un gasto específico o de no gravar un ingreso cuyo tratamiento no esté claramente establecido en la legislación fiscal y que pueda ser susceptible a cuestionamientos por la Administración Tributaria, tiene carácter incierto. La CINIIF 23 se aplica a componentes como la base imponible para determinar la utilidad tributaria, las pérdidas tributarias no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados o las tasas de impuestos aplicadas.

CINIIF 23 incorpora el concepto de Unidad de Análisis, cuyo objetivo es determinar si la evaluación de una PTI se debe considerar por cada tratamiento por separado o en conjunto con otro u otros tratamientos impositivos inciertos. Para ello se debe considerar, el enfoque que mejor prediga la resolución de la incertidumbre, tomando en cuenta estos dos aspectos:

(a) cómo prepara la entidad su declaración del impuesto a la renta y cómo sustenta sus tratamientos impositivos; o

(b) la forma en que espera que la autoridad fiscal lleve a cabo su inspección y resuelva las cuestiones que pueden surgir de ésta.

Riesgo de detección

Cuando se analizan las PTI, se requiere que una entidad asuma que la autoridad tributaria revise las partidas que tiene derecho a examinar y tendrá conocimiento total de toda la información relacionada cuando lleve a cabo esas revisiones; es decir, el riesgo de detección no es una variable para considerar al momento de determinar, reconocer o medir las PTI.

Medición y reconocimiento de las PTI

Si una entidad concluye que es probable que la autoridad fiscal acepte un tratamiento impositivo incierto, la entidad determinará el impacto fiscal de forma congruente con el tratamiento impositivo usado o que esté previsto usar en su declaración de impuestos a las ganancias.

Si una entidad concluye que no es probable que la autoridad tributaria acepte un tratamiento impositivo incierto, la entidad reflejará el efecto de la incertidumbre en el impuesto a las ganancias en el período en el que surge la incertidumbre, por ejemplo, reconociendo un mayor pasivo por impuesto a las ganancias o aplicando una tasa impositiva mayor.

La Compañía medirá el impacto de la incertidumbre para cada PTI mediante el uso de alguno de los siguientes dos métodos:
(a) El “valor más probable”, es el importe más probable que se puede identificar dentro de un rango de posibles resultados. Es considerado apropiado usarlo en una situación binaria (cuando existen solo dos escenarios posibles) y con probabilidad concentrada en uno de los escenarios.

(b) El “valor esperado”, es la suma de los importes ponderados por su probabilidad en un rango de resultados posibles.

Algunas incertidumbres pueden afectar tanto los impuestos corrientes como los diferidos (por ejemplo, una incertidumbre se debe reconocer en función del año en el que sería deducible). La CINIIF 23 requiere que se apliquen juicios y estimaciones consistentes a los impuestos corrientes y diferidos.

Cambios en los hechos y circunstancias

Los juicios y estimaciones considerados para reconocer y medir las PTI se deben evaluar nuevamente si cambian los hechos y circunstancias sobre los que se basó inicialmente el

criterio contable inicial. Esto puede resultar de nueva información que afecte dichas consideraciones. Esto se debe a que, por ejemplo, un cambio en hechos y circunstancias puede resultar en cambiar una conclusión sobre la aceptabilidad o la posición de la administración tributaria sobre un tratamiento impositivo. La CINIIF 23 establece específicamente que la ausencia de comentarios por parte de la autoridad fiscal es poco probable que sea, de forma aislada, un cambio en las circunstancias o nueva información que conduzca a un cambio en la estimación.

Otros aspectos

No hay nuevos requerimientos de revelación en la CINIIF 23. Sin embargo, las entidades necesitan revelar, de acuerdo con la NIC 1, los juicios y estimaciones hechas para determinar las PTI.

La Interpretación es efectiva para periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2019. La entidad puede optar por una de las dos opciones de aplicación inicial:

a) Retroactivo completo aplicando la NIC 8, si es posible demostrar que los criterios aplicados a periodos previos no se verán influidos por el conocimiento de hechos posteriores; o

b) Retroactivo con el efecto acumulado al 1 de enero de 2019, como un ajuste al saldo inicial de los resultados acumulados (u otro componente del patrimonio, si fuera aplicable).

Como resultado de la evaluación de las situaciones que podrían generar incertidumbres relacionadas con los tratamientos tributarios del impuesto a la renta al 31 de diciembre del 2019, no se han identificado partidas que requieran ser medidas, registradas o que tengan impacto en los estados financieros de la Compañía.

2.4 Moneda funcional y de presentación

La moneda funcional de la Compañía es el Dólar de los Estados Unidos de América (U.S. dólar), la cual es la moneda de circulación en el Ecuador.

2.5 Efectivo y equivalentes al efectivo

Comprenden el efectivo disponible, depósitos en bancos e inversiones a un vencimiento de hasta 3 meses. Los mencionados valores son de libre disponibilidad.

2.6 Activos y pasivos financieros

2.6.1 Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en activos financieros a costo amortizado. Los pasivos financieros se clasifican en pasivos financieros a costo amortizado.

La clasificación de los activos financieros depende del propósito para el cual se adquirieron, tomando en consideración el modelo de negocio utilizado para la Administración de estos instrumentos, así como los términos contractuales de sus flujos de efectivo. La clasificación de los pasivos financieros depende del propósito para el cual se contrataron dichos pasivos. La Administración determina la clasificación de sus activos y pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, la Compañía mantiene activos financieros en las categorías de “activos financieros a costo amortizado” y mantiene únicamente pasivos financieros en la categoría de “pasivos financieros a costo amortizado”. Las características de los referidos instrumentos financieros se explican a continuación:

(a) Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros son designados a costo amortizado si el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es obtener los flujos de efectivo contractuales y las condiciones del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente. Se incluyen en el activo corriente ya que presentan vencimientos originales de hasta doce meses o menos

(b) Pasivos financieros a costo amortizado

Todos los pasivos financieros se miden a costo amortizado a menos que los mismos sean mantenidos para negociación o se aplique la opción de valor razonable con cambios en el resultado del periodo.

2.6.2 Reconocimiento y medición inicial y posterior

Reconocimiento

Una entidad reconoce un activo o pasivo financiero en su estado de situación financiera solo cuando se convierte en parte de las cláusulas contractuales del instrumento.

Medición inicial

Los activos y pasivos financieros son medidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo atribuible a la adquisición, que, de ser significativo, es reconocido como parte del activo o pasivo; siempre que el activo o pasivo financiero no sea designado como de “valor razonable con cambios en resultados”. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados integrales. Con posterioridad al reconocimiento inicial la Compañía registros los instrumentos financieros como se describe a continuación:

Medición posterior -

(a) Activos financieros a costo amortizado

Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la baja en cuentas, se reconoce directamente en resultados y se presenta en otras ganancias/(pérdidas) junto con las ganancias y pérdidas por diferencial cambiario. Las pérdidas por deterioro se presentan como una partida separada en el estado de resultados integrales. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

(i) Cuentas por cobrar comerciales: Corresponden a los montos adeudados por sus clientes por la venta de productos en el curso normal de los negocios. Si se esperan

cobrar en un año o menos se clasifican como activos corrientes, de lo contrario se presentan como activos no corrientes. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son exigibles hasta en 60 días, menos la provisión por deterioro correspondiente.

(ii) Cuentas por cobrar partes relacionadas: Representadas principalmente cuentas por cobrar a compañías relacionadas producto de transacciones netamente comerciales. Estas transacciones se registran a valor nominal que no difiere de su valor razonable debido a que se liquidan en el corto plazo.

(iii) Otras cuentas por cobrar: Representadas principalmente por préstamos a empleados, garantías entregadas y otras cuentas por cobrar, que se liquidan en el corto plazo. Se registran al valor del desembolso realizado, que es equivalente a su costo amortizado.

(b) Pasivos financieros a costo amortizado

Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. La Compañía mantiene las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

(i) Préstamos Bancarios: Se registran inicialmente a su valor nominal que no difieren de su valor razonable, pues están contratados a las tasas vigentes en el mercado. No existen costos de transacciones significativas incurridos al momento de su contratación.

Los intereses devengados en estas operaciones se presentan en el Estado de Resultados Integrales bajo el rubro “Gastos Financieros”, los intereses pendientes de pago se presentan en el Estado de Situación Financiera, bajo el rubro “Préstamos bancarios”.

(ii) Cuentas por pagar comerciales: Corresponden a obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de los negocios. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado ya que no generan intereses y son pagaderas en plazos menores a 90 días.

(iii) Cuentas por pagar relacionadas: Corresponden a obligaciones de pago principalmente por deudas que se generaron desde su constitución que son exigibles en cualquier momento por parte del acreedor.

(iv) Otras cuentas por pagar: Corresponden a otras cuentas, que se liquidan en el corto plazo.

2.6.3 Deterioro de activos financieros

El objetivo de los requerimientos de deterioro de valor es reconocer las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, para todos los instrumentos financieros en los cuales existen incrementos significativos en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, evaluado sobre una base colectiva o individual.

En razón de que no existen componentes de financiamiento significativos, para las cuentas por cobrar comerciales y partes relacionadas, la Compañía prevé utilizar el enfoque simplificado, permitido por la NIIF 9, mediante el cual las pérdidas por deterioro son reconocidas desde el registro inicial de los mencionados activos

financieros, utilizando una matriz de provisiones por tramos, en los que se aplican porcentajes fijo en función al número de días que el saldo está pendiente de pago.

Esta matriz de provisiones por tramos se fundamenta sobre los hechos pasados, las condiciones presentes y las estimaciones justificables respecto de las condiciones económicas futuras.

La Compañía puede considerar que un activo financiero está vencido cuando se presentan ciertas consideraciones internas o externas y la información disponible indica que es poco probable que la Compañía reciba los valores contractuales pendientes de cobro. Un activo financiero se da de baja cuando no hay expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

2.6.4 Baja de activos y pasivos financieros

Un activo financiero se elimina cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo o si la Compañía transfiere el activo a un tercero liquidándolo. Un pasivo es eliminado cuando las obligaciones de la Compañía se han extinguido, esto es, cuando la obligación especificada haya sido pagada o cancelada, o haya expirado.

2.7 Inventarios

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo de los productos terminados y de los productos en proceso comprenden los costos de diseño, materias primas, la mano de obra directa, los gastos indirectos de fabricación basados en una capacidad operativa normal y otros costos incurridos para dejar los productos en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta, netos de descuentos atribuibles a los inventarios. Se incluye como parte del costo de los inventarios el Impuesto a la Salida de Divisas que no constituye crédito tributario para el impuesto a la renta.

El costo de los inventarios y de los productos vendidos se determina usando el método promedio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los costos estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta.

Adicionalmente, la Administración de la Compañía constituye una provisión con cargo a los resultados del ejercicio para cubrir las pérdidas por inventarios en mal estado, obsoletos o no aptos para su utilización o comercialización denominado “Provisión por obsolescencia”, además incluye el inventario en exceso que no será realizado en años siguientes.

Las importaciones en tránsito se presentan al costo de las facturas más otros cargos relacionados con la importación.

2.8 Impuestos retenidos (crédito tributario)

Corresponden principalmente a retenciones del impuesto al valor agregado e impuesto a la salida de divisas (ISD) que serán recuperadas mediante reclamos formales a la Administración Tributaria o mediante compensación. Cuando la Administración estima que dichos saldos no podrán ser recuperados se cargan a los resultados del año.

2.9 Activos no corrientes mantenidos para la venta

Los activos no corrientes disponibles para la venta se registran al menor valor entre el costo o valor razonable de los mismos menos los costos de ventas asociados y corresponden a aquellos activos cuyo valor en libros es recuperable a través de una operación de venta.

2.10 Propiedades, maquinaria y equipos

Las propiedades, maquinaria y equipos son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenimiento y son registrados en los resultados integrales cuando son incurridos.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de las propiedades, maquinaria y equipos, es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes, o de componentes significativos identificables que posean vidas útiles diferenciadas. Con respecto al valor residual la Administración de la Compañía estima que el valor de realización de sus propiedades maquinaria y equipos al término de su vida útil es irrelevante; consecuentemente, no ha determinado valor residual para sus bienes. Las estimaciones de vidas útiles y valores residuales de los activos fijos son revisadas, y ajustadas si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de propiedades, maquinaria y equipos son las siguientes:

Descripción	Vida útil en años
Edificios	24,30 y 50 años
Instalaciones	4 y 5 años
Muebles y enseres	hasta 10 años
Maquinaria y equipo	hasta 10 años
Vehículos, equipo de transporte y caminero	5 y 7 años
Equipo de cómputo	3 años
Otras propiedades, maquinaria y equipo	hasta 10 años

Las pérdidas y ganancias por la venta de propiedades maquinaria y equipos, se calculan comparando el precio de venta con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados integrales.

Cuando el valor en libros de un activo de propiedades maquinaria y equipos excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su valor recuperable.

2.11 Deterioro de activos no financieros (propiedades maquinaria y equipos, activos no corrientes mantenidos para la venta y activos por derecho de uso)

Los activos sujetos a depreciación o amortización se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendrá de su venta o su valor en uso.

Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). En el caso que el monto del valor libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio. Los saldos en libros de activos no financieros que han sido objeto de castigos por deterioro se revisan a cada fecha de cierre de los estados financieros para verificar posibles reversiones del deterioro.

La Compañía evalúa anualmente la existencia de indicadores de deterioro sobre sus activos no financieros. Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, no se han reconocido pérdidas por deterioro de activos no financieros.

2.12 Arrendamientos

La determinación de si un acuerdo constituye o incluye un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a la fecha de su celebración. El acuerdo se analiza para determinar si su cumplimiento depende del uso de uno o más activos específicos, o de si el acuerdo concede el derecho de uso del activo o de los activos, incluso si ese derecho no se encontrase especificado en forma explícita en el acuerdo.

Los arrendamientos financieros que transfieran a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado se capitalizan al inicio del plazo del arrendamiento, ya sea por el valor razonable de la propiedad arrendada o por

el valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento, el importe que sea menor. Los pagos por arrendamientos se distribuyen entre los cargos financieros y la reducción de la deuda, de manera tal de determinar una ratio constante de interés sobre el saldo remanente de la deuda. Los cargos financieros se reconocen como costos financieros en el estado de resultados integrales.

El activo arrendado se deprecia a lo largo de su vida útil. Sin embargo, si no existiese certeza razonable de que la Compañía obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento, el activo se depreciará a lo largo de su vida útil estimada o en el plazo del arrendamiento, el que sea menor.

Los pagos por arrendamientos operativos se reconocen como gastos operativos en el estado de resultados integrales, en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

Al inicio de un contrato, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

2.12.1 Medición de activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento:

Activo por derecho de uso

El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende la cantidad inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio, además de los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos de desmantelamiento del activo subyacente o para restaurar el activo subyacente o el sitio en el que se encuentra, menos cualquier incentivo recibido por el arrendamiento.

Posterior a su reconocimiento inicial se mide al costo, y se deprecia linealmente sobre el plazo menor entre el plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Además, el activo por derecho de uso está sujeto a evaluación de deterioro, si existiera tal indicio.

Pasivo por arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no son pagados a la fecha de inicio, descontados usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o en caso de que la tasa no pueda ser fácilmente determinada, se aplica la tasa incremental de deuda.

Los pagos de arrendamientos comprenden: pagos fijos o variables que dependen de un índice o una tasa. Cuando los arrendamientos incluyen opciones de terminación o extensión que la Compañía considera con certeza razonable de ejercerlas, el costo de la opción es incluido en los pagos de arrendamientos.

La medición posterior de pasivo se efectúa cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros derivados de un cambio en un índice o tasa. Si hay un cambio en la estimación de la cantidad que se espera pagar por una garantía del valor residual o si la Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra, ampliación o terminación, reconocerá un ajuste en el valor en libros del activo por derecho de uso, o en los resultados si el activo por derecho de uso no presenta saldo contable.

Hasta el año 2018, los arrendamientos fueron clasificados como arrendamientos operativos o financieros y, a partir del 1 de enero del 2019, son reconocidos como

activos por derecho de uso con su correspondiente pasivo por arrendamientos, en la fecha en que dicho activo se encuentra listo para ser usado por la Compañía.

Los contratos de arrendamiento no contienen componentes adicionales dentro de los pagos establecidos según contrato, en tal sentido no se efectuó ninguna distinción al respecto.

2.12.2 Tasa de descuento

Corresponde a una incremental de arrendamiento, siendo la tasa de interés que la Compañía tendría que pagar para obtener fondos para adquirir un activo de similar valor al del activo por derecho de uso en un ambiente económico con términos y condiciones similares. De esta manera la tasa de descuento utilizada por la Compañía es de 9.6%, y ha sido considerada para cada uno de los bienes arrendados de acuerdo con el plazo y condiciones de cada contrato.

Los pagos de arrendamiento se separan entre principal y costo financiero. El costo financiero es cargado en el estado de resultados integrales en el periodo del arrendamiento.

2.12.3 Plazos

Los contratos de arrendamiento de la Compañía no han considerado plazos de extensión a ser ejecutados en la utilización de los activos, por cuanto, según su experiencia los plazos estipulados en los contratos son objetivos, debido a que su operatividad y condición actual se evalúa constantemente.

2.12.4 Pagos variables

Los futuros incrementos de los pagos de arrendamientos basados a índices o tasas, no se incluyen dentro del pasivo inicial hasta que tienen efecto. Cuando se efectúan los ajustes por estas tasas o índices, el pasivo de arrendamiento es medido nuevamente y se ajusta contra el activo por derecho de uso.

2.13 Impuestos a la renta

El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

2.13.1 Impuesto corriente - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos exentos o no objeto, gastos no deducibles, deducciones adicionales y amortización de pérdidas tributarias. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

Se reconoce una provisión para aquellos asuntos para los cuales determinar el impuesto a pagar es incierto, pero se considera probable que habrá una futura salida de fondos hacia la autoridad fiscal. Las provisiones se miden a la mejor estimación de la cantidad que se espera sea pagadera. La evaluación se basa en el juicio de los profesionales de impuestos dentro de la Compañía soportado por

experiencia previa en situaciones similares y, en ciertos casos, basado en la opinión de asesores fiscales independientes.

2.13.2 Impuestos diferidos - Se reconoce sobre las diferencias temporarias deducibles o imponibles determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales.

Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

El importe en libros de un activo por impuestos diferidos debe someterse a revisión al final de cada período sobre el que se informe y se debe reducir, en la medida que estime probable que no dispondrá de suficiente utilidad gravable (tributaria), en el futuro, como para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que hayan sido aprobadas o prácticamente aprobadas al final del período que se informa y que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

La medición de los pasivos por impuestos diferidos y los activos por impuestos diferidos reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la entidad espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y solo sí tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y la Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

2.13.3 Reconocimientos de los impuestos corrientes y diferidos - Se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado.

2.14 Beneficios a los empleados

(a) Beneficios de corto plazo

Se registran en el rubro de provisiones del estado de situación financiera y corresponden principalmente a:

(i) Participación de los trabajadores en las utilidades: Calculada en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación ecuatoriana vigente. Se registra con cargo a resultados y se presenta como parte del costo de ventas y de los gastos administrativos en función de la labor del empleado que recibe este beneficio.

(ii) Vacaciones: Se registra el costo correspondiente a las vacaciones del personal sobre base devengada.

(iii) Décimos tercer y cuarto sueldos y beneficios de la seguridad social: Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente en el Ecuador.

(iv) Bonos de cumplimiento: Corresponde a los montos que la Compañía estima necesarios para cubrir beneficios variables de trabajadores para cumplimiento de objetivos y retención de personal.

(v) Comisiones: Comprenden comisiones por ventas devengadas que se liquidan de acuerdo al plan de compensación establecido por la Compañía.

(b) Beneficios de largo plazo

Provisiones de jubilación patronal y desahucio: La Compañía determina anualmente la provisión para jubilación patronal y desahucio con base en estudios actuariales practicados por un profesional independiente y se reconoce con cargo a los costos y gastos (resultados integrales) del año aplicando el método de Costeo de Crédito Unitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, el cual se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa anual de conmutación actuarial equivalente a la tasa promedio de los bonos de gobierno local, publicada por el Banco Central del Ecuador que están denominados en la moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de las obligaciones por pensiones hasta su vencimiento.

Para el año 2019 la tasa utilizada por el actuario de la Compañía es del 8.21% (2018: 7.72%) de conformidad con el oficio SCVS-INMV-2017-00060421-OC de fecha 28 de diciembre del 2017 emitido por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, en el cual establece que la República del Ecuador cuenta con un mercado de bonos corporativos de alta calidad, que se pueden asociar al concepto de mercado amplio, lo cual difiere de la enmienda a la NIC 19 antes citada.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son, en adición a la tasa de conmutación actuarial, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicios, remuneraciones, incremento futuro de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan a otros resultados integrales en el periodo en el que surgen. Los costos de los servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados del año. Al cierre del año las provisiones cubren a todos los empleados que se encontraban trabajando para la Compañía.

2.15 Distribución de dividendos

La distribución de dividendos a los accionistas de la Compañía se deduce del patrimonio en el período en el que los dividendos han sido aprobados por los socios de la Compañía.

2.16 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos por ventas y servicios son reconocidos por la Compañía considerando el precio establecido en la transacción para el cumplimiento de cada una de las obligaciones de desempeño.

La Compañía reconoce el ingreso cuando se ha dado cumplimiento a las obligaciones de desempeño para la transferencia al cliente de los bienes y servicios comprometidos

De conformidad a la NIIF 15, el ingreso se reconoce cuando el control de un bien o servicio se transfiere a un cliente, concepto que reemplaza al anterior de la NIC 18 sobre la transferencia de riesgos y beneficios.

Cinco pasos son considerados para el reconocimiento de ingresos:

(i) Identificar los contratos con clientes,
(ii) Identificar las obligaciones de desempeño,
(iii) Determinar el precio de la transacción,
(iv) Asignar el precio de la transacción de cada obligación de desempeño; y,
(v) Reconocer el ingreso de las actividades ordinarias cuando la Compañía satisface cada obligación de desempeño.

Venta de bienes

En este grupo contable se registran las ventas de productos de equipo personal, empaque y embalaje, limpieza y mantenimiento, infraestructura y construcción, insumos médicos, especialidad florícola, agroindustria, herramientas entre otros, surgen cuando se han transferido el control de tipo significativo de propiedad de los bienes al comprador; la Compañía no conserva para sí ninguna implicación en la gestión de los bienes ni retiene el control efectivo sobre los mismos. Se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir neta de devoluciones, rebajas y descuentos.

Los ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de productos de equipo personal , empaque y embalaje, limpieza y mantenimiento, infraestructura y construcción, insumos médicos, industriales, de oficina en el curso normal de las operaciones de la Compañía. Los ingresos se muestran netos de devoluciones y descuentos otorgados.

2.17 Costos y gastos -

Costo de producción y ventas - En este grupo contable se registran todos aquellos costos incurridos para la generación de ingresos de actividades ordinarias; incluyen las pérdidas generadas por valor neto de realización y bajas de inventarios.

Gastos - En este grupo contable se registran los gastos, provisiones y pérdidas por deterioro de valor que surgen en las actividades ordinarias de la Compañía; se reconocen de acuerdo a la base de acumulación o devengo y son clasificados de acuerdo a su función como: de administración, de venta, financieros y otros

3. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

La Administración de la Compañía es la responsable de establecer, desarrollar y dar seguimiento a las políticas de gestión de riesgos con el objetivo de identificar, analizar, controlar y monitorear los riesgos enfrentados por la Compañía. La Compañía revisa regularmente las políticas y sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades, logrando la obtención de un ambiente de control disciplinado y constructivo, en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

3.1 Factores de riesgo financiero

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros: riesgos de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de valor razonable por tipo de interés y riesgo de precio y concentración), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa general de administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en lo impredecible de los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía.

Los departamentos de crédito, tesorería y finanzas tienen a su cargo la administración de riesgos de acuerdo con las políticas aprobadas a nivel corporativo y/o la Gerencia General, quienes identifican, evalúan y cubren los riesgos financieros en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Compañía.

La administración de riesgos se efectúa a través de una matriz desarrollada internamente, la misma no solo permite minimizar el riesgo sino que es una herramienta que ayuda a evaluar los controles operacionales, seguimiento, revisiones y comunicación, todo esto acompañado de políticas, procedimientos internos de crédito, cuentas por cobrar, cuentas por pagar y una serie de convenios realizados con proveedores de materia prima, material de empaques de los productos más rentables para beneficiarnos de las condiciones de precios que nos hacen más competitivos en el mercado, ya sea con pagos anticipados u otros mecanismos.

(a) Riesgos de mercado

El riesgo de mercado domina varios riesgos que tienen una característica común: la posibilidad de que la Compañía sufra pérdidas como consecuencia de las variaciones del mercado, derivadas de los activos que ella posee, así, entre los más comunes se encuentran:

(i) <u>Riesgo de tasa de interés:</u>

El riesgo de tasa de interés para la Compañía surge de su endeudamiento de largo plazo. El endeudamiento a tasas variables expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre sus flujos de efectivo. Sin embargo, el endeudamiento a tasas fijas expone la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable de sus pasivos. La Compañía ha establecido una política de endeudamiento en instrumentos de largo plazo siempre y cuando no se deba comprometer los activos de la entidad, procurando mantener tasas de mercado competitivas, y fijas en su mayoría.

La Compañía analiza su exposición al riesgo de tasa de interés de manera dinámica. Se simulan varias situaciones hipotéticas tomando en cuenta: i) cambios y ajustes de tasas bancarias según los movimientos y publicaciones del Banco Central del Ecuador y ii) las posiciones respecto de refinanciamientos, renovación de las posiciones existentes, financiamiento alternativo y cobertura. Sobre la base de estos escenarios y del comportamiento estadístico del endeudamiento de la Compañía, se calcula el impacto sobre la utilidad o pérdida de un movimiento definido en las tasas de interés. La Compañía ha estimado que el impacto en la utilidad después de impuestos por el movimiento, variación y/o duración de tasas, no es significativo, considerando la baja volatilidad de las tasas pasivas referenciales de interés en el mercado ecuatoriano. Por este motivo además no se realiza análisis de sensibilidad al respecto.

(ii) Riesgo de precios productos elaborados:

En cuanto a los productos que son elaborados localmente, la exposición a la variación de precios está relacionada con los costos de las principales materias primas que forman parte de dichos productos. Dichos costos no han sufrido un incremento significativo en los últimos años debido a negociaciones globales con proveedores que brindan ahorros importantes.

Los departamentos de compras y tesorería mantienen listas actualizadas de precios y detalles diversificados de proveedores de bienes y servicios, con el fin de buscar las mejores alternativas en cuanto a precios y calidad; adicionalmente existen políticas y procesos de selección de proveedores. La Compañía ha suscrito con sus principales compañías relacionadas, convenios de abastecimiento de inventario y de servicios

(iii) Riesgo de precio productos comercializados:

La exposición a la variación de precios de la Compañía está relacionada con el componente de gravámenes en importaciones y la política de gobierno central que incrementa gradualmente los mismos. Los impuestos podrían llegar a convertirse en un componente importante del costo de los productos para la venta para aquellos productos que son importados para su comercialización. Esta circunstancia es medida constantemente por el departamento financiero a fin de determinar la estructura de precios adecuada. Sin embargo, dadas las circunstancias actuales, la Administración considera que el riesgo de precio es bajo puesto que no se prevén cambios en las políticas del gobierno central.

(b) Riesgo de crédito

Las políticas de administración de riesgo crediticio son aplicadas principalmente por la Gerencia General. El riesgo de crédito se encuentra presente en el efectivo, en las cuentas por cobrar comerciales y partes relacionadas.

Respecto a los bancos e instituciones financieras donde se mantiene el efectivo, tienen calificaciones de riesgo independiente que denoten niveles de solvencia y respaldo adecuados; dichas calificaciones en general superan la calificación “A”.

La Compañía mantiene su efectivo y equivalente de efectivo en instituciones financieras con las siguientes calificaciones:

	Calificación (1)	
Entidad financiera	2019	2018
Banco Pacifico	AAA-	AAA-
Banco de la Producción S.A.	AAA-	AAA-
Banco Pichincha C.A.	AAA-	AAA-
Banco de Guayaquil S.A.	AAA-	AAA-

(1) **Calificaciones de riesgo emitidas por la agencias calificadoras debidamente** calificadas.

La Compañía mantiene políticas para el otorgamiento de créditos directos y aceptación de clientes, relacionadas con: límites de crédito, capacidad de endeudamiento, fuente de repago, central de riesgos, comportamiento de pago, antigüedad, seguimiento, cobranzas y deterioro, en los casos aplicables. Debido a que la Compañía mantiene una cartera de clientes bastante dispersa y homogénea analiza la calificación de riesgo crediticio individual por cada cliente y calcula el monto recuperable correspondiente.

Adicionalmente, clasifica la cartera en segmentos similares y analiza permanentemente el comportamiento de pago histórico de los clientes, antigüedad, actualización de datos, entre otros factores. Los límites de crédito se establecen en función del análisis de la capacidad de pago de cada cliente, tomando en consideración los resultados de calificaciones internas y/o externas.

La diversificación de las cuentas por cobrar comerciales y límites individuales de crédito son procedimientos adoptados para minimizar problemas de recuperación de estos activos que están alcanzados por este tipo de riesgos. La Compañía no tiene una concentración de riesgos crediticios en el caso de cuentas por cobrar comerciales.

El riesgo de crédito por su naturaleza, es un riesgo inherente, que si se controla nunca desaparece, esto por la falta de pago de facturas o pago fuera de tiempo de las mismas. Sin embargo, de acuerdo al modelo de negocio de la Compañía para reducirlo se cuenta con diferentes controles, que incluyen:

- Revisión de clientes de acuerdo a las políticas de crédito (evaluación crediticia: capacidad de pago, garantías, carácter, entre otras) y cobranzas (técnicas de cobranzas) más efectivas, acordes a las ofrecidas por el mercado, y para cada tipo de cliente canal.

- Análisis mensual de indicadores de cartera que permitan aplicar un seguimiento evolutivo para la toma de decisiones adecuadas y soportadas.

- Mejoramiento continuo de los procesos inmersos en las políticas de crédito y d cobranzas (soporte tecnológico y herramientas disponibles).

(c) Riesgo de liquidez

La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un periodo de doce meses.

La política para el manejo del riesgo de liquidez involucra el mantenimiento de nivel de efectivo y equivalentes de efectivo de seguridad y acceso inmediato a recursos. Por lo tanto la Compañía mantiene índices de liquidez para cubrir eventuales pasivos inmediatos con saldos relacionados a proveedores y otros con antigüedad menor a un año.

Continuando con el modelo de negocio y factibilidad interno que se maneja internamente se administra la liquidez tomando en consideración los siguientes puntos:

- Elaboración y aplicación de políticas, procedimientos, manuales de cobranzas claras que permitan un mejor seguimiento del crédito otorgado, a través de una estructura administrativa descentralizada que la soporte.

- Elaboración y análisis mensual de indicadores que permitan evaluar la gestión en determinados procesos.

- La cobranza es realizada por el asistente administrativo por medio de llamadas, correos y medios tecnológicos (eficiencia).

- Otorgamiento de descuentos financieros que incentiven la venta de contado en clientes con volúmenes altos de compra lo cual contribuye a su vez a la liquidez y disminución del riesgo crediticio.

La Compañía no mantiene instrumentos derivados. El cuadro siguiente analiza los pasivos financieros de la Compañía agrupados sobre la base del período remanente a la fecha del estado de situación hasta la fecha de su vencimiento. Los montos revelados en el cuadro son los flujos de efectivo no descontados.

2019	Corriente	No corriente	Total
Préstamos bancarios (Nota 12)	469,002	1,168,769	1,637,771
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 13)	2,396,185	115,237	2,511,422
Pasivo por arrendamiento (Nota 11)	89,220	-	89,220
Cuentas a entidades relacionadas (Nota 19)	497,155	2,860,089	3,357,244
	3,451,562	4,144,095	7,595,657

2018 (Restablecido ver nota 25)	Corriente	No corriente	Total
Préstamos bancarios (Nota 12)	449,215	1,508,511	1,957,726
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 13)	3,898,568	200,698	4,099,266
Cuentas a entidades relacionadas (Nota 19)	200,000	3,581,461	3,781,461
	4,547,783	5,290,670	9,838,453

3.2. Administración del riesgo de capital

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de la misma de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Continuando con el modelo de negocio y factibilidad interno que maneja la Compañía se administra el riesgo de capital tomando en consideración los siguientes puntos:

- Se trazan horizontes de retorno de capital de corto (menores a 1 año), mediano (entre 1 y 3 años) y largo (más de 3 años) plazo que permita analizar el mayor valor económico a la Compañía.

- Se parte de la identidad que relaciona al retorno de capital con los retornos de activos y pasivos.

- El retorno de capital se reduce a una combinación lineal de retornos de instrumentos financieros que permite enfocar los esfuerzos de la Compañía en los productos más rentables.

Adicionalmente, consistente con la industria, la Compañía monitorea su capital sobre la base de la ratio de apalancamiento. Esta ratio se calcula como la deuda neta dividida entre el capital total. La deuda neta se calcula como el total de los recursos ajenos (incluyendo cuentas por pagar comerciales y compañías relacionadas) menos el efectivo y equivalentes al efectivo. El capital total se calcula como el “patrimonio neto” más la deuda neta.

Las fuentes con las que la Compañía apalanca su operación, y sus ratios de al 31 de diciembre de 2019 y de 2018 son los siguientes:

	2019	2018
Préstamos bancarios (Ver nota 12)	1,637,771	1,957,726
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Ver nota 13)	2,511,422	4,099,266
Cuentas por pagar a compañías relacionadas (Ver nota 19)	3,357,244	3,781,461
Pasivos por arrendamientos (Ver nota 11)	89,220	-
	7,595,657	9,838,453
Menos: Efectivo y equivalentes de efectivo	(1,080,425)	(890,388)
Deuda neta	6,515,232	8,948,065
Total patrimonio neto	7,460,399	6,788,815
Capital total	13,975,631	15,736,880
Ratio de apalancamiento	**47%**	**57%**

4. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Compañía realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basadas en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la Administración.

(a) Deterioro de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar

La Compañía aplica el enfoque simplificado de la NIIF 9 para medir las pérdidas crediticias esperadas, el cual utiliza una provisión de pérdida esperada sobre la vida del instrumento para todas cuentas por cobrar, en la Nota 7 se proporciona más detalle. La Compañía reconoce una reserva para pérdidas para dichas pérdidas en cada fecha de presentación. El deterioro de cuentas por cobrar se carga a los resultados del año y las recuperaciones de cuentas provisionadas se acreditan a otros ingresos.

(b) Provisión por obsolescencia y deterioro de inventario

Se constituye una provisión con cargo a los resultados del ejercicio para cubrir las pérdidas por inventarios en mal estado, obsoletos o no aptos para su utilización o comercialización, además incluye el inventario en exceso que no será realizado en años siguientes.

(c) Vida útil de las propiedades, maquinaria y equipos

Los cambios en circunstancias, tales como avances tecnológicos, cambios en el uso planificado, podrían hacer que la vida útil fuera diferente de las estimaciones realizadas. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. La determinación de las vidas útiles se evalúa al cierre de cada año. Ver Nota 2.10.

(d) Plazo y tasa de descuento utilizada para determinar los activos por derecho de uso y Pasivos por derecho de uso

El pasivo por arrendamiento considera un plazo estimado de extensión o renovación razonable de los contratos de arrendamiento, incorporando una tasa de descuento apropiada para el pasivo a largo plazo. Este pasivo determinado forma parte del reconocimiento del activo por derecho de uso, de acuerdo a los lineamientos establecidos en las Notas 2.3 y 2.12.

(e) Provisiones por beneficios definidos

Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de Jubilación Patronal y Desahucio, para lo cual utiliza estudios actuariales practicados por profesionales independientes. Ver Nota 2.14.

(f) Obligaciones del contrato - pasivo del contrato

Es una responsabilidad contractual que corresponde a la obligación de transferir bienes o servicios a un cliente. Si un cliente paga una contraprestación antes de que la Compañía transfiera bienes o servicios al cliente, se reconoce un pasivo contractual, cuando se realiza el pago. Los pasivos contractuales se reconocen como los bienes que no han sido entregados al cliente.

(g) Impuesto a la renta diferido

La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de sus activos y pasivos se revertirán en el futuro. Ver Nota 2.13.2.

VÉASE PÁGINA SIGUIENTE

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORIA

5.1.Categorías de instrumentos financieros -

A continuación, se presentan los valores en libros de cada categoría de instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

	2019		2018 Restablecido (Ver Nota 25)	
	Corriente	**No corriente**	**Corriente**	**No corriente**
Activos financieros:				
Costo amortizado:				
Efectivo y equivalenes (Nota 6)	1,080,425	-	890,388	-
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 7)	4,530,822	-	5,422,598	-
Cuentas por cobrar entidades relacionadas (Nota 19)	236,359	-	69,014	-
Total	**5,847,606**	**-**	**6,382,000**	**-**

	2019		2018 Restablecido (Ver Nota 25)	
Pasivos financieros:	**Corriente**	**No corriente**	**Corriente**	**No corriente**
Costo amortizado:				
Prestamos bancarios	469,002	1,168,769	449,215	1,508,511
Cuentas por pagar comerciales (Nota 13)	2,325,989	-	3,856,051	-
Cuentas por pagar entidades relacionadas (Nota 19)	497,155	2,860,089	200,000	3,581,461
	3,292,146	**4,028,858**	**4,505,266**	**5,089,972**

5.2. Valor razonable de instrumentos financieros

Para fines de determinar el valor razonable de un activo o pasivo financiero puede aplicarse algunas de las siguientes jerarquías de medición:

- Precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos (nivel 1).

- Información distinta a precios de cotización incluidos en el nivel 1 que se pueda confirmar para el activo o pasivo, ya que sea directamente (precios), o indirectamente (que se deriven de precios) (nivel 2).

- Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable (nivel 3).

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, no existen elementos medidos a valor razonable. Las cuentas por cobrar a clientes, otras cuentas por cobrar, cuentas por pagar proveedores y efectivo y equivalente de efectivo se aproximan al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

Un detalle de efectivo equivalentes al efectivo es como sigue:

	2019	2018
Fondo rotativo	4,450	5,250
Bancos	1,075,975	585,138
Inversiones financieras (1)	-	300,000
Total	1,080,425	890,388

(1) Al 31 de diciembre de 2018, corresponde a una inversión temporal por US$300,000 en el Banco Pacifico al 4.50% de interés nominal anual a 60 días plazo, con vencimiento en febrero de 2019.

7. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Un detalle de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

	2019	2018 Reestablecido (Ver Nota 25)
Cuentas por cobrar comerciales		
Clientes **(1)**	4,870,485	5,808,322
(-) Deterioro acumulados de créditos incobrables **(2)**	(339,663)	(385,724)
Subtotal	4,530,822	5,422,598
Otras cuentas por cobrar		
Cuentas por cobrar empleados	76,029	100,844
Garantías entregadas	28,321	29,976
Otras cuentas por cobrar	15,032	100,617
Subtotal	119,382	231,437
Total	4,650,204	5,654,035
Clasificación		
Corriente	4,607,698	5,624,059
No corriente	42,506	29,976
Total	4,650,204	5,654,035

(1) La antigüedad de cuentas por cobrar clientes es como sigue:

	2019	2018
Antigüedad		
Por vencer	2,912,694	3,730,382
1 a 60 días	270,267	1,392,577
61 a 120 días	994,660	431,656
121 a 365 días	568,086	121,221
mas de 365 días	124,778	132,486
	4,870,485	5,808,322

(2) El movimiento de la estimación de pérdidas futuras esperadas, es como sigue:

	2019	2018 Reestablecido (Ver Nota 25)
Saldo al inicio del año	(385,724)	(343,138)
Provisión	-	(84,064)
Bajas	46,061	41478
Saldo final	(339,663)	(385,724)

8. INVENTARIOS

Un detalle de inventarios es como sigue:

	2019	2018
Inventario producto terminado	3.266.120	4.213.607
Mercadería en transito	302.734	216.516
Inventario en consignación	113.318	102.329
(-) Provisión por deterioro de inventario **(1)**	(105.767)	(150.000)
(-) Provisión por valor neto de realización **(2)**	(30.087)	(8.761)
	3.546.318	4.373.691

(1) El movimiento por deterioro de inventario es como sigue:

	2019	2018
Saldo incial	(150,000)	(150,000)
Provisión	(105)	-
Bajas/Reversiones	44,338	-
Total	(105,767)	(150,000)

(2) El movimiento de la provisión por valor neto de realización es como sigue:

	2019	2018
Saldo incial	(8.761)	(12.497)
Uso	-	3.736
Provisión	(21.326)	-
Total	(30.087)	(8.761)

9. GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO

Un detalle de los gastos pagados por anticipado es como sigue:

	2019	2018
Anticipo Terreno **(1)**	1.500.000	1.300.000
Seguros Anticipados	60.715	71.678
Otros	66.446	18.675
Total	1.627.161	1.390.353

(1) Corresponde al pago anticipado del terreno 9A y 9B ubicados en la hacienda Itulcachi, parroquia de Pifo suscritos mediante escritura de promesa de compraventa entre el promitente vendedor licenciado José Enrique Edmundo Camilo Ponce Gangotena y como promitente comprador la Compañía AMC Ecuador Cía. Ltda.

VÉASE PÁGINA SIGUIENTE

10. PROPIEDADES, MAQUINARIA Y EQUIPOS

Un resumen de propiedades, maquinaria y equipo es como sigue:

	2019	2018
Costo	7,315,019	7,319,955
Depreciación acumulada	(2,402,306)	(2,223,465)
Total	4,912,713	5,096,490
Clasificación:		
Edificio	1,845,290	1,901,621
Maquinaria y equipo	1,224,322	1,322,267
Terrenos	1,120,191	1,120,191
Vehículos	475,554	535,504
Muebles y enseres	103,279	108,355
Equipos de cómputo	70,145	60,885
Construcciones en curso	46,955	20,772
Instalaciones	18,459	16,398
Otras propiedades, maquinaria y equipo	8,518	10,497
Total	4,912,713	5,096,490

VÉASE PÁGINA SIGUIENTE

El movimiento y los saldos de las propiedades, maquinaria y equipo se presentan a continuación:

	Terrenos	Edificios	Maquinaria y Equipo	Vehículos	Equipos de Computación	Muebles y Enseres	Instalaciones	Construcciones en curso	Otras propiedades, maquinaria y equipo	Total
Costo:										
Saldos al 1 de enero de 2018	1,120,191	2,155,132	1,300,071	1,312,066	422,828	227,233	149,067	-	43,570	6,730,158
Adquisiciones	-	9,388	410,723	227,639	49,444	4,212	17,232	20,772	684	740,094
Saldos al 31 de diciembre de 2018	1,120,191	2,164,520	1,710,794	1,539,705	472,272	231,445	166,299	20,772	44,254	7,470,252
Adquisiciones (1)	-	-	62,447	114,789	49,418	17,309	6,800	26,183	2,062	279,008
Ventas/Bajas (2)	-	-	(6,071)	(274,128)	(3,744)	-	-	-	-	(283,943)
Saldos al 31 de diciembre de 2019	1,120,191	2,164,520	1,767,170	1,380,366	517,946	248,754	173,099	46,955	46,316	7,465,317
Depreciación acumulada:										
Saldos al 1 de enero de 2018	-	197,179	236,155	900,488	358,449	97,666	142,343	-	29,056	1,961,336
Depreciación	-	65,720	152,372	103,713	52,938	25,424	7,558	-	4,701	412,426
Saldos al 31 de diciembre de 2018	-	262,899	388,527	1,004,201	411,387	123,090	149,901	-	33,757	2,373,762
Depreciación	-	56,331	154,801	84,801	39,292	22,385	4,739	-	4,041	366,390
Ajustes/Bajas/Ventas	-	-	(480)	(184,190)	(2,878)	-	-	-	-	(187,548)
Saldos al 31 de diciembre de 2019	-	319,230	542,848	904,812	447,801	145,475	154,640	-	37,798	2,552,604
Saldos netos 2018	1,120,191	1,901,621	1,322,267	535,504	60,885	108,355	16,398	20,772	10,497	5,096,490
Saldos netos 2019	1,120,191	1,845,290	1,224,322	475,554	70,145	103,279	18,459	46,955	8,518	4,912,713

(1) Al 31 de diciembre de 2019, los valores más representativos de adiciones se dá en vehículos, el cual corresponde a la compra de dos camiones Hino por US$105.462 y capitalizaciones por mantenimiento de US$9.327.

(2) Al 31 de diciembre de 2019, los valores más representativos de bajas se dá en vehículos, el cual corresponde a la venta de 8 vehículos por US$274.128.

Al 31 de diciembre del 2019 existen activos fijos entregados en garantía por las obligaciones contraídas por la Compañía. (ver Nota 24).

11. ACTIVO POR DERECHO DE USO Y PASIVO POR ARRENDAMIENTOS

Un detalle del activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento es como sigue:

	2019	2018
Activo por derechos de uso (1)	176,342	-
Depreciación por derecho de uso	(91,512)	-
Efecto neto en activos por derecho de uso	84,830	-
Pasivo por arrendamiento	177,497	-
Gasto financiero	12,171	-
Pagos	(100,448)	-
Efecto neto en pasivos por derechos de uso	89,220	-

(1) La Compañía mantiene compromisos por concepto de arrendamientos de inmuebles, sobre los cuales participa como arrendatario, los referidos compromisos contienen términos de pagos fijos y variables por arrendamiento.

12. PRESTAMOS BANCARIOS

Un detalle de préstamos bancarios es como sigue:

	2019	2018
Préstamos corrientes:		
Banco del Pacifico S.A. (1)	353.540	346.858
Banco de la Producción S.A. (2)	106.056	92.951
Provisión de intereses	9.406	9.406
Subtotal	469.002	449.215
Préstamos no corrientes:		
Banco del Pacifico S.A. (1)	922.317	1.304.859
Banco de la Producción S.A. (2)	246.452	203.652
Subtotal	1.168.769	1.508.511
Total	1.637.771	1.957.726

(1) Corresponde a cinco líneas de crédito otorgadas por Banco del Pacifico S.A; la primera se obtuvo el 27 de abril de 2017 por un valor de US$300.000 a un plazo de 84 meses y a una tasa del 8.95%, el segundo se obtuvo el 31 de mayo de 2017 por un valor de US$886.431 a un plazo de 60 meses y a una tasa del 8.95%, el tercero se obtuvo el 29 de mayo de 2017 por un valor de US$200.000 a un plazo de 36 meses y a una tasa del 8.42%, el cuarto se obtuvo el 10 de agosto de 2017 por un valor de US$45.997 a un

plazo de 36 meses y a una tasa de 8.27% y el quinto se obtuvo el 20 de abril de 2018 por un valor de US$690.000 a un plazo de 84 meses y a una tasa del 8.94%.

(2) Corresponde a 3 líneas de crédito otorgadas por el Banco de la Producción S.A a una tasa del 8.95% cada una; la primera se obtuvo el 30 de noviembre de 2019 por un valor de US$200.000 a un plazo de 60 meses, el segundo se obtuvo el 25 de septiembre de 2018 por un valor de US$133.890 a un plazo de 48 meses y el tercero se obtuvo el 9 de septiembre de 2019 por un valor de US$175.000 a un plazo de 60 meses. Por los prestamos antes mencionados se mantiene como garantía hipotecaria 3 terrenos de propiedad de la Compañía.

13. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un detalle de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

	2019	**2018**
Cuentas por pagar comerciales:		
Proveedores nacionales	1,779,866	2,516,814
Proveedores del exterior	546,123	1,339,237
Subtotal (1)	2,325,989	3,856,051
Otras cuentas por pagar:		
Fondo empleados	51,971	45,864
Varios	133,462	197,351
Subtotal	185,433	243,215
Clasificación		
Corriente	2,396,185	3,898,568
No corriente	115,237	200,698
Total	2,511,422	4,099,266

(1) Incluye facturas a proveedores nacionales y del exterior principalmente por compra e importación de insumos industriales, de equipo personal, florícola, agroindustrial entre otros.

14. PASIVOS DE CONTRATOS

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el pasivo contractual asciende a US$140.326 y US$113.892 respectivamente, corresponden a pagos anticipados recibidos de clientes, los cuales se compensarán con los bienes entregados a partir del año 2020.

15. OBLIGACIONES ACUMULADAS

Un detalle de las obligaciones acumuladas es como sigue:

	2019	2018
Sueldos por pagar	98.814	110.949
Beneficios sociales por pagar	82.832	101.085
Con el IESS	57.896	58.818
Participación trabajadores (1)	133.868	207.774
Liquidación de haberes por pagar (2)	185.164	-
Otras	-	2.937
Total	558.574	481.563

(1) El movimiento de la provisión de participación a trabajadores es como sigue:

	2019	2018
Saldo inicial	207.774	138.144
Provisión del año	133.868	207.774
Pagos	(207.774)	(138.144)
Total	133.868	207.774

(2) Corresponde principalmente a la liquidación de haberes se los ex trabajadores Álvaro Castro, Rigoberto Chavez y Verónica Ponce.

16. BENEFICIOS A EMPLEADOS A LARGO PLAZO

Un detalle de las provisiones por beneficios definidos es como sigue:

	2019	2018
Jubilación patronal	508,596	760,174
Bonificación por desahucio	166,931	235,540
Total	675,527	995,714

16.1 Jubilación patronal - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue:

	2019	2018
Saldos al comienzo del año	760,174	590,001
Costo de los servicios del periodo corriente	71,422	77,336
Costo por intereses	57,302	44,457
Pérdidas (ganancias) actuariales reconocidas en ORI	(76,467)	63,423
Beneficios pagados	(186,669)	(12,000)
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas	(117,166)	(3,043)
Saldos al final del año	508,596	760,174

16.2 Bonificación por desahucio - De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios:

Los movimientos en el valor presente de obligación de bonificación por desahucio fueron como sigue:

	2019	2018
Saldos al comienzo del año	235,540	207,040
Costo de los servicios del periodo corriente	24,462	21,029
Costo por intereses	17,608	15,540
Pérdidas (ganancias) actuariales reconocidas en ORI	(18,462)	4,229
Beneficios pagados	(92,217)	(12,298)
Saldos al final del año	166,931	235,540

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre de 2019 y 2018 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surjan de los ajustes por la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a resultados durante el remanente de vida laboral promedio esperado de los empleados correspondientes, con base en el enfoque de la banda de fluctuación.
Las hipótesis actuariales significativas utilizadas para la determinación de las obligaciones por beneficios definidos son la tasa de descuento, incremento salarial esperado y la mortalidad.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	2019	**2018**
Tasa(s) de descuento	8.21%	7.72%
Tasa(s) esperada del incremento salarial	1.50%	1.50%

17. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Un detalle de activos y pasivos por impuestos corrientes es como sigue:

	2019	**2018**
Activos por impuestos corrientes:		
Crédito tributario por retención en la fuente	2,621	5
Crédito tributario por retención de IVA	317,883	893,197
Crédito tributario de impuesto a la renta - ISD (Nota 18)	120,501	100,243
Crédito tributario por impuesto a la salida de divisas años anteriores	232,338	131,256
Impuesto al valor agregado	114,265	227,023
Notas de crédito recibidas por el Servicio de Rentas Internas	102,951	1,168
Total activos por impuestos corrientes	890,559	1,352,892
Pasivos por impuestos corrientes:		
Impuesto contribución única	47,431	-
Impuesto al valor agregado	381,539	442,293
Retenciones:		
En la fuente impuesto a la renta	13,140	15,577
Impuesto al valor agregado	21,066	22,556
Total pasivos por impuestos corrientes	463,176	480,426

18. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

(a) Situación fiscal

A la fecha de emisión de los estados financieros, la Compañía no ha sido fiscalizada por las autoridades tributarias. De acuerdo con la normativa tributaria vigente, los años 2016 al 2019 se encuentran abiertos a revisión por parte de las autoridades fiscales.

(b) Impuesto a la renta

La composición del impuesto a la renta es la siguiente:

	2019	2018 Reestablecido (Ver Nota 25)
Impuesto a la renta corriente	284,067	301,851
Impuesto a la renta diferido	(4,341)	(59,404)
Cargo a los resultados integrales del año	279,726	242,447

(c) Conciliación del resultado contable-tributario

El impuesto a la renta de los años 2019 y 2018 se determinó como sigue:

	2019	2018 Reestablecido (Ver Nota 25)
Utilidad según estados financieros antes de impuesto a la renta	758,584	1,107,258
Ingresos exentos y no objeto	(45,601)	(15,300)
Incremento neto de empleos	-	(163,078)
Gastos incurridos para generar rentas exentas	-	3,600
Gastos no deducibles diferencias permanentes	118,009	112,354
Gastos no deducibles diferencias temporarias	243,510	160,816
Participación atribuible a rentas exentas	189	1,755
Efectos NIIF otras diferencias temporarias	61,576	-
Utilidad tributaria	1,136,267	1,207,405
Tasa de impuesto a la renta	25%	25%
Impuesto a la renta calculado	284,067	301,851
Anticipo calculado	-	167,038
Impuesto a la renta reconocido en resultados	284,067	301,851

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la determinación del impuesto a la renta por pagar fue como sigue:

	2019	2018
Impuesto a la renta causado	284,067	301,851
Menos		
Retenciones en la fuente efectuadas	(213,651)	(227,126)
Crédito tributario generado por impuesto a la salida de divisas	(190,916)	(174,968)
Crédito tributario de impuesto a la renta (Nota 17)	(120,501)	(100,243)

(d) Reconciliación de la tasa efectiva

La relación entre el gasto por impuesto a la renta y la utilidad antes de impuestos de los años 2019 y 2018 se muestra a continuación:

	2019	2018 Reestablecido (Ver Nota 25)
Utilidad antes de impuestos	758,584	1,107,258
Tasa de impuesto a la renta	25%	25%
Impuesto a la renta	189,646	276,815
Efecto fiscal de los gastos no deducibles e ingresos exentos al calcular la ganancia fiscal	94,421	25,036
Impuesto a la renta cargado a resultados	284,067	301,851
Tasa de impuesto a la renta efectiva	37%	27%

VEASE PÁGINA SIGUIENTE

(e) Impuesto a la renta diferido

El movimiento de la cuenta impuesto a la renta diferido es el siguiente:

	Estado de situación financiera		Estado de Resultados		Otros resultados integrales	
	2019	2018 Reestablecido (Ver Nota 25)	2019	2018 Reestablecido (Ver Nota 25)	2019	2018
Activo por impuesto diferido:						
Jubilación patronal	35,922	43,304	6,455	29,876	(13,836)	13,428
Desahucio	9,110	7,780	5,704	8,753	(4,374)	973
Valor Neto de realización	7,523	2,190	5,332	2,190	-	-
Provisión por obsolesencia de inventario	26,442	37,500	(11,058)	12,501	-	-
Intrumentos financieros a costo amortizado	-	17,783	(17,783)	3,751	-	-
Total	78,997	108,557	(11,350)	57,071	(18,210)	14,400
Pasivo por impuesto diferido:						
Intrumentos financieros a costo amortizado	215,244	230,638	15,394	-	-	-
Revalorización de propiedades, maquinaria y equipos	5,622	5,919	297	2,333	-	-
Total	220,866	236,557	15,691	2,333	-	-
Neto	(141,869)	(128,000)	4,341	59,404	(18,210)	14,400

(f) Precios de Transferencia

Las normas tributarias vigentes incorporan el principio de plena competencia para las operaciones realizadas con partes relacionadas, y solicita se prepare y remita por parte de la empresa un Informe Integral de Precios de Transferencia y un Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas, entre otros, para aquellas compañías que hayan tenido operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US$15.000.000 (Anexo e Informe) o US$3.000.000 (Anexo). En la referida Resolución se establece además las operaciones que no deben contemplarse para el análisis del Anexo e Informe Integral de Precios de Transferencia y se menciona que no sumarán los montos de operaciones con partes que sean relacionadas únicamente por proporción de transacciones.

La Compañía no ha efectuado durante los años 2019 y 2018 operaciones que superen dicho monto.

(g) Otros asuntos

"Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria" El 31 de diciembre del 2019 se publicó la "Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria" en el Primer Suplemento del Registro Oficial No. 111. Las principales reformas que introdujo el mencionado cuerpo legal son las siguientes:

- Se elimina el anticipo obligatorio de impuesto a la renta, este podrá anticiparse de forma voluntaria, y será equivalente al 50% del impuesto a la renta causado del

ejercicio fiscal anterior, menos las retenciones en la fuente efectuadas en dicho ejercicio fiscal.

- Se crea una contribución única y temporal (2020, 2021 y 2022) para sociedades que hayan generado ingresos brutos superiores a 1 millón de dólares en el año 2018 de acuerdo con los siguientes niveles de ingresos: entre 1 y 5 millones impuesto del 0,10%; entre 5. y 10 millones impuesto del 0,15%; y, más de 10 millones impuesto del 0,20%. Esta contribución no puede ser utilizada como crédito tributario, ni como gasto deducible para la determinación y liquidación de otros tributos durante los años 2020, 2021 y 2022.

- Para que sean deducibles los intereses provenientes de créditos otorgados directa o indirectamente por partes relacionadas para sociedades que no sean instituciones financieras, compañías aseguradoras y entidades de la Economía Popular y Solidaria el valor total de interés neto no deberá ser mayor al 20% de la utilidad antes de la participación laboral, más intereses, depreciaciones y amortizaciones correspondientes al respectivo ejercicio fiscal.

- Se incluye un nuevo tratamiento tributario para la distribución de dividendos. Se considera como ingreso gravado el 40% del monto distribuido. Solo estarán exonerados los dividendos distribuidos a sociedades residentes en Ecuador.

- Los ingresos provenientes de actividades agropecuarias en la etapa de producción y/o comercialización local o que se exporten, podrán acogerse a un impuesto a la renta único en base a una tarifa progresiva del 0% al 1.8% para productores y venta local y del 1.3% al 2% para exportadores.

- Se entiende por domicilio de las personas jurídicas y de las sociedades nacionales y extranjeras que son sujetos pasivos del impuesto de patentes municipales y metropolitanas, y del 1.5 por mil sobre los activos totales, al señalado en la escritura de constitución de la compañía, sus respectivos estatutos o documentos constitutivos, y para establecimiento, aquel o aquellos que se encuentren registrados como sucursales, agencias y/o establecimientos permanentes en el Registro Único de Contribuyentes, conforme la información reportada por el Servicio de Rentas Internas.

19. TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

El siguiente es un resumen de las principales transacciones realizadas durante los años 2019 y 2018 con compañías y partes relacionadas. Se incluye bajo la denominación de compañías y partes relacionadas a: i) las personas naturales o jurídicas (compañías) que directamente o indirectamente controlan o son controladas por la Compañía, tienen control conjunto o influencia significativa (asociadas) y ii) personal clave de la gerencia o administración.

(a) Saldos al 31 de diciembre de 2019

	Cuentas por cobrar		Cuentas por pagar	
	2019	**2018**	**2019**	**2018 Reestablecido (Ver Nota 25)**
Compañías relacionadas:				
Indecaucho Cía. Ltda	37,957	10,127	519,242	600,000
Rosadex Cía. Ltda	76,177	32,756	27,913	-
Plastiexpress Cía. Ltda	5,578	26,131	-	13,000
Armor S.C.C	116,647	-	-	-
				-
Partes Relacionadas:				
Socios **(1)**	-	-	3,521,065	3,871,012
Partes relacionadas	-	-	150,000	220,000
Interés implicito	-	-	(860,976)	(922,551)
Total	**236,359**	**69,014**	**3,357,244**	**3,781,461**
Clasificación				
Corto Plazo	236,359	69,014	497,155	200,000
Largo plazo	-	-	2,860,089	3,581,461
Total	**236,359**	**69,014**	**3,357,244**	**3,781,461**

(1) Corresponde al préstamo otorgado por el socio de la Compañía el 31 de diciembre de 2016 principalmente para capital de trabajo, pagadero a 15 años a partir del año 2019, el cual fue medido al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Al 31 de diciembre de 2019, el saldo por intereses implícitos ha sido reestructurado (Ver nota 25), de la misma manera prestamos por partes relacionadas

(b) Transacciones

	Ventas		Compras	
	2019	**2018**	**2019**	**2018**
Compañías relacionadas:				
Indecaucho Cía. Ltda	187,188	79,425	1,508,042	1,586,605
Rosadex Cía. Ltda	461,820	461,907	-	799
Plastiexpress Cía. Ltda	37,667	63,999	812,972	1,136,632
Armor S.C.C	143,459	-	34679.32	-
Total	**830,134**	**605,331**	**2,355,693**	**2,724,036**

20. CAPITAL SOCIAL

El capital autorizado, suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2019, comprende 1,200,000 participaciones acumulativas e indivisibles de valor nominal US$1 cada una; siendo sus accionistas personas naturales. Ver Nota 1.1.

21. RESERVAS Y RESULTADOS ACUMULADOS

Reserva legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiar por lo menos el 5% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 20% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas. Al 31 de diciembre del 2019 y 2018 la reserva legal alcanza el 15% y el 11% del capital suscrito respectivamente.

Reserva facultativa

Corresponde a apropiaciones de las utilidades que se generan cada año y son de libre disponibilidad, previa disposición de la Junta General de Accionistas.

Reserva de capital - incluida en los Resultados acumulados

Hasta el 2010 ésta se incluía en el rubro de reservas en el Patrimonio. Este rubro incluye los saldos que se generaron como resultado del proceso de conversión de los registros contables de sucres a dólares estadounidenses realizado por exigencia legal al 31 de marzo del 2000. De acuerdo con disposiciones legales vigentes, la reserva de capital podrá ser capitalizada en la parte que exceda las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubiere, utilizado para absorber pérdidas, o devuelto en caso de liquidación.

Resultados acumulados de aplicación inicial “NIIF”

Los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera “NIIF” que se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados, subcuenta “Resultados Acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las “NIIF”, que generaron un saldo acreedor, sólo podrán ser capitalizados en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto a los accionistas en el caso de liquidación de la Compañía.

Resultados acumulados

Los resultados (utilidades o pérdidas) de cada ejercicio son incluidos en este rubro, manteniendo registros que permiten identificar su ejercicio de origen. Con la aprobación de la Junta General de Accionistas y cumpliendo las disposiciones normativas aplicables, las utilidades son distribuidas o destinadas a reservas, mientras que las pérdidas se mantienen en Resultados acumulados o se compensan con la Reserva legal, Reserva de capital u otras reservas y cuentas patrimoniales de libre disposición de los accionistas.

22. INGRESOS POR VENTAS – CONTRATOS CON CLIENTES

La Compañía mantiene ingresos por la venta de productos de equipo personal, empaque y embalaje, limpieza y mantenimiento, infraestructura y construcción, insumos médicos, especialidad florícola, agroindustria, herramientas entre otros. Un detalle de los ingresos es como sigue:

	2019	2018
Ingresos por ventas		
Ventas San Mateo	7,904,823	9,482,131
Ventas llano grande	5,360,472	6,061,526
Ventas Guayaquil	4,677,794	5,059,658
Ventas la Avelina	2,034,181	2,362,029
Ventas Quito	275,985	176,603
Ventas Machala	192,073	7,382
Ventas Yaruqui	141,814	315,521
Total	**20,587,142**	**23,464,850**

23. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

Los costos y gastos operacionales agrupados de acuerdo a su naturaleza son los siguientes:

VÉASE PAGINA SIGUIENTE

2019	Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de venta	Gastos financieros	Total
Consumo de materia prima	14,313,073	-	-	-	14,313,073
Sueldos y Salarios	134,620	537,143	1,702,045	-	2,373,808
Beneficios sociales y aportes	53,766	172,836	499,814	-	726,416
Depreciaciones	139,722	99,137	126,615	-	365,474
Intereses y gastos bancarios	-	-	-	315,368	315,368
Servicios contratados	-	192,030	102,477	-	294,507
Otros gastos	11,305	128,882	128,446	-	268,633
Mantenimiento y reparaciones	30,380	19,266	175,868	-	225,514
Jubilación patronal y desahucio	-	191,819	-	-	191,819
Servicios basicos	85,440	27,139	65,932	-	178,511
Impuestos y contribuciones	-	147,656	19,346	-	167,002
Seguros	-	124,680	22,460	-	147,140
Participación laboral	-	133,868	-	-	133,868
Movilización	46	13,932	81,416	-	95,394
Amortización activo por derecho	-	-	91,163	-	91,163
Combustible y lubricantes	-	10,625	68,523	-	79,148
Gastos financieros pasivo por arrendamiento	-	-	-	12,761	12,761
	14,768,352	**1,799,013**	**3,084,105**	**328,129**	**19,979,599**

2018 Reestablecido (Ver Nota 25)	Costo de ventas	Gastos administrativos	Gastos de venta	Gastos financieros	Total
Consumo de materia prima	16,601,650	-	-	-	16,601,650
Sueldos y Salarios	173,108	552,879	1,619,088	-	2,345,075
Beneficios sociales y aportes	56,913	200,333	562,218	-	819,464
Otros gastos	15,932	131,042	244,046	-	391,020
Depreciaciones	123,962	113,727	113,893	-	351,582
Mantenimiento y reparaciones	98,089	38,871	191,379	-	328,339
Servicios contratados	-	139,085	108,186	-	247,271
Intereses y gastos bancarios	-	-	-	243,147	243,147
Servicios basicos	77,106	38,408	94,090	-	209,604
Participación laboral	-	207,774	-	-	207,774
Jubilación patronal y desahucio	-	158,362	-	-	158,362
Seguros	-	137,658	14,873	-	152,531
Impuestos y contribuciones	-	93,267	19,597	-	112,864
Movilización	7	7,230	87,755	-	94,992
Combustible y lubricantes	5	8,232	70,491	-	78,728
Provisión de cuentas por cobrar	-	70,112	-	-	70,112
Obsolescencia inventario	-	57,277	-	-	57,277
Total	**17,146,772**	**1,954,257**	**3,125,616**	**243,147**	**22,469,792**

24. GARANTIAS ENTREGADAS

Un detalle de las garantías entregadas por los prestamos financieros es como sigue:

Garantía	Obligaciones garantizadas	Institución	2019
Terrenos	Préstamos	Produbanco - Grupo Promérica	1,053,314
			1,053,314

25. RESTABLECIMIENTO DE CIFRAS COMPARATIVAS

La Administración de la Compañía al momento de adopción de NIIF 9 “Instrumentos Financieros” en el 2018 no consideró todos los efectos asociados a los ajustes requeridos en la normativa, por lo tanto, en el 2019 procedió a calcular los efectos respectivos y a reestructurar los estados financieros al 1 de enero del 2019, un detalle de los ajustes es como sigue:

Estado de situación financiera por el año terminado al 31 de diciembre de 2018

	2018	Ajustes (1)	2018 Restablecido
Activos Corrientes	13,629,267	71,130	13,700,397
Activos No Corrientes	5,235,023		5,235,023
Pasivo Corriente	(5,623,664)		(5,623,664)
Pasivo No Corriente	(6,225,784)	(297,157)	(6,522,941)
Patrimonio	(7,014,842)	177,182	(6,788,815)

Estado de resultados integrales por el año terminado al 31 de diciembre de 2018

VÉASE PAGINA SIGUIENTE

	2018	Ajustes (1)	2018 Restablecido
Ventas	23,464,850		23,464,850
Costo de ventas	17,146,772		17,146,772
Utilidad bruta	6,318,078		6,318,078
Gastos administrativos	(1,898,380)	15,004	(1,883,376)
Gastos de ventas	(3,125,616)		(3,125,616)
Gastos financieros	(337,312)		(337,312)
Otros gastos, ingresos, neto	220,616	(85,132)	135,484
Utilidad antes de impuesto a la renta	1,177,386		1,107,258
Menos gasto por impuesto a la renta:			
Corriente	(301,851)		(301,851)
Diferido	38,121	21,283	59,404
Utilidad del año	913,656		864,811

(1) Los ajustes responden a la rectificación de los cálculos de intereses implícitos tato en cuentas por cobrar como en cuentas por pagar, además del efecto en resultados acumulados por aplicación retroactiva permitida por la normativa internacional.

26. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2019 y a la fecha de preparación de estos estados financieros (23 de abril del 2020), como hechos imprevistos al cierre de los estados financieros, se produjo el siguiente evento con afectación mundial: En China cuidad Wuhan se identifica la aparición de un nuevo corona virus denominado por la Organización Mundial de la Salud - OMS como COVID- 19, mismo que desde su aparición no tardó en propagarse de manera significativa a nivel mundial; con ánimos de contrarrestarlo, los Gobiernos Centrales de cada país afectado, en pro de combatir el referido virus estructuraron programas de emergencia cuya incidencia económica fue directa en la mayoría de sectores.

El 4 de marzo, el Fondo Monetario Internacional (FMI) sostuvo que el brote del coronavirus es “ya un problema global” que necesita un “mecanismo de respuesta coordinada” y apuntó que el crecimiento económico mundial en 2020 caerá por debajo del 2,9% registrado en 2019.

Por lo tanto, Ecuador no fue la excepción y ante la emergencia suscitada, con fecha 12 de marzo del 2020, mediante Acuerdo Ministerial No. MDT-2020-076, el Ministerio de Trabajo acordó las Directrices para la aplicación de teletrabajo emergente durante la declaratoria de emergencia sanitaria; así mismo, con fecha 16 de marzo del 2020 el Presidente de la República del Ecuador expide el Decreto ejecutivo 1017 y procede con la declaratoria de estado de excepción por calamidad pública, esto, ante la presencia imprevista del coronavirus el cual ha afectado a los aspectos económicos y sociales por una causa y origen difícil de determinar que no puede ser abordada con las medidas regulares y ordinarias.

En los próximos meses, según los analistas económicos, el consumo tanto externo como interno podría disminuir por el coronavirus. Esto se debe a “la disminución de los ingresos del Gobierno por la caída del precio del petróleo, lo que significaría una reducción del consumo público”. El coronavirus también ha reducido las ventas de las empresas y éstas podrían retrasar el pago de salarios, lo que significaría un impacto indirecto en la economía doméstica.

En la opinión de la Administración, el desarrollo y la propagación de este virus ocurrido en el año 2020 no generan un ajuste en los estados financieros al 31 de diciembre del 2019. A esta conclusión se ha llegado debido a que la Compañía es proveedor de empresas alimenticias y exportadoras, las operaciones no fueron paralizadas y se ha realizado un plan de desarrollo y fortalecimiento del portafolio de productos que ha aportado significativamente para que la situación financiera se sostenga durante el 2020.

27. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado al 31 de diciembre de 2019 , han sido emitidos con la autorización de fecha 29 de abril de 2020 de la Gerencia General y posteriormente serán puestos a consideración de la Junta General de Socios para su aprobación definitiva.

Lic. Rigoberto Chávez M.
Contador General
CPA # 6912