



**Intermedica**  
C. Ltda.

Quito 27 de Marzo del 2008

IMAR-244-08

Señores  
SOCIOS DE LA EMPRESA  
INTERMEDICA C. LTDA.  
Presente

Señores Socios:

La Ley de Compañías establece que el Gerente General deberá presentar el informe anual del año económico transcurrido, por este motivo me permito poner a consideración de Ustedes el informe del movimiento económico de la Empresa correspondiente al año 2007 para su estudio y análisis.

Durante el año 2007 podemos informar a ustedes que el crecimiento de la empresa no fue el mismo que tuvo en el año anterior, debido a que el mercado estuvo afectado por todo lo que se relaciona al asunto político que vivió el país en los primeros días del mes de enero, con la posesión del nuevo Gobierno, esto implicó cambios en la dirección de las instituciones que están relacionadas con el sector Salud, lo que conlleva a que los programas de adquisiciones y compras tanto de insumos como de equipos se vea reducido.

A partir del segundo semestre del año 2007, se observó que el mercado de la salud estaba en proceso de normalizarse y se pudo concretar varios contratos con las instituciones. El Gobierno decretó una emergencia en el área de Salud, con una inversión para compras de materiales y equipos, pero que no fue bien canalizada y pocos fueron los beneficiados de esta emergencia.

El Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social ( IESS ) ha seguido con sus programas de compras descentralizadas, es decir cada Hospital ha podido comprar para satisfacer sus necesidades, esto ha ayudado a mantener nuestra estabilidad económica, se pudo concretar y finiquitar varios contratos lo que permitió cumplir a la empresa con los Bancos que le apoyan.

La parte negativa del año es el incumplimiento por parte de varios proveedores y uno en especial, Tuttnauer, que no nos entregó los equipos a su debido tiempo, por lo cual la Empresa tuvo que absorber ingentes pérdidas, por los retrasos en la entrega de los contratos, esto afectó en forma directa las utilidades de la empresa. He realizado en forma personal el relamo al fabricante sobre la responsabilidad que ellos tienen sobre estas pérdidas y tratar de que sea compensada de alguna manera por estas pérdidas, el fabricante no ha mencionado nada sobre este asunto y seguiré con el mismo afán de poder recuperar esas pérdidas que afectó al resultado del año económico 2007.

El Balance de Resultados para el año 2007, establece un monto total de ventas por \$ 1'607.668.42 que comparado con el valor de ventas del año anterior de \$ 1'689.979.26 representan una reducción de US \$ 82.310.84 que representa una reducción del 5.12 %.

Como resultado de lo anterior, se ha generado una utilidad del ejercicio por \$ 119.331.81. De este valor se deberá deducir la amortización por pérdida de los años anteriores de \$5.520.68 y el 15% de participación de los trabajadores por \$.17.899.77. Es la segunda vez que se podrá repartir esta importante suma entre sus trabajadores, esto será un incentivo para el personal y el beneficio de



**Intermedica**  
C. Ltda.

Página dos

trabajar para una empresa que cumple con sus empleados.

El total de activos para el 2007 fue de U.S. \$ 907.009.69 ligeramente superior al del 2006 que fue U.S. \$ 866.708.92.

El total del pasivo del 2007 fue U.S. \$ 526.646.61 ligeramente inferior al del 2006 que fue de US \$ 543.279.36.

Podemos concluir que la empresa no tuvo un crecimiento en el 2007 y mas bien se mantuvo el mismo movimiento del año 2006.

Durante el año 2007 y acogiéndonos a la Ley Tributaria de ree inversión de las utilidades se pudo realizar el aumento de capital, quedando la compañía Intermedica con un Capital suscrito y pagado de US \$ 238.860,00 lo que permitirá tener un mejor respaldo sobre todo ante los Bancos y los clientes que siempre están buscando una empresa solida.

Para el año 2007 se pudo establecer relaciones comerciales con varios fabricantes como Cincinnati Sub-Zero, Huntleigh, Aspect Medical, Chison, Foshan, lo que permitirá ampliar las líneas de comercialización, lo que redundará en mayores negocios para la empresa.

En el área de administración se continuará con la política de limitar los gastos a fin de mantener los costos dentro de los parámetros normales, pero se deben efectuar varios cambios importantes que implicarán la contratación de personal. Tenemos que reforzar el Departamento Técnico y el Departamento de Ventas hacerlo más especializado para poder manejar en forma adecuada las representaciones que tenemos.

La alianza con la compañía DIFARE, las más grande distribuidora de medicamentos del país, ha sido muy importante, por la cobertura que tenemos de nuestra linea de fármacos a nivel nacional. Seguimos manteniendo una excelente relación de negocios con el Grupo Farcomed para el abastecimiento de nuestros productos para las farmacias Fybeca y Sana Sana. Esto ha resultado en un incremento de nuestras ventas de la linea Fleet.

Debo indicar también que para el año 2008 se espera concluir la página web de la empresa con el nuevo logotipo y cambio de imagen de la empresa.

Se deberá implementar también el negocio vía Internet, un paso que es muy importante, para poder estar al nivel de otras empresas del medio y utilizar la nueva tecnología que este sistema de comercialización ofrece.

Como siempre agradezco a todos los Socios de la empresa INTERMEDICA C. LTDA. por el soporte y respaldo dado a esta Gerencia General y me es muy grato el poner a consideración de Ustedes el presente informe económico del año 2007.

Atentamente,

Ing. Daniel Endara Y.  
Gerente General