

De conformidad con lo establecido en los estatutos de la compañía y observando el Reglamento expedido por la superintendencia de compañías, presento a su consideración señores socios el Informe de actividades desarrolladas en el ejercicio económico de 2014.

CONSIDERACIONES GENERALES

En el período finalizado al 31 de Diciembre de 2014, la compañía preparó sus estados financieros de acuerdo con prácticas contables locales generalmente aceptadas.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

La administración de la empresa en el año 2014 se ha mantenido y consolidado con el fortalecimiento de la estructura administrativa de la misma funcionando dentro del esquema de procesos establecido en el organigrama funcional.

En general, las relaciones de los empleados han sido normales y no ha existido ningún problema laboral. Durante este período Alianza Distribuidora Ecuatoriana ALI.D.E. Cía. Ltda. mantuvo como política la excelencia y calidad de sus servicios.

Con respecto a las obligaciones legales, la empresa mantiene actualizado los libros sociales de acuerdo a las disposiciones del directorio y regulaciones de la superintendencia de compañías.

ASPECTO OPERATIVO

En este año las actividades se han concentrado fundamentalmente en la ejecución de varios proyectos con el interés de activar la economía de la empresa.

ASPECTO FINANCIERO

Los Ingresos totales del año 2014, alcanzaron una cifra de \$ 61.883,94 de dólares americanos lo que refleja la actividad que tuvo la empresa durante al año. Los costos y gastos totales alcanzaron la cifra de \$ 83.504,19 dólares americanos, lo que significa que en este año la empresa generó una Pérdida de \$ 21.620.25 dólares americanos. Esto significa un decrecimiento con respecto al año anterior.

Juan Manuel Lasso N32-111 y Guayanas Teléfono 2554005

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

- 1.- Uno de los elementos que incidieron en los resultados que obtuvo la empresa en el presente año, fue sin duda la disminución considerable de ventas.
- 2.- Se recomienda fijar una estrategia para incrementar las ventas a través de publicidad dirigida, disminuir los gastos corrientes para mejorar la rentabilidad del próximo año.
- 3.- Los resultados obtenidos por la compañía durante este ejercicio, nos obligan a seguir con nuestros esfuerzos para mantener el crecimiento y desarrollo de años anteriores.

Atentamente,



ENRIQUETA DE ARIAS

GERENTE