

Quito, 26 de febrero de 2018

INFORME DE GERENCIA

Durante el año, igual que el año anterior, realizamos reuniones generales con todos los empleados de la compañía, con el objetivo de analizar conjuntamente los resultados obtenidos por la empresa durante el año 2017. Las reuniones se centraron en la discusión y análisis de los resultados en las ventas durante el año y del trabajo a cumplir en equipo en lo que restaba del año. Resultado de las reuniones fue el firme compromiso de todos, para juntar esfuerzos y para mejorar los resultados del año anterior. Fundamental interés habría que poner en buena atención a los clientes y seguir atentos a lo que sucede en el mercado. La gran fortaleza del almacén de nuestra compañía, que debemos aprovechar, es su buen posicionamiento en el mercado y sigue siendo el principal foco de nuestra atención durante los últimos años.

Durante el año 2017 el nivel de precios del petróleo en el mercado mundial siguió la tendencia a la baja. Este factor seguramente no influyó notoriamente en el nivel de los precios de las materias primas en el mercado internacional. Tampoco se evidenció influencia en el valor de transporte de los productos desde su origen hasta su destino.

Durante el año 2017 se efectuaron en el país elecciones generales, para Presidente y Vicepresidente, en dos vueltas, y también en la primera vuelta, para elegir Asambleístas. Normalmente se espera siempre, en un año de elecciones, que las inversiones y nuevos emprendimientos queden en un compás de espera, lo que afecta a la producción y a las ventas. Nosotros no sentimos este año ese impacto.

Las medidas tomadas el año pasado por las autoridades gubernamentales, como sobretasas arancelarias, incremento del I.V.A., restricción en la importación de materias primas, se superaron este año, lo que ciertamente debe haber incidido en el crecimiento de nuestras ventas.

La cotización del dólar en el mercado internacional de divisas se ha debilitado, lo que puede conllevar a precios de materias primas al alza, en los países exportadores, que no manejan esta divisa y que puede afectar para mantener los precios estables.

Los costos fijos de nuestra compañía han aumentado, costos que, de acuerdo a la política de la empresa, no han sido asumidos vía incremento de los precios de venta al público. Las variaciones que hemos tenido que hacer en nuestra lista de precios, se han dado exclusivamente por cambios de precios de nuestros proveedores.

Nuestro compromiso referente al esfuerzo e interés que expresamos, pondríamos durante todo el año en nuestras labores, ha rendido sus frutos en el resultado del ejercicio económico de este año.

En el año 2017 y aprovechando de la liquidez de nuestra Compañía, mantenemos negociaciones al contado con nuestros proveedores, de una buena parte de las compras locales, lo que se refleja en mejores condiciones de precios.

Éste año y como todos los anteriores nuestra empresa ha tramitado y obtenido todos los permisos necesarios para el funcionamiento de la compañía.

Tengo que informar que durante este año hemos actualizado el “Reglamento de Seguridad e Higiene en el Trabajo”, que contiene la “Política de Seguridad y Salud Ocupacional”, la “Matriz de Riesgos”, el “Plan de Emergencias” y el “Mapa de Riesgos y Evacuación”.

Durante este año se concluyeron con los trámites en el I.E.P.I, Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual, y nuestra marca comercial “La Casa de los Químicos” ha sido ya renovada, inscrita y publicada.

Durante el año 2017 no incrementamos nuestras importaciones, se mantienen las condiciones del año anterior. Durante el año 2018 nuevamente analizaremos la oportunidad de reactivar las importaciones o de realizarlas a través de terceros.

Este año, después de dos años, logramos incrementar las ventas en el mercado local, superando las expectativas que nos propusimos a principios de año. El posicionamiento de nuestro almacén continúa, como mencioné anteriormente, siendo muy bueno.

La estricta selección de clientes y la política de crédito que hemos mantenido, se refleja en la buena recuperación de cartera de la empresa. Al momento de preparar este informe, auguro con mucha satisfacción que la cobranza de las facturas pendientes de pago tendrá buenos resultados.

Durante el año 2017 se desvinculó un empleado y la empresa *contrató dos nuevos empleados.*

Del Estado de Resultados Integrales del ejercicio económico 2017, extraemos que nuestras ventas anuales crecieron en aproximadamente 13,42% con relación al año anterior, mientras que los costos operativos tuvieron un incremento del orden del 8.17%.

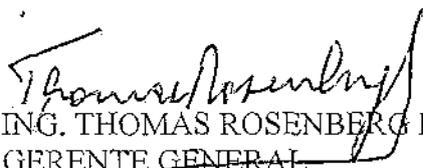
El ejercicio económico 2017, arroja una utilidad de USD \$ 25.393.61; que después de la participación de los trabajadores, amortización pérdida ejercicio 2016 e impuesto a la renta, da una utilidad líquida de USD \$ 10.503.45 a disposición de los socios.

Debo informar a la Junta de Socios que durante el año 2017 se pagó en impuestos anticipados, la cantidad de US\$ 7.669,73; entre anticipo Impuesto a la renta y retenciones efectuadas por los clientes.

Esperamos tener estabilidad de precios de las materias primas, lo que podrá ayudar en nuestros planes de ventas. Nuestra propuesta para el año 2018 es la de mantener firme nuestra posición en el mercado, en lo posible mejorarla. Nos proponemos obtener mayores ventas durante al año 2018, basadas en parte con clientes nuevos y con incremento en la oferta de productos.

Informo a la Junta de Accionistas, que nuestra Compañía cumple con las normas que rigen el Derecho de Propiedad Intelectual.

Atentamente,
LA CASA DE LOS QUÍMICOS LAQUIN C. LTDA.


ING. THOMAS ROSENBERG B.
GERENTE GENERAL