



D.M. Quito, a 30 de marzo de 2.015
INFORME DEL GERENTE
JOPASI CIA. LTDA.

Después de examinar los balances que se han obtenido para el año 2.014, en la administración de **JOPASI CIA. LTDA.**; estos exponen de forma reiterada el esfuerzo desde años atrás; en lo que ha tratado de conseguir la empresa, la cual refleja lo que siempre hemos querido mantener, y lamentablemente en la actualidad no se ha logrado; la consecución de utilidades, más si se ha fomentado el **desarrollo de la empresa para bienestar de sus componentes.**

Con una pérdida relativamente manejable de acuerdo al firme esfuerzo realizado en medio de una situación empresarial difícil, con la consabida **peligrosa, desleal y creciente** competencia que tenemos, es necesario mencionar que estos resultados; demuestran la ferviente necesidad de aumentar los esfuerzos por mejorar la organización; la implantación de controles y el **desarrollo de nuevos y mejores productos**, así como el fortalecimiento de las relaciones con nuevos clientes, de la mano de una mejorada gestión, tomando en cuenta el hecho de que el mercado se encuentra contraído y aun en declinación, por la proliferación de crecientes pseudo fabricantes de láminas educativas, los cuales muy astutamente utilizan alternativas diversas para aumentar sus ventas, principalmente (dumping) baja de precios para penetrar en él, además de un dudoso manejo de sus ingresos, lo que les da resultado en la medida que son informales; pues no mantienen una empresa consolidada y establecida a lo largo del tiempo.

Razón por la cual la empresa ha buscado dentro de sus posibilidades ampliar su cartera de servicios y productos aplicados a la imprenta, base fundamental del giro del negocio, como alternativa y dejándolos de lado, debemos seguir enfocados en alcanzar nuestros objetivos.

Un punto muy importante que hemos venido aplicando, son los reiterados controles internos y la utilización de políticas para mantener al día la parte contable, regulando nuestras cuentas de forma constante.

Como norma, seguimos manteniendo la idea de buscar, la disminución de nuestro endeudamiento con los socios, se volverá una prioridad en el momento adecuado, además de que éste debe disminuir, en la medida que sea posible, contamos con su apoyo tomando en cuenta que se ha mantenido un mejor control en el gasto operativo.

Por lo mencionado; nuevamente realizamos un recordatorio y un incentivo a la vez por la cancelación, en parte de las cuentas por pagar que se aumentaron considerablemente, sin embargo hago mención de que éstas no son exigidas de forma inmediata, de todas maneras no las dejaremos de lado y sugerimos realizar pagos, dependiendo de la liquidez y disponibilidad de circulante por parte de la empresa.

Para finalizar, expreso nuevamente mi deseo de seguir encaminando los rumbos de la empresa, para continuar con el desarrollo de ésta para el beneficio de sus socios, empleados y clientes.

Como último punto se hace una acotación, esta es que, estos resultados pueden variar dependiendo de las circunstancias así es que debemos mantener nuestras metas y de forma visionaria creando las posibilidades para desarrollar la empresa.

JUAN PABLO PAREDES POZO
GERENTE - REPRESENTANTE LEGAL
JOPASI CIA. LTDA.