



**D.M. Quito, a 30 de abril del 2.014**  
**INFORME DEL GERENTE**  
**JOPASI CIA. LTDA.**

Después de examinar los balances que se han obtenido para el año 2.013, en la administración de **JOPASI CIA. LTDA.**; estos manifiestan claramente el esfuerzo reiterado desde años atrás; en lo que ha tratado de mantener la empresa, como política, la cual refleja lo que siempre hemos querido conseguir, y en la actualidad se ha repetido; la consecución de utilidades, y el consiguiente **desarrollo de la empresa para bienestar de sus componentes.**

Con una utilidad relativa de acuerdo al gran esfuerzo realizado en medio de una situación empresarial creciente, con la consabida **peligrosa, desleal y creciente** competencia que tenemos, es necesario mencionar que estos resultados; demuestran los esfuerzos por mejorar la organización; la implantación de controles y el desarrollo de nuevos y mejores productos, así como el fortalecimiento de las relaciones con nuevos clientes, de la mano de una mejorada gestión, tomando en cuenta el hecho de que el mercado se encuentra represado y aun en declive, por la proliferación de crecientes pseudo fabricantes de láminas educativas, los cuales muy astutamente utilizan alternativas diversas para aumentar sus ventas, principalmente (dumping) baja de precios para penetrar en él, además de un dudoso manejo de sus ingresos, lo que les da resultado en la medida que son informales; pues no mantienen una empresa consolidada y establecida.

Razón por la cual la empresa ha buscado dentro de sus posibilidades ampliar su cartera de servicios y productos aplicados a la imprenta, base fundamental del giro del negocio, como alternativa y dejándolos de lado, debemos seguir enfocados en alcanzar nuestros objetivos.

Un punto muy importante que hemos venido aplicando, son los reiterados controles internos y la utilización de políticas para mantener al día la parte contable, regulando nuestras cuentas constantemente.

Como expresan estos resultados, la disminución de nuestro endeudamiento con los socios, se volverá una prioridad en el momento adecuado, además de que éste debe disminuir, en la medida que sea posible, tomando en cuenta que se ha mantenido un mejor control en el gasto operativo.

Por lo mencionado; nuevamente realizamos un recordatorio y un incentivo a la vez por la cancelación, en parte de las cuentas por pagar que se aumentaron considerablemente, sin embargo hago mención de que éstas no son exigidas de forma inmediata, de todas maneras no las dejaremos de lado y sugerimos realizar pagos, dependiendo de la liquidez y disponibilidad de circulante por parte de la empresa.

Para finalizar, expreso nuevamente mi deseo de seguir encaminando los rumbos de la empresa, para continuar con el desarrollo de ésta para el beneficio de sus socios, empleados y clientes.

*Como último punto se hace una acotación, esta es que, estos resultados pueden variar dependiendo de las circunstancias así es que debemos mantener nuestras metas y de forma visionaria creando las posibilidades para desarrollar la empresa.*

**JUAN PABLO PAREDES POZO**  
**GERENTE - REPRESENTANTE LEGAL**  
**JOPASI CIA. LTDA.**