INFORME DE GERENCIA

Quito, 27 de Marzo del 2019

Señores:

ACCIONISTAS HANDELOGIS CIA. LTDA.

Presente.-

De mi consideración:

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de HANDELOGIS CIA. LTDA. y con el fin de cumplir con el propósito de informarles y poner a su consideración de ustedes señores accionistas el informe a los Estados Financieros por el ejercicio económico al 31 de Diciembre del 2018

Cumplimiento de objetivos ejercicio económico 2018

En este año se cumplió los objetivos que nos planteamos y fue superar los cien mil dólares en ventas para lo cual la empresa creció en clientes y siendo los más representativos Jaime Guerrero, Coreptec, American Pipes, Megafrio entre otros, el margen de utilidad bruto a nivel promedio fue del 36% lo que nos permitió sobrepasar el punto de equilibrio y generar una utilidad mínima, con relación a los costos y gastos estamos en los niveles adecuados pues optimizamos al máximo los recurso y esto hace que los egresos no crezcan y se mantengan.

A continuación damos a conocer los datos más relevantes de los balances de forma comparativos.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018

Diciembre 31,

ACTIVOS 2018 2017

(en U.S. dólares)

ACTIVOS CORRIENTES:

Efectivo y equivalentes de efectivo

100,00

544,19

3.126,83	502,50 1.937,93
1.188,90	502,50
869,26	391,89
68,67	43,54
1.000,00	1.000,00
48.580,31	6.584,31
48 580 21	6 EQA 21
48.580,31	6.584,31
18.782,84	6.440,62
3.559,85	0,00
1.052,83	143,69
	0,00
21.343.06	
(en e.g. uo	<i></i>
<u>2018</u> (en U.S. dó	2017 lares)
51.707,14	8.522,24
5.462,21	2.823,44
# 450 Ad	
5.462,21	2.823,44
46.244,93	5.698,80
5.149,83	2.000,00
1.410,09	2.010,09
2.313,61	1.144,52
37.271,40	0,00
	2.313,61 1.410,09 5.149,83 46.244,93 5.462,21 51.707,14 2018 (en U.S. dó. 21.343,06 3.841,73 1.052,83 3.559,85 18.782,84 48.580,31 48.580,31

2.- ASPECTO LABORAL

Durante este año **HANDELOGIS CIA. LTDA.** con la finalidad de cumplir con los objetivos planteados se realizó la contratación de 4 personas una Gerente Comercial que se encarga de toda la planificación y estrategia de Ventas, un Vendedor Junior que será encargado de generar ventas, una persona operativa que se encarga de la coordinación de la carga de los clientes y una persona Administrativa que da soporte en las áreas de cobranzas, pagos, tesorería y contabilidad.

3.- RESULTADOS

Los resultados al 31 de diciembre del 2018 se presentan de la siguiente manera:

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2018

TON EE MINO TERMINARIO EE SI DE DION	2018	<u>2017</u>
	(en U.S. dólares)	
INGRESOS ORDINARIOS	149.439,04	16.551,75
COSTO DE VENTAS	94.878,10	0,00
MARGEN BRUTO	54.560,94	16.551,75
Gastos de operación	-40.656,63	-15.780,43
Gastos de administración	-10.633,96	0,00
Gastos financieros	-1.435,22	-8,87
Otras ganancias y pérdidas	-280,84	-118,22
Otros		
Total ingresos (gastos) ordinarios	-53.006,65	-15.907,52
UTILIDAD DEL EJERCICIO	1.554,29	644,23
Menos gastos por Impuesto a la renta:		
Corriente	365,39	141,73
Diferido		
Total	365,39	141,73
UTILIDAD (PERDIDA) DEL EJERCICIO	1.188,90	502,50

4.- PRESPECTIVAS

Las perspectivas para este año 2019 es el incremento de los ingresos para lo cual se realizara la captación de nuevos clientes y el factor diferencial será realizar negociaciones con proveedores directos en los que podamos brindar un mejor servicio y obtener mejores costos y por ende tener un mejor margen de utilidad y poder competir con mejores precios para lo cual se ha realizado un plan de acción.

Atentamente,

Ing. MBA Marco Antonio Molina

GERENTE GENERAL