

INFORME A LOS ACCIONISTAS DE LAB-NYSE S.A.

Estimados accionistas, es grato comunicarles que, pese a la inestabilidad vivida durante el 2017 tanto en lo político y económico, logramos sortear problemas, lo cual nos permitió cerrar con un crecimiento modesto nuestras ventas respecto al 2016.

1) PRODUCCIÓN

Una adecuada planificación de compra de insumos, así como el fortalecimiento de las relaciones con nuestros proveedores, nos ha permitido mantener controlada y debidamente escalonada la producción durante el año. Se mejoraron además condiciones con muchos de los proveedores lo cual permitió compensar incrementos de costos de algunos insumos, siendo que en general, con respecto al 2016, el costo de ventas disminuyó en un 1.09%.

Igualmente, con nuestros maquiladores pudimos sortear el año sin incrementos. Sin embargo, no logramos lanzar al mercado ninguno de los nuevos proyectos que estaban en carpeta.

2) SITUACIÓN ADMINISTRATIVA Y CONTABLE

Pese a la hiper regulación reinante en el país, que significa un gran peso administrativo para empresas pequeñas como la nuestra, se ha podido sortear la situación gracias a la buena gestión de nuestro recurso humano y una buena sistematización.

La cartera de proveedores, así como los aspectos tributario y patronal, ha sido atendida con prioridad gracias al flujo positivo de dinero, gracias a una bastante sana cartera de clientes. Nuestra gestión de almacenamiento, preparación de pedidos y despachos, han sido manejados positivamente desde nuestra bodega en Pifo.

3) SITUACIÓN FINANCIERA Y ANÁLISIS DE RESULTADOS

Los estados financieros y de resultados presentados reflejan verazmente la situación de la empresa; todos los asientos contables, se encuentran debidamente respaldados en documentos físicos, siempre apegados a las normas legales aplicables.

Nuestra cartera de clientes regulares es bastante sana, ya que más del 80% de nuestras ventas se realiza a grandes cadenas nacionales. Sin embargo, la gestión de cobro judicial de cartera de años anteriores sigue invariable, la justicia en Ecuador es lenta, por lo cual se ha hecho la recomendación de aplicar provisiones contra resultados del ejercicio.

El total del activo corriente subió en 36.62% respecto del 2016, mientras que el no activo corriente, que comprende los activos fijos y diferidos también subió en 140.34%. Por el lado del pasivo, todas las obligaciones tributarias y patronales se han mantenido al día, los proveedores se han pagado con puntualidad, lo cual ha permitido que en algunos casos el crédito nos sea

ampliado. Tanto pasivo corriente como no corriente se incrementaron durante el 2017 a consecuencia del capital financiado al que recurrimos para financiar la operación de logística propia.

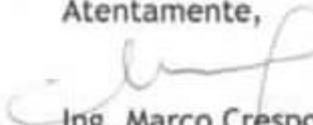
El patrimonio neto en este ejercicio se incrementó en 21.33%; sin embargo, el resultado neto del ejercicio representó solo 6% de las ventas netas, a consecuencia de las provisiones antes referidas.

Pese a la difícil situación del país y la agudización de la competencia, las ventas netas el 2017 se incrementaron en 7.5% con respecto al ejercicio anterior. No obstante, el costo de ventas disminuyó 1%.

4) SITUACIÓN COMERCIAL

Las ventas aumentaron, principalmente al haber logrado mantener las cuotas de ventas planificadas con las cadenas; y también, al haber ampliado la red de distribución a nivel nacional. Es meritorio cuando se considera que toda la operación se basa en una sola familia de productos que soporta todo el costo de operaciones. Por tanto, es importante el ampliar el portafolio, que no habiendo logrado generarse en 2017, queda como compromiso pendiente para el año siguiente.

Atentamente,

 LAB. NYSE S.A.
Ing. Marco Crespo V.
Presidente Ejecutivo