

4.1. PRINCIPIOS, POLITICAS CONTABLES Y CRITERIOS DE VALORACION	En la elaboracion de las estimaciones se debe considerar que las estimaciones y proyecciones deben ser realizadas en el mejor de los casos basadas en datos historicos y tendencias pasadas, pero no se deben basar en datos futuros o en estimaciones basadas en suposiciones que no tienen una base factible.
4.1.1. Criterios	(Efectivo) Los criterios para la estimacion de las estimaciones y proyecciones deben ser realizadas en el mejor de los casos basadas en datos historicos y tendencias pasadas, pero no se deben basar en datos futuros o en estimaciones basadas en suposiciones que no tienen una base factible.
4.1.2. Ajustes Financieros	(Ajustes Financieros) Los ajustes financieros son cambios en las estimaciones y proyecciones que se realizan para corregir errores o omisiones en las estimaciones y proyecciones originales.
4.1.3. Cambios Contables	(Cambios Contables) Los cambios contables son cambios en las estimaciones y proyecciones que se realizan para corregir errores o omisiones en las estimaciones y proyecciones originales.
4.2. Ajustes Financieros	(Ajustes Financieros) Los ajustes financieros son cambios en las estimaciones y proyecciones que se realizan para corregir errores o omisiones en las estimaciones y proyecciones originales.
4.3. Cambios Contables	(Cambios Contables) Los cambios contables son cambios en las estimaciones y proyecciones que se realizan para corregir errores o omisiones en las estimaciones y proyecciones originales.

<p>4.1. Principales líneas de negocio</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los servicios profesionales son los que más facturan con un 51% del total. Los servicios profesionales incluyen servicios de consultoría, servicios de ingeniería, servicios de construcción, servicios de logística y servicios de tecnología. • Los servicios financieros representan el 20% del total. Los servicios financieros incluyen servicios de banca, servicios de seguros y servicios de inversión. • Los servicios de salud representan el 15% del total. Los servicios de salud incluyen servicios de atención médica, servicios de farmacia y servicios de enfermería. • Los servicios de educación representan el 10% del total. Los servicios de educación incluyen servicios de enseñanza, servicios de investigación y servicios de formación. • Los servicios de comercio representan el 10% del total. Los servicios de comercio incluyen servicios de venta al por menor, servicios de venta al por mayor y servicios de distribución. 	<p>4.2. Programas informáticos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los sistemas de gestión de la cadena de suministro representan el 30% del total. Los sistemas de gestión de la cadena de suministro incluyen sistemas de gestión de proveedores, sistemas de gestión de inventario y sistemas de gestión de producción. • Los sistemas de gestión de la calidad representan el 20% del total. Los sistemas de gestión de la calidad incluyen sistemas de control de calidad, sistemas de auditoría y sistemas de mejora continua. • Los sistemas de gestión de la logística representan el 15% del total. Los sistemas de gestión de la logística incluyen sistemas de gestión de transportes, sistemas de gestión de almacenamiento y sistemas de gestión de envío. • Los sistemas de gestión de la salud representan el 10% del total. Los sistemas de gestión de la salud incluyen sistemas de gestión de pacientes, sistemas de gestión de personal y sistemas de gestión de recursos. • Los sistemas de gestión de la educación representan el 10% del total. Los sistemas de gestión de la educación incluyen sistemas de gestión de aprendizaje, sistemas de gestión de investigación y sistemas de gestión de formación. 	<p>4.3. Servicios de apoyo</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los servicios de apoyo representan el 10% del total. Los servicios de apoyo incluyen servicios de soporte técnico, servicios de soporte legal y servicios de soporte fiscal.
<p>4.4. Recomendaciones de acción Y objetivos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los objetivos principales para el año que viene son aumentar las ventas en el sector de servicios profesionales y mejorar la eficiencia operativa en el sector de servicios financieros. • Las recomendaciones de acción para alcanzar estos objetivos incluyen: <ul style="list-style-type: none"> - Implementar estrategias de marketing para el sector de servicios profesionales. - Mejorar la gestión de la calidad en el sector de servicios financieros. - Explorar oportunidades de crecimiento en el sector de servicios de salud. - Continuar invirtiendo en la formación y desarrollo de talento en todos los sectores. - Explorar la posibilidad de entrar en nuevos mercados internacionales. 	<p>4.5. Principales riesgos financieros</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los riesgos financieros principales para el año que viene son: <ul style="list-style-type: none"> - El impacto de la inflación en los costos de producción y los precios de venta. - Los cambios en las tasas de interés y su efecto en la rentabilidad de los activos. - Los riesgos geopolíticos y económicos globales que afecten las operaciones internacionales. - Los riesgos de crédito y liquidez que surgen de la exposición a proveedores y clientes. - Los riesgos de regulación y cambios en las normativas fiscales y tributarias. 	<p>4.6. Conclusiones generales</p> <ul style="list-style-type: none"> • La situación general es positiva, con una tendencia alcista en las principales líneas de negocio. • Se prevé que el crecimiento continuará impulsado por la demanda interna y la internacionalización de las operaciones. • Los riesgos financieros deben ser monitoreados de cerca para garantizar la estabilidad financiera. • La ejecución de las estrategias definidas es fundamental para alcanzar los objetivos establecidos.
<p>4.7. Recomendaciones de acción Y objetivos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los objetivos principales para el año que viene son aumentar las ventas en el sector de servicios profesionales y mejorar la eficiencia operativa en el sector de servicios financieros. • Las recomendaciones de acción para alcanzar estos objetivos incluyen: <ul style="list-style-type: none"> - Implementar estrategias de marketing para el sector de servicios profesionales. - Mejorar la gestión de la calidad en el sector de servicios financieros. - Explorar oportunidades de crecimiento en el sector de servicios de salud. - Continuar invirtiendo en la formación y desarrollo de talento en todos los sectores. - Explorar la posibilidad de entrar en nuevos mercados internacionales. 	<p>4.8. Principales riesgos financieros</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los riesgos financieros principales para el año que viene son: <ul style="list-style-type: none"> - El impacto de la inflación en los costos de producción y los precios de venta. - Los cambios en las tasas de interés y su efecto en la rentabilidad de los activos. - Los riesgos geopolíticos y económicos globales que afecten las operaciones internacionales. - Los riesgos de crédito y liquidez que surgen de la exposición a proveedores y clientes. - Los riesgos de regulación y cambios en las normativas fiscales y tributarias. 	<p>4.9. Conclusiones generales</p> <ul style="list-style-type: none"> • La situación general es positiva, con una tendencia alcista en las principales líneas de negocio. • Se prevé que el crecimiento continuará impulsado por la demanda interna y la internacionalización de las operaciones. • Los riesgos financieros deben ser monitoreados de cerca para garantizar la estabilidad financiera. • La ejecución de las estrategias definidas es fundamental para alcanzar los objetivos establecidos.

CPA RIGOLDE TRIPZA
CONTADOR
RUC 17300177001
C.G.T.R.1911654
GERENTE
SRL GEORGINA ELIZABETH GALLEROS ZURITA

ASSESSMENT OF CHALLENGES
Ergonomics and production ergonomics have been identified as determinants of ergonomics problems in industry. Ergonomics problems are often associated with poor ergonomics design, poor ergonomics training, and poor ergonomics management. The following sections will discuss some of the challenges faced by ergonomics professionals in their work.