



COMPUEQUIP DOS S.A.

Informe de la Administración a la Junta General de Accionistas de la Empresa Computadores y Equipos Compuequip DOS S.A. por el ejercicio económico comprendido entre el 01 de Enero del 2010 al 31 de Diciembre del 2010.

A los señores accionistas

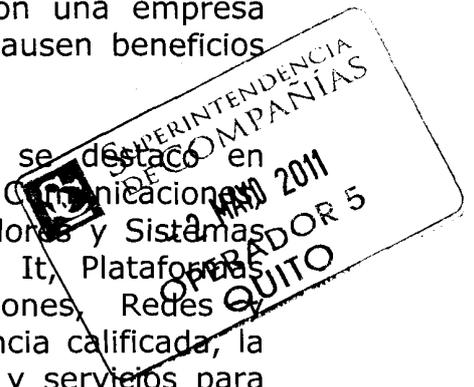
Pongo a su consideración la gestión realizada durante el ejercicio económico 2010.

Punto no. 1

Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico.

Nuestra empresa en este año ha mostrado excelentes resultados, se realizó un esfuerzo permanente en la preparación de nuestra organización para el futuro. Es necesario y urgente, tener claridad del medio en el que nuestra organización se desenvuelve y entender como interactúan los actores del mercado, de tal forma que podemos implementar acciones que nos permitan contar con una empresa preparada para el futuro y obtener ventajas que causen beneficios concretos y directos para nuestros clientes.

Con todos estos antecedentes nuestra empresa se destaca en Servicios de Consultoría, Servicios de Networking y Comunicaciones, Infraestructura de Hardware, Soluciones en Servidores y Sistemas de Almacenamiento, Plataforma de Administración It, Plataformas Microsoft, Computadores personales, Comunicaciones, Redes y telefonía Ip, todo ello soportándonos en la experiencia calificada, la tecnología y el portafolio de productos, soluciones y servicios para ayudar a nuestros clientes a optimizar su infraestructura, como resultado de nuestro trabajo se ha buscado aumentar la productividad, mejorar las operaciones, reducir costos y optimizar la efectividad.



Para el año finalizado al 31 de diciembre del 2010 tenemos que la compañía cumplió con sus objetivos comerciales en un 100% finalizando como el primer canal en ventas de productos Hewlett Packard en Ecuador dentro del segmento corporativo.

Somos el canal número uno en las todas las líneas de negocio que comercializamos teniendo la mayor participación en el mercado de PSG (Personal System Group). Con una diferencia importante frente a la competencia.

Las ventas totales ascendieron a más de 25 millones de dólares, mostrando un crecimiento importante en todas las líneas de negocio.

Es sobresaliente resaltar el crecimiento de las ventas de línea SAP, avanzando de manera importante en los contratos de implementación en la Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT E.P. y afianzando sólidamente las relaciones con el fabricante lo cual abre inmensas perspectivas de negocios para los años venideros.

Cerramos como canal número uno en ventas de equipos de impresión Xerox, y de la misma manera somos el primer canal en venta de equipos F5 en el Ecuador y reconocidos por el fabricante como el canal de mayor crecimiento en Sudamerica, de la misma manera se presentan muchas oportunidades de negocio en esta línea para el año 2011.

Para alcanzar estas metas la compañía hizo efectiva una emisión de títulos valores por 2.5 millones de dólares la cual fue vendida en el mercado en su totalidad en dos opciones, la primera como títulos de renta fija con un rendimiento del 8% anual para el inversionista y en otra modalidad con una tasa variable siendo la tasa pasiva del Banco Central más dos puntos como diferenciador para el inversionista.

Es importante señalar que estas obligaciones cuentan con una calificación de riesgo AA.

Punto No. 2

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Durante el año 2010 se ha cumplido con todo lo dispuesto por Junta General de Accionistas y el Directorio.

Punto No. 3

Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.

Durante el año 2010 no se han producido hechos administrativos, laborales o legales que puedan afectar el giro normal del negocio o la posición financiera de la compañía.

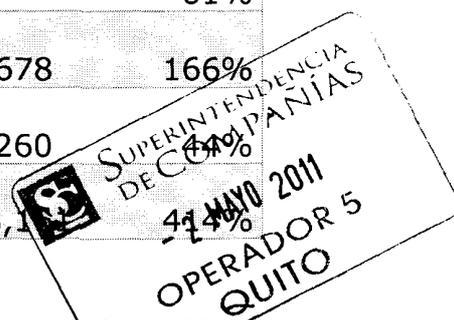
Punto No. 4

Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

Las principales cifras de ambos ejercicios son las siguientes.

	2009	2010	Variación	Crecimiento
Activos Totales	5,581,756	12,324,159	6,742,403	121%
Activos Corrientes	4,458,338	11,080,037	6,621,699	149%
Pasivos Totales	4,312,731	10,585,638	6,272,907	145%
Pasivos Corrientes	4,008,769	8,197,737	4,188,968	104%
Patrimonio	1,269,025	1,738,521	469,496	37%
Ingresos	16,035,287	25,814,447	9,779,160	61%
Participación a Trabajadores	46,314	122,992	76,678	166%
Impuesto a la Renta	171,099	246,359	75,260	44%
Utilidad del Ejercicio	91,344	469,505	378,161	414%

Es importante señalar el crecimiento dado en todas las cifras principales, los activos y pasivos corrientes crecen de manera importante por las cuentas por cobrar e inventarios necesarios para cubrir la demanda generada el último trimestre del año equivalente al 40% aproximadamente de toda la facturación.



Es más valioso señalar un incremento del 414% en la utilidad neta versus un 61% de crecimiento en ventas, esto gracias a un fuerte trabajo en mejorar el rendimiento de los gastos fijos y una mejora en los márgenes de comercialización mediante una estrategia de diferenciación ofreciendo un servicio especializado de valor a nuestros clientes.

Otro punto a señalar, es la adopción anticipada de las Normas Internacionales de Información Financiera NIIFs, que según la Resolución No.06.G.DSC.010 del 20 de noviembre donde se establece el cronograma de aplicación, nuestra empresa debió ser parte del tercer grupo, pero al registrarnos como emisores de valores, nuestra empresa pasó a ser parte del primer grupo, siendo nuestro año de transición el año 2009.

Punto No. 5

Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.

Dada la perspectiva de crecimiento venidero para el 2011 es mi recomendación reinvertir el 100% de las utilidades generadas en el ejercicio, en especial aprovechar la rebaja impositiva en términos de impuesto a la renta con un descuento en la tarifa del 10% para reinversión en activos fijos.

Esto permitirá afianzar el crecimiento de los negocios de renting de plataformas de impresión capitalizando toda la experiencia ganada por la compañía en estos últimos 10 años.

El detalle es el siguiente:

	<u>2010</u>	<u>2009</u>
Utilidad del ejercicio económico	838.856	308.757
Más:		
Gastos no deducibles	622.642	602.638
Menos:		
Rentas exentas	18.912	0
Deducción por discapacitados	171.943	147.800
15% Participación trabajadores	<u>122.992</u>	<u>46.314</u>
Base Imponible	<u>1.147.651</u>	<u>717.281</u>
Base de Cálculo 25%	742.117	635.071
Base de Cálculo 15% (Reinversión de utilidades)	<u>405.534</u>	<u>82.210</u>

Punto No. 6

Recomendaciones a la junta general respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Las recomendaciones son las siguientes.

- Seguir enfocados en negocios de valor para nuestros clientes que es donde generamos confianza y relación de largo plazo.
- Fortalecer la relación con los fabricantes demostrando fidelidad en la comercialización de sus productos.
- Especializar al personal técnico en las líneas de HP, Cisco, F5, Microsoft y SAP obteniendo las máximas certificaciones en el mercado para que el cliente sienta el total respaldo de la marca a través del servicio.
- Fortalecer las líneas de crédito con instituciones financieras maximizando las coberturas de garantías para fortalecer capital de trabajo.
- Cumplir cabalmente con el pago de las obligaciones emitidas.
- Mantener el nivel de la calificación de riesgo de las obligaciones colocadas en el mercado bursátil.
- Focalizar la estrategia de marketing y posicionamiento de marca de acuerdo a los lineamientos dados en el 2010.

Punto No. 7

El estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía.

La compañía a cumplido con todas las normas de propiedad intelectual y derechos de autor vigentes a la fecha de elaboración del presente informe.

Agradeciendo la atención de los presentes pongo en su conocimiento nuestras principales actividades y solicito su aprobación.



Atentamente

Ing. Carlos Pinos
Gerente General

