



INDUSTRIA ECUATORIANA DE PARTES Y

ACCESORIOS

INDAPARTS CIA. LTDA.

Informe de Gerencia sobre los resultados del año 2015

El presente informe contiene los detalles de la gestión realizada por la Gerencia General durante el año 2015.

Durante el primer trimestre del año las actividades de la Organización se concentraron en finalizar la implementación de la línea de pintura electrostática así como también en la búsqueda de clientes para dicha línea de negocio, lográndose para el mes de marzo las primeras ventas de servicio de pintura electrostática, para esto se procedió a la búsqueda y contratación de personal de planta que ejecute las tareas productivas operativas.

Dentro de este período también se inició con el suministro de Moquetas a la ensambladora CLAUTO, este hecho no hubiera sido posible si no se emprendían las labores de ingeniería para el desarrollo de los componentes, así como la búsqueda de alianzas estratégicas que permitieran conseguir un proveedor que maquile las partes que posteriormente a finales de marzo se comercializarían.

El segundo trimestre del año se consolidaron las actividades iniciadas a inicios de año y permitió que la organización logre una facturación consistente en promedio de aproximadamente 3000 dólares mensuales lo que permitió cubrir los gastos operativos mínimos.

Para el tercer trimestre del año se consiguió consolidar el suministro de Moquetas hacia la ensambladora CLAUTO logrando el suministro de dos modelos, esto es H5 y Wingle, así también se gestionó la venta de servicio de pintura electrostática al cliente LUIS GARCÉS quien es proveedor de las ensambladoras del

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Luis Garcés', is located in the bottom right corner of the page.

Ecuador de Kits de Seguridad. Es muy importante resaltar que en este período dada las buenas relaciones que INDAPARTS mantiene con su cliente CLAUTO, se participó en la licitación para la fabricación de los sistemas de escape para el modelo Great Wall M4, luego de varias negociaciones, se adjudicó a INDAPARTS la fabricación del componente iniciando a finales de este trimestre con la implementación de la línea de fabricación de sistemas de escape, el proyecto generaría una venta aproximada de 400.000 USD's por año.

Finalmente el último trimestre del año, se continuó con la implementación de la línea de escapes siendo el arranque de producción en el mes de Noviembre y las primeras ventas se registraron en el mes de Diciembre, mes en el que también se inició con el suministro de otras partes metálicas pintadas hacia el mismo cliente, en este período también se logró la adjudicación de los servicios de tapicería en cuero para un lote completo de asientos del modelo M4 lo que conjuntamente con la facturación de escapes hacen que en el último trimestre del año se facture aproximadamente el 75% del total de ventas registradas para el año 2015.

Actualmente nos encontramos suministrando consistentemente los sistemas de escape, lo que ha permitido ir pagando las deudas adquiridas en maquinaria y equipo para el efecto, así también estamos en un período de implementación de los procesos productivos para la producción y fabricación de la alfombra de piso para el modelo Great Wall M4, se espera terminar la implementación de la primera parte a finales de Mayo del año 2016.

En síntesis durante el año se trabajó fuertemente en actividades comerciales que empezaron a dar sus frutos para finales de año, motivo por el cual no se contó con el tiempo suficiente para evitar que el resultado del año sea negativo, sin embargo los proyectos emprendidos en el 2015, así como los nuevos proyectos iniciados a comienzos de este año proyectan que los resultados del 2016 serán muy distintos y traerán a la organización la rentabilidad deseada.



Pongo a consideración de ustedes los estados financieros correspondientes al año 2015, así como los activos y pasivos de la compañía.

Atentamente,



Ing. Verónica Romero V.
GERENTE GENERAL
INDAPARTS CIA. LTDA.

