

Intermedica

Cía. Ltda.

Quito 9 de Abril del 2012

Señores
SOCIOS DE LA EMPRESA
INTERMEDICA C. LTDA.
Presente

Señores Socios:

Dando cumplimiento a la Ley de Compañías me permito presentar el informe económico del año 2011, para su análisis, estudio y posterior aprobación:

Por primera vez en la historia de la Compañía hemos podido superar la barrera de los dos millones en venta, ha sido un año muy positivo, por esta razón hemos establecido un record de ventas totales, las mismas que llegaron a un valor de US \$ 2,648.005.77, por lo que el año 2011 ha sido de un crecimiento extraordinario de la empresa.

Durante el año 2010 la Compañía tuvo un total de ingresos de US \$ 1.756.519.05, para el año 2011 el total de ingresos es de US \$ 2.624.400.69, se tiene un crecimiento del 49.4 %, con un valor de 867.881.64.

Este porcentaje refleja el crecimiento de las ventas durante el 2011.

El factor principal son los contratos para la provisión de autoclaves de nuestro fabricante que representamos en el país.

El otro factor es la inversión que están haciendo varias instituciones del estado como es el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, el Ministerio de Salud, en la parte privada La Sociedad de Lucha contra el Cáncer SOLCA, con la construcción de sus dos nuevos Hospitales.

El crecimiento del 49.4 % de Intermedica has sido único y positivo, trabajaremos para que la empresa tenga su crecimiento en el 2012.

Este incremento pudo ser mayor si el sistema de compras del estado a través del portal de Compras Públicas, permita hacer procesos mas transparentes.

Existen muchos vacíos en el sistema que no permiten hacer que los procesos sean limpios y sin influencias externas.

Como en el año anterior, el sistema de compras del Estado a través del portal de Compras Públicas, sigue privilegiando el precio ante la calidad de los productos, el Gobierno del Ecuador sigue comprando con el sistema de subasta inversa, productos de una bajísima calidad, este es un serio problema en el sector salud, porque a pesar de que el Gobierno esta invirtiendo altas sumas, los bienes adquiridos son de mala calidad y por lo tanto la duración de los mismos será muy corta, lo que significa que después de un año o dos, tendrá que comprar de nuevo.

En el mes de Octubre, se cumplió un año de la apertura de la oficina de apoyo en Guayaquil. Ha sido de mucha ayuda en la parte logística de cumplimientos de contratos generados en la oficina de Quito.

El mercado de Guayaquil es muy amplio, con Instituciones muy importantes en el campo de la Salud como es la Junta de Beneficencia. Intermedica fue calificada como proveedor en el mes de Septiembre del 2011, lo que ha permitido iniciar los contactos para poder desarrollar en el 2012 una relación mas efectiva como proveedor, será de seguro un cliente importante.

Intermedica

Cía. Ltda.

Página 2

Vemos que un solo vendedor en la ciudad de Guayaquil no cubre el mercado, por lo que recomiendo hacer el incremento a un vendedor más.

El Balance de Resultados para el año 2011, establece un monto total de ventas por \$ 2.648.005.77 se ha generado una utilidad bruta del ejercicio por US \$ 234.681.12. Un incremento de US \$ 32.048.74, que representa un incremento del 15.8% con respecto del año 2010.

El 15% de participación de los trabajadores que en el año 2010 fue de \$.30.394.86 paso a \$ 35.202.17, es decir, presenta un crecimiento del 15.81%

El total de activos para el 2010 fue de U.S. \$ 1,0235.519.78, el total de activos para el 2011 es de US\$ 1.811.645.65. Un incremento sustancial que ha permitido llegar a un record en las ventas.

El total del pasivo fue de U.S. \$ 632.025.45, el total del pasivo para el 2011 fue de US \$ 697.006.63. Un incremento muy moderado en los pasivos, que permite una solvencia de la Compañía para poder cumplir con las obligaciones, tanto de los entidades financieras como de los proveedores.

El crecimiento de la Compañía Intermedica Cia. Ltda. es muy claro, se debió al incremento de las ventas en forma sustancial, al incremento de crédito por parte de los proveedores del exterior, con los resultados descritos anteriormente.

La solidez de la empresa en su parte de ventas y financiera, nos ha llevado a realizar dos provisiones que son muy importantes para la vida de la Compañía.

La una por un valor de US \$ 79.170.41 dólares, que hace referencia a las reservas matemáticas acumuladas para la Jubilación Patronal. Es una decisión muy importante, que da una tranquilidad al futuro de Intermedica y la seguridad de sus empleados.

La otra provisión que se realizo para el periodo económico 2011, fue la provisión de la reserva actuarial para Desahucio, por un valor de US \$ 30.037.60

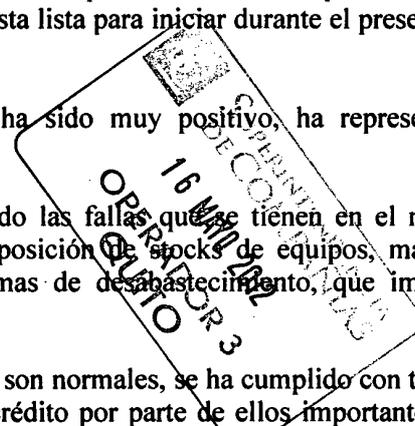
Para llegar técnicamente a los valores indicados se contrato a la empresa Logaritmo, especializada en realizar los estudios actuariales.

Es importante mencionar que Intermedica Cia. Ltda. ha cumplido con todo el proceso de implementación, estudio y aplicación de las normas NIIF que estableció la Superintendencia de Compañías para el año 2011, con lo cual la empresa esta lista para iniciar durante el presente año la aplicación de dichas normas.

Concluimos, que el periodo económico del 2011 ha sido muy positivo, ha representado un crecimiento importante.

En la parte administrativa debemos seguir corrigiendo las fallas que se tienen en el manejo de inventarios, tener un mejor control y manejo, la reposición de stocks de equipos, materiales e insumos debe ser mejorada para no tener problemas de desabastecimiento, que implica una desatención a los clientes.

La relación comercial con las Compañías del exterior son normales, se ha cumplido con todos ellos en el pago de facturas lo que nos ayuda a tener un crédito por parte de ellos importante, para no recurrir a endeudamiento bancario. Se ha incorporado a nuestro portafolio de productos, al



Intermedica

Cía. Ltda.

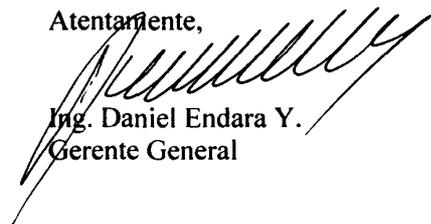
Página 3

fabricante METRO de los Estados Unidos, que será un proveedor importante en el futuro.

Agradezco a todos los Socios por el soporte y apoyo prestado en este período, a la confianza depositada en la Gerencia General, sin ese apoyo y respaldo no se hubiera podido conseguir los resultados tan positivos del período económico 2011.

Pongo por lo tanto a consideración de los Socios de Intermedica Cia Ltda. el presente informe.

Atentamente,



Ing. Daniel Endara Y.
Gerente General

