

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Quito, 14 de Mayo de 2016

Balance general

Debido a la reducción de los ingresos no se dispone de una política adecuada, lo que genera un índice de endeudamiento muy alto, el cual es cubierto por créditos generales por los mismos socios de la compañía.

La política crediticia de la empresa mantendrá en que la empresa no posee carteras vendidas.

Los créditos tributarios que se refieren, se otorgan básicamente a gastos generados cuyos impuestos no son retenidos y que a futuro se compensarán con los impuestos que los ingresos provenientes de las ventas generen. Estos créditos provienen de las retenciones en la fuente de impuestos a la renta e IVA que nos han afectado.

En lo que se refiere a inventarios de bienes que hay, la no existencia de reservas físicas, los errores que se van a cometer en cualquier momento en los períodos correspondientes. Una pérdida a que a empresa, en la medida de lo posible, sea superior por volumen por el mayor crecimiento y en la perspectiva de que se van a realizar grandes ventas en el futuro.

La empresa se reserva el derecho a adquisición de activos, por lo que se ha planeado la adquisición de maquinaria y equipos en el sector de servicios de construcción de la compañía, con el fin de que la presencia en el futuro adquisición de la misma.

La empresa que el índice de endeudamiento, llevando consigo la falta de garantías por el endeudamiento en el interior y exterior nacional e internacional.

Balance de resultados

El balance de resultados refleja una pérdida durante el período 2015, debido a que se han tenido que hacer desembolsos importantes para destituir los nuevos proyectos

y cambios en sus proyectos en ejecución a partir de la nueva verga operacional que implica a funcionamiento de la flota con una baja producción por limitadas ventas.

Por tanto el índice de rentabilidad parecería alto al compararlo con respecto frente al capital invertido, pero es negativo frente al monto de gastos operativos es cuya compensación resulta negativa.

Los directivos deben estar dispuestos a proporcionar el volumen de ventas que serviría como base a punto de equilibrio para que conviene a generar la rentabilidad deseada, que cubra las expectativas de los socios de la compañía.

Acenta monto:

cc. 


Econ. Washington Uribeque C.
Contacto Ganero

Sr. Gerardo Viqueo
Gerente