



Quito, a 30 de marzo de 2016
INFORME DEL GERENTE
JOPASI CIA LTDA.

Después de examinar los balances que se han obtenido para el año 2015, en la administración de **JOPASI CIA LTDA.**, estos exponen claramente el esfuerzo desde años atrás, en lo que ha tratado de conseguir la empresa, reflejando lo que siempre hemos querido mantener, y en esta ocasión se lograron, la consecución de unidades, y además se continúa fomentando el **desarrollo de la empresa para bienestar de sus componentes.**

Con una utilidad obtenida de acuerdo al fongue efectuado realizado en medio de una situación económica nacional y empresarial difícil, con la conocida **poligráfica, descentral y creciente** competencia que tenemos, es necesario mencionar que estos resultados demuestran la férrea voluntad de mantener los esfuerzos por mejorar la organización, la implantación de controles y el **desarrollo de nuevos y mejores productos**, así como el fortalecimiento de las relaciones con nuevos clientes, de la mano de una rigurosa gestión, tomando en cuenta el hecho de que el mercado se encuentra contraindicado y sin un declinación, por la proliferación de empresas pseudo fabricantes de libros educativos, los cuales muy afortunadamente utilizan alternativas diversas para aumentar sus ventas, principalmente (dumping) bajo de precios para penetrar en él, además de un dudoso manejo de sus ingresos, lo que les da resultado en la medida que son informales, pero no mantienen una empresa consolidada y establecida a lo largo del tiempo.

Razon por la cual la empresa ha buscado dentro de sus posibilidades ampliar su cartera de servicios y productos aplicados a la imprenta, base fundamental del giro del negocio, como alternativa y dejándolos de lado, debemos seguir enfocados en alcanzar nuestros objetivos.

Un punto muy importante que hemos venido aplicando, son los reiterados controles internos y la utilización de políticas para mantener al día la parte contable, regulando nuestras cuentas de forma constante.

Como norma, seguimos manteniendo la idea de buscar, la disminución de nuestro endeudamiento con los socios, se volverá una prioridad en el momento adecuado, además de que este debe disminuir, en la medida que sea posible, contamos con su apoyo tomando en cuenta que se ha mantenido un mejor control en el gasto operativo.

Por lo mencionado, nuevamente realizamos un recordatorio y un incentivo a la vez por la cancelación, en parte de las cuentas por pagar que se aumentaron considerablemente, sin embargo hago mención de que estas no son exigidas, de forma inmediata, de todas maneras no las dejaremos de lado y seguiremos realizando pagos, dependiendo de la liquidez y disponibilidad de circulante por parte de la empresa.

Para finalizar, expreso nuevamente mi deseo de seguir encaminando los rumbo de la empresa, para continuar con el desarrollo de esta para el beneficio de sus socios, empleados y clientes.

Como último punto se hace una aclaración, esta es que, estos resultados pueden variar dependiendo de las circunstancias así es que debemos mantener nuestras metas y de forma visionaria creando las posibilidades para desarrollar la empresa.

JUAN PABLO PAREDES POZO
GERENTE - REPRESENTANTE LEGAL
JOPASI CIA LTDA.