



DEL ECUADOR S.A.

LAS ACTIVIDADES DESARROLLADAS POR LA EMPRESA EN EL PERIODO  
1o. DE ENERO-31 DE DICIEMBRE DE 2.012

Señores Accionistas:

De conformidad con las disposiciones estatutarias de la firma, y en mi calidad de Gerente General y Representante Legal, someto a vuestra consideración y aprobación el informe de actividades desarrolladas en el período económico correspondiente al año 2.012 y los estados financieros por el mismo período.

El desempeño de las actividades de la compañía han sido enmarcadas dentro de los aspectos legales, los estados financieros reflejan la realidad de la empresa y han sido manejados de acuerdo con las normas y principios de contabilidad generalmente aceptados.

Todos los asuntos que puedan originar acción legal han sido discutidos con nuestros abogados, así como hemos cumplido con las estipulaciones de los convenios contractuales.

En relación a la operación misma de la compañía, la podemos sintetizar en lo siguiente:

VENTAS: En el año 2.012, se vendieron 70.790 qq. con un facturado neto de US\$ 68,973 millones, de los cuales el mercado local tienen un 30% de participación.

Las ventas locales se disminuyeron en un 2% con relación al año 2011 mientras que las exportaciones crecieron en el 17% con relación del año anterior.

PRODUCCION.- La planta produjo al 95% aproximadamente de su capacidad instalada en promedio, la producción respondió a la demanda tanto del mercado local como del mercado externo, generando valor agregado con el consumo de materia prima nacional, utilización de mano de obra, y divisas para el país. Cabe mencionar que la compañía mantiene un promedio de 471 empleados al año.

RESULTADOS.- El resultado de año 2012 es de US\$ 5,025 millones de utilidad, la que nos ha permitido pagar US\$ 767 mil de participación a trabajadores y US\$ 1,583 millón por Impuesto a la Renta

# FERRERO

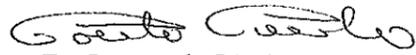
DEL ECUADOR S.A.

SITUACION FINANCIERA.- La compañía tiene un endeudamiento del 28% en relación a nuestros activos totales. Este período una parte de las operaciones de la compañía fueron financiadas por préstamos locales por USD 2,3 millones a un año plazo. Los proveedores financian el 22% de las actividades. Todas nuestras obligaciones están pagadas oportunamente y dentro de los plazos convenidos; el cobro a clientes locales y del exterior se lo realiza dentro de las políticas establecidas, sin embargo, cabe anotar que la cartera del exterior se ha visto afectado sobre todo por las limitaciones de salida de divisas que tiene Venezuela, país con el que tenemos una cartera pendiente. En general la compañía está en capacidad de cumplir con todos sus compromisos.

La proyección de la empresa es continuar en el desarrollo y consolidación del mercado externo, para lo cual implementa políticas de eficiencia y productividad para poder ser mucho más competitivos en el Mercado Internacional.

Es importante mencionar que la compañía invierte en maquinaria y tecnología, en su afán de suplir al mercado local e internacional.

Atentamente,



Dr. Leonardo Limitone  
GERENTE GENERAL.-