



JOPASI CIA. LTDA.

JOPASI CIA. LTDA.

Un mundo al servicio de la educación

Producción y distribución de material didáctico. Desde 1979, especialistas en láminas educativas

D.M. Quito, a 30 de marzo del 2010

INFORME DEL GERENTE

JOPASI CIA. LTDA.

Después de revisar los balances que se han obtenido para el año 2009, en la administración de **JOPASI CIA. LTDA.**; éstos demuestran fidedignamente los frutos de un gran esfuerzo propuesto desde años atrás; lo que se ha mantenido dentro la empresa, como política, la cual refleja lo que siempre hemos querido conseguir, y en la actualidad se ha repetido; la obtención de utilidades, con el consiguiente **desarrollo de la empresa para bienestar de sus componentes.**

Revisando estos resultados, que, nuevamente han mejorado, alcanzando una utilidad de USD 8982.38 pero más aun encontrándonos en medio de una situación empresarial estable, aún luchando contra la peligrosa, desleal y creciente competencia que tenemos, es necesario mencionar que estas utilidades; demuestran los esfuerzos por mejorar la organización; la implantación de controles y el desarrollo de nuevos y mejores productos, de la mano de una mejorada gestión, tomando en cuenta el hecho de que el mercado se encuentra todavía represado, por la proliferación de crecientes pseudo fabricantes de láminas educativas, los cuales muy astutamente utilizan alternativas diversas para aumentar sus ventas, principalmente (dumping) baja de precios para penetrar en él, lo que da resultado en la medida que son informales; pues no mantienen una empresa consolidada y establecida.

En pocas palabras trabajan al margen de la ley, pero logran excelentes utilidades; para mencionar algunos: **EDITORIAL 3 E, PRAMADI S.A., MADIEC, LIE, SIGLO XXI, KENNEDY JR,** entre otros, pero dejándolos de lado nosotros, debemos seguir enfocados en alcanzar nuestros objetivos.

Un punto muy importante que hemos venido aplicando, son los reiterados controles internos y la utilización de políticas para mantener al día la parte contable, regulando nuestras cuentas constantemente.

Como expresan estos resultados, la disminución de nuestro endeudamiento con los socios, se vuelve una prioridad en el momento adecuado, además de que éste debe disminuir, en la medida que sea posible, tomando en cuenta que se ha mantenido un mejor control en el gasto operativo.

Por lo mencionado; nuevamente realizamos un recordatorio y un incentivo a la vez por la cancelación, en parte de las cuentas por pagar que se aumentaron considerablemente, sin embargo hago mención de que éstas no son exigidas de forma inmediata, de todas maneras no las dejaremos de lado y sugerimos realizar pagos, dependiendo de la liquidez y disponibilidad de circulante por parte de la empresa.

Para finalizar, expreso nuevamente mi deseo de seguir encaminando los rumbos de la empresa, para continuar con el desarrollo de ésta para el beneficio de sus socios, empleados y clientes.

Como último punto se hace una acotación, esta es que, estos resultados pueden variar dependiendo de las circunstancias así es que debemos mantenernos a la par con las metas y de forma visionaria creando las posibilidades para desarrollar la empresa.


JUAN PABLO PAREDES POZO
GERENTE - REPRESENTANTE LEGAL
JOPASI CIA. LTDA.

