

Quito, 24 de febrero de 2017

INFORME DE GERENCIA

Durante este año, igual que el año anterior, hemos realizado reuniones generales con todos los empleados de la compañía, el objetivo ha sido el de analizar conjuntamente los resultados obtenidos por la empresa durante el año 2016. Las reuniones se centraron en la discusión y análisis de los resultados en las ventas durante el año y del trabajo a cumplir en equipo en lo que restaba del año. Resultado de las reuniones fue el firme compromiso de todos para juntar esfuerzos y para mejorar los resultados del año anterior. Fundamental interés habría que poner en buena atención a los clientes y seguir atentos a lo que sucede en el mercado. La gran fortaleza del almacén de nuestra compañía, que debemos aprovechar, es su buen posicionamiento en el mercado y sin lugar a dudas sigue siendo el principal foco de nuestra atención durante los últimos años.

Durante el año 2016 el nivel de precios del petróleo en el mercado mundial siguió la tendencia a la baja. Este factor seguramente no influenció notoriamente en el nivel de los precios de las materias primas en el mercado internacional. Probablemente sí influenció a la baja el valor de transporte de los productos desde su origen hasta su destino.

Las medidas tomadas durante el año por las autoridades gubernamentales, como son las sobretasas arancelarias, el incremento del I.V.A. en dos puntos, la restricción en la importación de materias primas y productos terminados, incluidos en una lista de partidas arancelarias, probablemente no incidieron en el comportamiento de los precios y en el abastecimiento a tiempo de productos y materias primas comercializadas por nuestra compañía, pero con toda seguridad incidieron para impedir un crecimiento en las ventas.

La cotización del dólar en el mercado internacional de divisas sigue fuerte, lo que debería haberse traducido en precios de materias primas a la baja, lo que realmente no sucedió, pero que seguramente ayudó a mantener los precios estables.

Los costos fijos de nuestra compañía han aumentado, costos que, de acuerdo a la política de la empresa, no han sido asumidos vía incremento de los precios de venta al público. Las variaciones que hemos tenido que hacer en nuestra lista de precios, se han dado exclusivamente por cambios de precios de nuestros proveedores.

Nuestro compromiso referente al esfuerzo e interés que expresamos pondríamos durante todo el año en nuestras labores, no ha rendido sus frutos en el resultado del ejercicio económico de este año.

En el año 2016 cancelamos el último de los créditos que manteníamos con personas particulares, estos préstamos nos ayudaron a mantener un buen flujo de caja, pero decidimos pagar ya el préstamo mencionado. Aprovechando de la liquidez mantenemos negociaciones al contado de una buena parte de las compras locales y con mejores condiciones.

Desde este año disponemos de mayor espacio para el almacenamiento de nuestros productos, al haber incorporado a nuestras instalaciones el local comercial adyacente, que está unido directamente con nuestro local comercial y pasaron a ser una sola unidad.

Este año y como todos los anteriores nuestra empresa ha tramitado y obtenido todos los permisos necesarios para el funcionamiento de la compañía. Tengo que informar que durante este año implementamos el "Reglamento de Seguridad e Higiene en el Trabajo", que contiene la "Política de Seguridad y Salud Ocupacional", la "Matriz de Riesgos", el "Plan de Emergencias" y el "Mapa de Riesgos y Evacuación". A finales de diciembre contactamos con nuestra abogada, para solicitarle iniciar con los trámites en el I.E.P.I, Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual, para la renovación de la marca comercial "La Casa de los Químicos".

Durante el año 2016 no incrementamos nuestras importaciones, se mantienen las condiciones del año anterior. Durante el año 2017 nuevamente analizaremos la oportunidad de reactivar las importaciones o de realizarlas a través de terceros.

Este año sólo logramos mantener las ventas en el mercado local, no llegando a las expectativas que nos propusimos a principios de año. El posicionamiento de nuestro almacén continúa, como mencioné anteriormente, siendo muy bueno.

La estricta selección de clientes y la política de crédito que hemos mantenido, se refleja en la buena recuperación de cartera de la empresa. Al momento de preparar este informe, auguro con mucha satisfacción que la cobranza de las facturas pendientes de pago tendrá buenos resultados.

Durante el año 2016 la empresa no contrató nuevos empleados.

Del Estado de Pérdidas y Ganancias del año 2016, extraemos que nuestras ventas anuales decrecieron en aproximadamente 3,91 % con relación al año anterior, mientras que los costos operacionales tuvieron una disminución del orden del 0,44 %.

El ejercicio económico del año 2016 arroja una pérdida neta de USD \$ 180,23. El valor de USD \$ 27488,00, correspondiente a provisiones largo plazo, incrementa el monto de pérdidas.

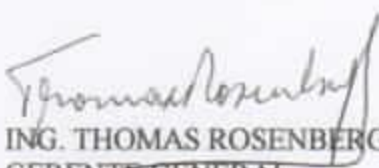
Debo informar a la Junta de Accionistas que durante el año 2016 se pagó en impuestos anticipados la cantidad de US\$ 6945,37.

Percibimos estabilidad de precios de las materias primas lo que podría ayudar en nuestros planes de ventas, nuestra propuesta para el año 2017 es la de mantener firme nuestra posición en el mercado, en lo posible mejorarla. Se vuelve imperativo obtener durante el año 2017 mayores ventas, basadas en parte con clientes nuevos y con incremento en la oferta de productos.

Informo a la Junta de Accionistas, que nuestra Compañía cumple con las normas que rigen el Derecho de Propiedad Intelectual.

Atentamente,

LA CASA DE LOS QUÍMICOS LAQUIN C. LTDA.



ING. THOMAS ROSENBERG B.
GERENTE GENERAL