

D.M. Quito, a 30 de abril del 2.012

INFORME DEL GERENTE

JOPASI CIA. LTDA.

SEÑORES SOCIOS:

Después de revisar los balances que se han obtenido para el año 2.011, en la administración de **JOPASI CIA. LTDA.**; estos demuestran claramente los frutos de un gran esfuerzo propuesto desde años atrás; lo que se ha mantenido dentro la empresa, como política, la cual refleja lo que siempre hemos querido conseguir, y en la actualidad se ha repetido; la consecución de utilidades o mínima pérdida, y el consiguiente **desarrollo de la empresa para bienestar de sus componentes.**

Con una pérdida relativamente mínima encontrándonos en medio de una situación empresarial estable, aún luchando contra la **peligrosa, desleal y creciente** competencia que tenemos, es necesario mencionar que estos resultados; demuestran los esfuerzos por mejorar la organización; la implantación de controles y el desarrollo de nuevos y mejores productos, de la mano de una mejorada gestión, tomando en cuenta el hecho de que el mercado se encuentra represado y aun en declive, por la proliferación de crecientes pseudo fabricantes de láminas educativas, los cuales muy astutamente utilizan alternativas diversas para aumentar sus ventas, principalmente (dumping) baja de precios para penetrar en él, además de un dudoso manejo de sus ingresos, lo que les da resultado en la medida que son informales; pues no mantienen una empresa consolidada y establecida.

En pocas palabras trabajan al margen de la ley, pero logran excelentes utilidades; para mencionar algunos: **EDITORIAL 3 E, PRAMADI S.A., MADIEC, LIE, SIGLO XXI, EDUGRA S.A.**, entre otros, pero dejándolos de lado nosotros, debemos seguir enfocados en alcanzar nuestros objetivos.

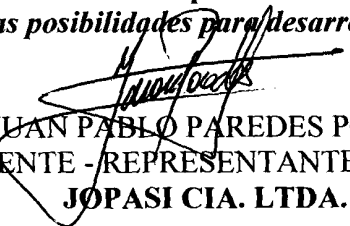
Un punto muy importante que hemos venido aplicando, son los reiterados controles internos y la utilización de políticas para mantener al día la parte contable, regulando nuestras cuentas constantemente.

Como expresan estos resultados, la disminución de nuestro endeudamiento con los socios, se volverá una prioridad en el momento adecuado, además de que éste debe disminuir, en la medida que sea posible, tomando en cuenta que se ha mantenido un mejor control en el gasto operativo.

Por lo mencionado; nuevamente realizamos un recordatorio y un incentivo a la vez por la cancelación, en parte de las cuentas por pagar que se aumentaron considerablemente, sin embargo hago mención de que éstas no son exigidas de forma inmediata, de todas maneras no las dejaremos de lado y sugerimos realizar pagos, dependiendo de la liquidez y disponibilidad de circulante por parte de la empresa.

Para finalizar, expreso nuevamente mi deseo de seguir encaminando los rumbos de la empresa, para continuar con el desarrollo de ésta para el beneficio de sus socios, empleados y clientes.

Como último punto se hace una acotación, esta es que, estos resultados pueden variar dependiendo de las circunstancias así es que debemos mantener nuestras metas y de forma visionaria creando las posibilidades para desarrollar la empresa.


JUAN PABLO PAREDES POZO
GERENTE - REPRESENTANTE LEGAL
JOPASI CIA. LTDA.

