

Quito, 18 de marzo de 2018

## INFORME DE GERENCIA

El periodo 2017 se han ejecutado algunos proyectos en busca de aumentar la demanda de nuestros servicios, a varias compañías y personas naturales, como es el caso de NEFROCONTROL S.A., lo cual ha dado en incremento de la demanda de nuestros servicios. Esto nos obliga a seguir impulsando estos proyectos y establecer más estrategias con los grupos de trabajo.

Los ingresos provenientes de las actividades operacionales de la empresa se han utilizado para cubrir los egresos generados, y cubrir ciertas obligaciones de corto plazo, pero los presupuestos plantados aún no se han cumplido.

Los accionistas de la Compañía agrupados en grupos de trabajo han permitido planificar estrategias de promoción y ventas como la contratación de un plan de telemarketing, y cartas de presentación a varias compañías industriales, entre otras, en busca de lograr aumentar el nivel de ventas de los servicios de transporte.

En el periodo 2017 ha aumentado el volumen de ventas, pero de igual forma los gastos operativos también han aumentado, por lo que se plantea que la distribución de utilidades no es posible, pues la empresa necesita adquirir e invertir en planes de desarrollo institucional.

Las reuniones de los días lunes no han sido continuas debido a que los accionistas muchas veces están cumpliendo actividades de transporte, pero nos han hecho llegar sus criterios que se han tomado en cuenta para establecer estrategias en favor de los objetivos de la empresa.

Se reitera el agradecimiento por la colaboración y participación a cada uno de los accionistas durante el periodo 2017, que ha permitido que la empresa se mantenga activa y lo hacemos público el agradecimiento.

Atentamente;

  
Sr. Edison Flores

Gerente General

