

Quito, 27 de abril del 2009

Señores
**SOCIOS DE
ANDOLAS CIA. LTDA.**
Ciudad

De mi consideración:

Pongo a consideración de ustedes mi informe sobre las labores económicas desarrolladas durante el año 2008.



I.- ENTORNO ECONOMICO Y POLÍTICO:

En septiembre del año 2008 a través de un referéndum la ciudadanía aprobó la Vigésima Constitución política de la historia ecuatoriana, la cual contenía las leyes elaboradas y aprobadas por la Asamblea Constituyente.

La economía mundial entró en una fase de desaceleración en el crecimiento económico causada por problemas en el sector financiero norteamericano particularmente, que posteriormente afectaron a los países incluso de América Latina.

El aumento de la actividad económica de los nuevos gigantes económicos, China e India, ha sido considerado como uno de los motores del fuerte incremento de la demanda fundamentalmente de petróleo, acero y alimentos, lo que provocó el encarecimiento de los precios de estos productos.

El PIB nominal alcanzó los 51.301 millones de dólares, con un crecimiento en términos reales del 5.3% respecto al año anterior. Este crecimiento se logró a pesar de las tasas de crecimiento negativas que ha mantenido el PIB real petrolero. Si bien, la empresa estatal Petroecuador aumentó su producción en 2.9 millones de barriles, las empresas privadas redujeron en 3.9% millones de barriles.

El PIB per capital, en términos corrientes, en 2008 fue de 3.927 dólares. Esto supone un incremento del 18% respecto al 2007, un incremento superior al de los países desarrollados pero inferior a la media de América Latina.

Quito: 167 Leonidas Batallas E9-36 y Ave. Seis de Diciembre Telfs.: (02) 222-2730 / 222-4576 Fax: 252-4654
Guayaquil: Miguel Alcivar 814 y Luis Plaza Dañin Telfs.: (04) 228-1027 / 228-1437 Fax: (04) 228-1112
e-mail: consultas@andolas.com

Respecto al mercado laboral, las tasas de desempleo y de subocupación se han mantenido constantes durante el 2008, elevándose desde julio como consecuencia de la crisis internacional.

La tendencia alcista de los precios de los alimentos, petróleos y otras materias primas a nivel internacional ha repercutido negativamente en el nivel de precios del Ecuador. Otros factores internos que presionaron al alza de los precios fueron los devastadores efectos del invierno del 2008, en particular sobre la producción agrícola de la costa. La inflación aumento hasta finalizar en un 8.4% .

Los ingresos tributarios fueron el rubro más significativo de los ingresos no petroleros y representan un 59% de estos, lo que equivale a 5.118.5 millones de dólares.

Los gastos del sector público aumentaron, especialmente los gastos corrientes alcanzando un 69,5% equivalente a 10.409 millones de dólares, lo que significa un aumento del 72% respecto al 2007. Este incremento se debe principalmente al incremento de los rubros de sueldos y salarios, inversión en sectores sociales e inversión en los sectores de defensa y seguridad interna.

En medio de la actual crisis financiera internacional, los saldos negativos en la balanza comercial amenazan la sostenibilidad de la dolarización, situación que se puede agudizar con la caída de las remesas de los migrantes.

Por las decisiones del Gobierno de caer en moratoria de los bonos Global 2012 y 2015, el riesgo país continuó subiendo hasta ubicarse en diciembre en 5.069 puntos.

Quito: 167 Leonidas Batallas E9-36 y Ave. Seis de Diciembre Telfs.: (02) 222-2730 / 222-4576 Fax: 252-4654
Guayaquil: Miguel Alcivar 814 y Luis Plaza Dañin Telfs.: (04) 228-1027 / 228-1437 Fax: (04) 228-1112
e-mail: consultas@andolas.com

II.- PROYECTOS Y PROBLEMAS MAS IMPORTANTES

AREA ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA:

Durante el año 2008, se tuvo que acceder a nuevos créditos bancarios, especialmente a través de Cartas de Crédito para nuestros proveedores del exterior.

Las entidades financieras siguen conservando su política de respaldarse con garantías reales sobre los créditos otorgados, es así que mantienen vigentes algunas Prendas Comerciales de mercaderías e Hipotecas como respaldo de los créditos otorgados, o Garantías Personales.

Se ha logrado cubrir todas las obligaciones bancarias, lo que ha significado un egreso muy significativo correspondiente a los intereses por financiamiento.

A través de una renegociación con el Banco Proamerica, se logró ampliar la línea de crédito, lo que nos permitió contar con los suficientes recursos para capital de trabajo e importaciones.

AREA COMERCIAL:

Andolas continuó comercializando la marca Gamatronic, en productos trifásicos y de mayor capacidad y productos de la marca Computer Power para equipos bifásicos de capacidades menores.

Con el personal se logro crear un compromiso de trabajo y dedicación se ha conseguido un nivel aceptable de ventas y se ha fortalecido el conocimiento del producto, atención al cliente y la búsqueda de nuevos clientes.

En el área del departamento de Contratos de Mantenimiento, se logró incrementar el número de clientes que han suscrito contratos para los equipos, lo que ha permitido alcanzar un nivel de ventas muy superior al año pasado

Nuestra División Técnica, a través de sus servicios de Asesoría y de Mantenimiento Preventivo, nos ha permitido ganar y mantener la fidelidad de nuestro clientes, quienes requieren en sus Centros de Cómputo, una Confiabilidad Disponibilidad Eléctrica para sus Aplicaciones de Misión Crítica.

En el área del departamento de Contratos de Mantenimiento, se logró incrementar el número de clientes que han suscrito contratos para los equipos, lo que ha permitido alcanzar un nivel de ventas muy superior al año pasado

En el año 2008 se fortaleció el Departamento de Proyectos y Redes Eléctricas, quienes realizaron trabajos en instituciones y empresas muy reconocidas en el país. Adicionalmente, se dio el impulso necesario para que la comercialización de baterías tenga un crecimiento sostenido durante todo el año.

Hemos logrado cerrar negocios importantes en capacidades superiores trifásicas Miduvi, Ravcorp, Municipio de Guayaquil (a través de distribuidor), Empresa Eléctrica del Sur, etc, entre otros clientes que compraron unidades de menor capacidad.

AREA TÉCNICA:

Durante el año 2008, se fortaleció las actividades de soporte del Área Técnica, logrando brindar al cliente interno y externo un servicio ágil y oportuno.

En este año se contrató a más personal en el área técnica, con el fin de brindar un servicio más ágil a los clientes.

Varios técnicos tuvieron la oportunidad de realizar cursos de capacitación en Colombia y USA, quienes a su vez traspasaron sus conocimientos a los demás técnicos.

Se ha mejorado en el tiempo de entrega de los informes al cliente, así como en el tiempo de entrega del equipo ya reparado. Sin embargo, existen varios equipos que se encuentran demasiado tiempo en el Laboratorio y no han sido retirados por el cliente, estos equipos han sido trasladados a las bodegas de Carcelén.

III.- DE LOS BALANCES:

El cumplir con las políticas comerciales y estrategias de ventas establecidas para este año, se alcanzó un incremento del 26% en las ventas, lo que ha permitido cerrar el período con ingresos totales por un valor de US\$ 1.747.024,85 dólares.

En cuanto a los gastos de administración, ventas y financieros, estos sufrieron un incremento del 22,90% con relación al año 2007, lo que equivale a US \$ 734.581,31 dólares

Debemos indicar que la empresa cumplió con todas las obligaciones bancarias adquiridas en el año, razones que influyeron para que la utilidad sea de US \$ 47.747.73 con un incremento del 28.03% en relación a la generada en el año 2007.

IV.- PROYECCIONES PARA EL AÑO 2009:

Pese a que el año 2009 se prevee un impacto negativo de la crisis internacional sobre la economía del país se estima un crecimiento real del 3.2%. Sin embargo, los resultados obtenidos en el año 2008 demuestran que ANDOLAS ha incrementado su participación en el mercado durante este año, en base el esfuerzo y trabajo de cada uno quienes conformamos la Empresa.

El principal objetivo para el año 2009 es aumentar nuestra participación en el mercado, a través de la incorporación de un mayor número de clientes en potencias trifásicas, así como aumentar nuestra base de clientes de Contratos de Mantenimientos preventivos como correctivos, incrementar nuestro volúmenes de ventas de baterías y otros.

Atentamente,
ANDOLAS CIA. LTDA.



Ing. Com. Soraya Alvarez T.
GERENTE GENERAL

Quito: 167 Leonidas Batallas E9-36 y Ave. Seis de Diciembre Telfs.: (02) 222-2730 / 222-4576 Fax: 252-4654
Guayaquil: Miguel Alcivar 814 y Luis Plaza Dañin Telfs.: (04) 228-1027 / 228-1437 Fax: (04) 228-1112
e-mail: consultas@andolas.com