18610

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE POLYPAPELES CIA. LTDA. DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2006.

Quito, 7 de abril del 2007.

SEÑORES SOCIOS:

Tengo a bien presentarles a vuestra consideración el siguiente informe de la actividad realizada por Polypapeles Cía. Ltda. durante el año económico del 2006.

PROPÓSITO

El año 2006 fue otro período de incertidumbre para la economía del país, ya que el plan de gobierno del Presidente Dr. Alfredo Palacios, para sacar al país a flote no funcionó, por tanto necesitamos una reactivación en la economía, en la producción y en la estabilidad política.

Las diversas contradicciones del Poder Ejecutivo en los aspectos políticos, sociales, no fueron confiables para el desarrollo sostenido en la empresa privada.

Todos estos factores han influenciado en los inversionistas, las industrias, los artesanos y comerciantes a que no tengan la suficiente confianza para realizar nuevas inversiones y desarrollar en forma normal las actividades.

Pese a las características generales del entorno económico del país Polypapeles Cía. Ltda., cumplió todas las expectativas que la Gerencia se había propuesto en sus inicios realizando mayores ventas con relación al año anterior.

RESULTADOS DE LA EMPRESA

Por tratarse de un año electoral en el cual la inflación llegó al 2.8%, puedo decir que la industria gráfica se benefició con la impresión de propaganda electoral. Esta es la razón para que este año la empresa tenga mayores ventas con relación al año 2005. Aunque debe considerarse que en el año 2006 los precios del papel a nivel internacional si tuvieron un incremento hasta del 10% en algunos casos.

Las ventas del año se pudieron realizar gracias al stock de mercadería que se tuvo como inventario inicial y las compras que se realizaron en el año, las mismas que permitieron cubrir las expectativas de venta, el margen de utilidad disminuyó por cuanto existió alza de precios a nivel internacional bastante significativa, además de la desconfianza en el sistema financiero, la indecisión del mandatario que nos gobernaba y la incierta política socio económica de nuestro país .

El nivel de gastos generales del 2006 es un 15,43% relación a las ventas, mientras que el año 2005 fue de un 14,11% es decir que si bien en valores absolutos el monto de gastos del 2005 es menor al 2006, la relación porcentual con relación a las ventas es inferior, que significa que existió un manejo razonable de estos gastos.

Al término del ejercicio, la empresa muestra una situación satisfactoria puesto que el patrimonio de sus socios esta salvaguardando con el nivel de inventarios y otros activos. Además hubo un aumento en el capital social de $ 1.020,00 a $ 60.000,00.

El nivel de endeudamiento esta totalmente cubierto con el activo circulante especialmente con el inventario y con la cartera por cobrar.

El inventario final de la Empresa es efectivamente alto debido a los nuevos costos de las ventas pero mas o menos igual en unidades con relación al 2005, pero es a la vez una garantía para el éxito durante los primeros meses del 2007, puesto que permitirá una pronta recuperación de efectivo para pago a proveedores, además se podrá realizar las compras de manera planificada y de acuerdo a la necesidades del mercado.

CONCLUSIONES

La Gerencia se ha preocupado por mantener y hacer crecer más la confianza ganada por nuestros proveedores y clientes, lo que sin duda, constituye un patrimonio intangible de mucho valor para la prosperidad de la Empresa.

La Empresa mantiene un grupo idóneo de empleados, mantiene una buena relación laboral lo que ha ayudado para el desenvolvimiento diario del negocio.

Tengo a bien expresar a los socios y empleados mi profundo agradecimiento puesto que con su apoyo esta empresa podrá consolidarse y proyectándose exitosamente para el futuro

RECOMENDACIONES

Se recomienda que con el stock de inventario inicial tengamos una base para aumentar las ventas y como el precio está de acuerdo al mercado esto nos ayudara a mantener una buena relación con los clientes actuales y tener nuevos prospectos de clientes para el futuro.

Además trataremos de bajar las cuentas por pagar y recobrar cartera, de tal forma que se ajusten los saldos de estas cuentas tanto en lo que debemos pagar como en lo que debemos cobrar.

Atentamente,

ALCIDES ARAMILLO GRANDA
GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE CIAS
DIVISIÓN INFORMÁTICA
15 FEB. 2007
Mercy Cruz