



INFORME DE LA GERENCIA

A los señores socios de la compañía

SETECO CIA LTDA.

Quito, 25 de Marzo de 2019

Con el fin de cumplir con las disposiciones legales y estatutarias vigentes, me dirijo a ustedes con el propósito de informarles y poner a su consideración el Informe de Gerencia por el ejercicio económico que terminó el 31 de diciembre del 2018.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PLANTEADOS

Los objetivos y metas operacionales fueron parcialmente cumplidos debido al estancamiento que ha sufrido el sector de la construcción durante el año 2018. Sin embargo, se ha trabajado continuamente en el mejoramiento del servicio de atención al cliente, el desarrollo y crecimiento del recurso humano, la incorporación de un nuevo SHOW ROOM que facilite la demostración de los productos ofrecidos, así como, la incorporación de nuevos productos a nuestra cartera.

CUMPLIMIENTO CON LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante el año 2018, la Gerencia y la Presidencia de la Compañía han cumplido con todas las resoluciones que tomaron los socios en sus reuniones gerenciales y administrativas que se mantuvieron durante el año.

SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2018

SETECO al 31 de diciembre de 2018 cuenta con US\$ 402.257,27 de capital de trabajo, que le permitirá trabajar y cumplir con las obligaciones contraídas tanto con los proveedores como los empleados.

Todas las provisiones requeridas para reflejar en los Estados Financieros las deudas y obligaciones actuales, han sido correctamente valoradas y registradas contablemente.



Los resultados obtenidos durante el ejercicio 2018 fueron de US\$ 127,479.08 (pérdidas) producto de un decrecimiento de 5.32 % en las ventas. La Gerencia está asumiendo varias medidas para superar esta situación durante el 2019 y evitar reincidir en resultados negativos, tales como:

- Revisión continua de la estructura de costos a fin de optimizarla continuamente.
- Reuniones con la Gerencia General y Presidencia de nuestro principal distribuidor CEDAL a fin de establecer estrategias que nos ayuden a incrementar las ventas y disminuir nuestra carga financiera producto de los intereses pagados.
- Búsqueda continua de nuevos productos para diversificar nuestra cartera.
- Optimización del manejo del inventario.
- Capacitación del personal en atención al cliente, productos nuevos, entre otros.
- Reuniones gerenciales mensuales a fin de medir resultados y corregir estrategias.
- Desarrollo de una estrategia de marketing que nos permita abordar y captar nuevos clientes.

Estos son algunos de las medidas asumidas pero seguimos trabajando para mejorar continuamente, optimizar resultados y alcanzar las metas propuestas durante el 2019. Trabajando como siempre con ética, profesionalismo y un alto compromiso con las responsabilidades adquiridas.

Atentamente,

María Augusta Sánchez Calisto

Gerente General

SETECO CIA LTDA