

Quito, 12 de marzo del 2014

Señores
**SOCIOS DE
ANDOLAS CIA. LTDA**
Quito

De mi consideración:

Pongo a consideración de ustedes el informe sobre las labores económicas desarrolladas durante el año 2013

I.- ENTORNO ECONOMICO Y POLÍTICO:

En los últimos años el crecimiento del Ecuador ha sido el resultado de la inversión originada desde el sector público, la cual ha estimulado el sector de la construcción por el desarrollo de la infraestructura creada por el Gobierno.

La economía de Ecuador creció 4,5%, una desaceleración frente al 5,1 por ciento registrado en el 2012, debido a un menor dinamismo del sector no petrolero. Las actividades económicas que más contribuyeron al crecimiento del PIB fueron la construcción, petróleo y minas, la agricultura y la manufactura, entre otras.

Las exportaciones de petróleo ecuatoriano subieron en un 6.6% en el 2013, los productos como el banano, el café y el cacao tuvieron un aumento de ventas de 6,7%, mientras el envío de flores al mercado internacional creció un 17,1% con respecto al 2012.

Como política de gobierno, el país se ha apartado de la negociación de Tratados de Libre Comercio, que han suscrito Perú y Colombia, y ha optado por el desarrollo de la industria local, con restricción de importaciones y expansión del crédito, y el llamado cambio de matriz productiva, que consiste en la superación a mediano plazo de la dependencia del petróleo.

El gobierno actual se encuentra construyendo una red de ocho grandes hidroeléctricas con el fin de convertirse en un exportador de energía limpia, y sustituir progresivamente la importación de combustibles, que se lleva buena parte de la renta petrolera, sin embargo se debe considerar que los próximos años serán difíciles en el área fiscal debido a fuertes desembolsos públicos que se deben realizar para financiar la construcción de estas centrales hidroeléctricas en diferentes áreas de la nación andina.

En el ámbito laboral, el sector público se ha ubicado como el gran actor, debido a que como nunca antes su presencia ha sido tan trascendente y ha ocasionado algunos cambios importantes. Por ejemplo, el contrapeso que ha hecho al entrar a competir directamente con el Sector Privado, ya que a diferencia de épocas pasadas, el Estado ahora ofrece un entorno completamente distinto, principalmente en lo relacionado con la estabilidad laboral que garantiza y los salarios competitivos que se reconocen a todo nivel, especialmente para cargos medios y técnicos.

II.- PROYECTOS Y PROBLEMAS MAS IMPORTANTES

AREA FINANCIERA

Durante el año 2013 a pesar de que existió una disminución en el nivel de ventas, la empresa contó con liquidez para cubrir todas sus obligaciones y por lo tanto no se requirió utilizar la línea de crédito que mantenemos abierta con el Banco de Guayaquil y Banco Promérica.

Por otro lado, en vista que durante estos años hemos cumplido oportunamente con los compromisos adquiridos con nuestro proveedores, no fue necesario aperturar Cartas de Crédito para las importaciones realizadas, sino que estas se efectuaron a través de crédito directo con los proveedores

El Banco de Guayaquil y el Banco Promerica mantuvieron las líneas de crédito como grupo, sin embargo no fue necesario utilizarlas, ya que como se mencionaba anteriormente, la empresa contó con liquidez suficiente para cubrir sus operaciones.

AREA COMERCIAL:

Andolas continuó comercializando la marca Computer Power en equipos trifásicos modelos ICDSF; y productos Dataline para equipos bifásicos de capacidades menores.

Con el personal de ventas se logró crear un compromiso de trabajo y dedicación que ha permitido fortalecer la presencia de las marcas en el mercado nacional

El Gerente Comercial, logró afianzar las relaciones con los clientes especialmente los "integradores" a través de la atención personalizada y gracias a la calidad de los productos que estamos comercializando. A través de las venta generadas por los "integradores" hemos logrado instalar equipos trifásicos en varias empresas a nivel nacional y especialmente en instituciones estatales.

Se ha contado con la colaboración de nuestros socios comerciales, quienes han enviado personal especializado para transmitir sus conocimientos a nuestro personal tanto técnico como comercial

ÁREA TÉCNICA:

En este año se continuó brindando la atención personalizada a los clientes, a través del personal del área técnica.

El soporte que brinda nuestra División Técnica, a través de sus servicios de Asesoría y atención personalizada a nuestros clientes, nos ha permitido ganar y mantener la fidelidad de nuestros clientes, quienes requieren en sus Centros de Cómputo, una Confiabilidad y Disponibilidad Eléctrica para sus Aplicaciones de Misión Crítica.

III.- DE LOS BALANCES:

En relación a la información de balances, la empresa generó ventas por US \$ 1.338.176,96 y se obtuvo otros ingresos por US \$ 3.088.70; los costos y gastos suman US \$ 1'317.605.37 lo que causó una utilidad contable del ejercicio de US \$ 23.660.29 dólares.

Debemos indicar que la empresa cumplió con todas las obligaciones contraídas en el año, tanto con los proveedores, como con los trabajadores.

En el ámbito fiscal y laboral, Andolas ha cumplido con todas sus obligaciones y toda la información tributaria ha sido presentada oportunamente dentro de los plazos determinados.

En el mes de diciembre, se concluyó con los trámites para legalizar la compra – venta de las acciones que la Sra Yaghna de Guarderas procedió a venderlas al Ing. Henry Horvath.

IV.- PROYECCIONES PARA EL AÑO 2014:

La política económica del régimen no permite pensar que la situación fiscal vaya a ser sostenible, y que el modelo económico impuesto por el gobierno continuará el año 2014, lo que ocasiona una incertidumbre sobre la sostenibilidad de la economía y la dolarización a mediano plazo.

Para el año 2014 es aumentar nuestra participación en el mercado, a través de la incorporación de un mayor número de clientes en potencias trifásicas, así como aumentar nuestra base de clientes de Contratos de Mantenimientos preventivos como correctivos, incrementar nuestros volúmenes de ventas de baterías y otros.

Atentamente,
ANDOLAS CIA. LTDA.



Ing. Com. Soraya Alvarez Torres
GERENTE GENERAL