

**INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE POLYPAPELES CIA. LTDA. DE
ENERO A DICIEMBRE DEL 2011.**



Quito, 5 de abril del 2012.

SEÑORES SOCIOS.

Tengo la satisfacción de presentarles a vuestra consideración el siguiente informe de la actividad realizada por Polypapeles Cía. Ltda durante el año económico del 2011.

PROPÓSITO

El año 2011 fue un período en que la economía del país aun no sale a flote, y necesitamos urgente la reactivación en la economía, producción y estabilidad política.

Las diversas contradicciones del Estado en los aspectos políticos, sociales, no son nada confiables para un desarrollo sostenido de la empresa privada.

Estos factores siguen influenciado en los inversionistas, los industriales, los artesanos y comerciantes que no tengan la confianza necesaria para realizar nuevas inversiones y desarrollar en forma normal sus actividades.

Pese a las características generales del entorno económico del país Polypapeles Cía. Ltda, cumplió en 90% las expectativas que la Gerencia se había propuesto, realizando ventas ligeramente mayores.

RESULTADOS DE LA EMPRESA

Las ventas del año se pudieron realizar gracias al buen stock de mercaderías que se tuvo como inventario inicial y las compras que se realizaron en el año, las mismas que permitieron cubrir las expectativas de venta.

El nivel de gastos generales del 2011 es un 97,91% con relación a las ventas, mientras que el año 2010 fue de un 97,89 %, es decir que si bien en valores absolutos el monto de gastos del 2011 es mayor al 2010, la relación porcentual de gastos con relación a las ventas ligeramente superior, que significa que existió un manejo razonable de estos gastos.

Al término del ejercicio, la empresa muestra una situación satisfactoria puesto que el patrimonio de sus socios esta salvaguardado con el nivel de inventarios y otros activos.

El nivel de endeudamiento este año creció sustancialmente por la compra del terreno para otorgar un local propio a la empresa y su pago esta debidamente presupuestado.

El inventario final de la Empresa es ligeramente superior con relación al 2010, y a la vez es una garantía para el éxito durante los primeros meses del 2012, puesto que permitirá una pronta recuperación de efectivo y además se podrá realizar las compras de manera planificada y de acuerdo a las necesidades del mercado.

CONCLUSIONES

Al año 2012 lo vemos con preocupación, ojalá el gobierno revise su política económica y social, la Gerencia se ha preocupado por mantener y hacer crecer más la confianza ganada por nuestros proveedores y clientes, lo que sin duda, constituye un patrimonio intangible de mucho valor para la prosperidad de la Empresa.

La Empresa mantiene un grupo idóneo de empleados, mantiene una buena relación laboral lo que ayudado para el desenvolvimiento diario del negocio.

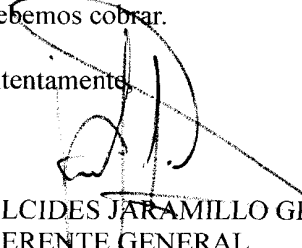
Tengo a bien expresar a todos los socios y empleados mi profundo agradecimiento puesto que con su apoyo esta empresa sigue consolidándose y proyectándose con firmeza hacia el futuro y cumplir con los planes de la empresa de constar este año con local propio.

RECOMENDACIONES

Se recomienda que con el stock de inventario logremos aumentar las ventas y recuperar los créditos, y como el precio está de acuerdo al mercado esto nos ayudara para que nuestros clientes no dejen de comprarnos y logremos captar más clientes.

Además debe tratarse de bajar las cuentas por pagar y recobrar la cartera, de tal forma que se ajusten los saldos de estas cuentas en forma real tanto lo que debemos pagar como lo que debemos cobrar.

Atentamente,


ALCIDÉS JARAMILLO GRANDA
GERENTE GENERAL

C.C. 1100020120

