INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE POLYPAPELES CIA. LTDA. DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2007.

Quito, 02 de abril del 2008

SEÑORES SOCIOS:

Tengo la satisfacción de presentarles a vuestra consideración el siguiente informe de la actividad realizada por Polypapeles Cía. Ltda. durante el año económico del 2007.

PROPÓSITO

El año 2007 fue otro periodo de incertidumbre para la economía del país, por el plan de gobierno del Presidente Econ. Rafael Correa, estamos hundiéndonos y necesitamos urgente una reactivación en la economía, en la producción y estabilidad política.

Las diversas contradicciones del Poder Ejecutivo, la desaparición del Poder Legislativo y la nueva Asamblea Constituyente elegida para redactar la nueva Constitución en los aspectos políticos, sociales, no son nada confiables para un desarrollo sostenido en la empresa privada

Estos factores han influenciado en los inversionistas, las industrias, los artesanos y comerciantes a que no tengan la suficiente confianza para realizar nuevas inversiones y desarrollar en forma normal las actividades.

Pese a las características generales del entorno económico del país Polypapeles Cía. Ltda., cumplió con casi todas las expectativas que la Gerencia se había propuesto en sus inicios realizando las ventas y cobranzas conforme a lo planificado.

RESULTADOS DE LA EMPRESA

Al tratarse de un año en el cual la inflación llegó al 3.87%, se puede decir que la industria gráfica obtuvo algún beneficio por la impresión de propaganda electoral. Es una de las razones para que este año la empresa haya cumplido con sus metas de ventas y cobranzas.

Las ventas del año se pudieron realizar gracias al stock de mercadería que se tuvo como inventario inicial y las importaciones realizadas en el año, las mismas que permitieron cubrir las expectativas de venta.

El nivel de gastos generales del 2007 es un 15,77% relación a las ventas, mientras que el año 2006 fue de un 15,43% es decir que si bien en valores absolutos el monto de gastos del 2006 es menor al 2007, la relación porcentual con relación a las ventas subió un 0.34%, que significa que existió un manejo razonable de estos gastos.

Al término del ejercicio, la empresa muestra una situación satisfactoria puesto que el patrimonio de sus socios esta salvaguardando con el nivel de inventarios y otros activos.

El nivel de endeudamiento esta totalmente cubierto con el activo circulante especialmente con el inventario y con la cartera por cobrar.

El inventario final de la Empresa es relativamente normal o igual en comparación a los años anteriores y a la vez es una garantía para el éxito de las ventas durante los primeros meses del 2008, puesto que permitirá una pronta recuperación del efectivo, además se podrá realizar las compras de manera planificada y de acuerdo a la necesidades del mercado.

CONCLUSIONES

La Gerencia se ha preocupado por mantener y hacer crecer más la confianza ganada por nuestros proveedores y clientes, lo que sin duda, constituye un patrimonio intangible de mucho valor para la prosperidad de la Empresa.

La Empresa mantiene un grupo idóneo de empleados, mantiene una buena relación laboral lo que ha ayudado para el desenvolvimiento diario del negocio.

Tengo a bien expresar a los socios y empleados mi profundo agradecimiento puesto que con su apoyo esta empresa podrá consolidarse y proyectándose exitosamente para el futuro

RECOMENDACIONES

Se recomienda mantener el stock de inventario a fin de lograr aumentar las ventas y como el precio está competitivo en el mercado esto nos ayudara para que nuestros clientes sean fieles y además lograr captar más clientes.

Además trataremos de bajar las cuentas por pagar y recobrar cartera, de tal forma que se ajusten los saldos de estas cuentas tanto en lo que debemos pagar como en lo que debemos cobrar.

Atentamente,

ALCIDES JARAMILLO GRANDA
GERENTE GENERAL