

Intermedica

Cía. Ltda.

Quito 1 de Abril del 2014

Señores
SOCIOS DE LA EMPRESA
INTERMEDICA C. LTDA.
Presente

Señores Socios:

Cumpliendo con lo que establece la Ley de Compañías me permito presentar el informe económico del año 2013, para su estudio, análisis y posterior aprobación:

El periodo económico del 2013 fue totalmente distinto a lo que habíamos alcanzado en el 2012. En este periodo económico se ha alcanzado un total de ventas de US \$ 1.840.516.85 comparado con el 2012 de US \$ 3.114.355.86, ha existido una reducción de las ventas en US \$ 1.273.839.01 que representa un 40.9% aproximadamente, comparado con el año anterior. En el año 2013 la Compañía a sufrido un retroceso, daremos las explicaciones del caso en este informe.

Durante el año 2012 la Compañía tuvo un total de ingresos de US \$ 3.039.402.64, para el año 2013 el total de ingresos es de US \$ 1.877.069.74 se tiene un decrecimiento del 38.25 %, con un valor de 1.162.332.90

Las razones del decrecimiento fueron la no concreción de los proyectos de negocios de la línea de equipos relacionados con Farmacia en los Hospitales. Durante el año 2012 y 2013 se contacto a nivel Nacional a los Hospitales tanto públicos como privados los diferentes proyectos de implementación de tecnología para la administración de medicamentos en estas casa de Salud. Lamentablemente a pesar del trabajo realizado, el Gobierno Central por situaciones de fondos no asigno a los Hospitales dando como resultado la no realización de los proyectos. Esta situación tuvo un gran impacto en las ventas de INTERMEDICA. A pesar de la situación del 2013, estos proyectos se mantienen para el 2014, esperamos que este año se puedan concretar y que el Gobierno pueda hacer las inversiones en Salud.

La reducción de las ventas también fue afectada por el sistema de compras públicas que tiene el Gobierno y sus Instituciones. Existen muchos problemas, el sistema no es perfecto, tiene graves falencias, esto ha resultado que muchos de los procesos en que INTERMEDICA ha participado, no seamos calificados para las subastas por razones no técnicas, ni justificables. Se espera que con el nuevo reglamento que esta por expedir el Gobierno se corrijan muchos de los problemas que se presentan y que las Compañías podamos participar en igualdad de condiciones y oportunidades.

Por otro lado, la situación de las otras líneas han tenido un crecimiento moderado, sobre todo en lo que respecta a equipos de rehabilitación y equipo de quirófanos. Intermedica sigue siendo una de las principales compañías en la provisión de estos equipos. También ha sido muy importante la relación comercial con la Junta de Beneficencia de Guayaquil, en donde se han realizado ventas importantes. Siendo Guayaquil una plaza muy importante en el área de Salud, la oficina que tiene Intermedica cada día se está afirmando mas y mas que todo ya tenemos mayor participación en el mercado de la rehabilitación.

Nos queda mucho por hacer pero el crecimiento se lo está viendo por el incremento de las ventas de esa oficina. La contribución es de aproximadamente un 16% del total de las ventas.

Estamos proyectando que el aumento para el año 2014 deba ser del 20% la participación de las ventas de la oficina de Guayaquil de un total proyectado de ventas de 2.200.000 para el año 2014. Ha sido muy positivo durante este periodo económico el haber incrementado un vendedor en Guayaquil.

Para poder tener mayor presencia y más que todo en lo que se hace referencia a servicio técnico, es recomendable tener un técnico en esa ciudad, pues el aumento del número de equipos en esa ciudad y las provincias cercanas amerita el tener un técnico, pues al momento estamos atendiendo con los técnicos desde la ciudad de Quito, representando esto un alto costo.

El Balance de Resultados para el año 2012, establece un monto total de ventas por \$ 1.840.516.85, se ha generado una utilidad bruta del ejercicio de US \$ 73.087.96.

De este valor hay que descontar el reparto del 15% de utilidades para los empleados que es un valor de US \$ 10.963.19, el mismo que será pagado según lo establece la ley.

El pago del impuesto a la renta por un valor de US \$ 8.977.68 y el valor del 5% de la reserva legal que es de 2.657.35.

Quedando a disposición de los socios como utilidad neta el valor de US \$ 33.810.58 dólares.

El total de activos para el 2012 fue de U.S. \$ 1.587.304.83, el total de activos para el 2013 es de US\$ 1.753.554.62. Este incremento es debido al incremento del inventario a finales de año.

El total del pasivo en el 2012 fue de U.S. \$ 751.180.71, el total del pasivo para el 2013 fue de US \$ 880.962.56. Un crecimiento muy moderado en los pasivos, resultado de un incremento en las importaciones con los proveedores internacionales con los cuales tenemos créditos.

A finales del año ingresaron varios pedidos con lo que se incremento este valor.

En el año económico del 2013 se siguió aplicado las Normas Internacionales de Indices Financieros, NIIF, de acuerdo a la resolución de la Superintendencia de Compañías.

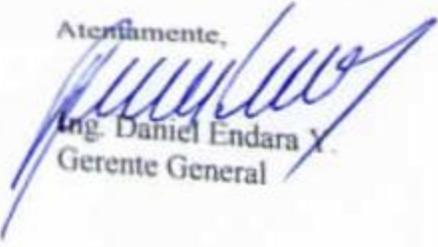
Se sigue cumpliendo con los cálculos actuariales para las provisiones respectivas de la Jubilación Patronal como de los Desahucios para el personal que labora en Intermedica C. Ltda.

Concluimos, que el periodo económico del 2013 no ha sido muy positivo, ha representado un decrecimiento importante. Debemos poner un mayor esfuerzo para regresar al nivel anterior.

Agradezco a todos los Socios por el apoyo a la gestión realizada en este periodo, a la confianza depositada en la Gerencia General, sin ese apoyo y respaldo hubiera sido difícil cumplir y si bien el resultado no es de lo mejor, pero se mantuvo la empresa estable.

Pongo a consideración de los Socios de Intermedica Cia Ltda. el presente informe.

Atentamente,


Ing. Daniel Endara X.
Gerente General