

**INFORME ANUAL DEL GERENTE PARA LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA  
SINAPSIS ORGANIZACIONAL DEL ECUADOR SINORGE S.A.**

**EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2014**

Señores Soclos:

En cumplimiento de la obligación establecida en las normas legales vigentes y de acuerdo con los términos señalados en el Reglamento para la presentación de los informes anuales de los Administradores a las Juntas Generales, dictado por el Superintendente de Compañías mediante resolución No. 2436 del 04 de junio de 2007, cúmpleme someter a su conocimiento el siguiente informe de actividades desarrolladas durante el ejercicio económico del período del año 2014.

**1. ACTIVIDADES**

- 1.1. La compañía SINAPSIS ORGANIZACIONAL DEL ECUADOR SINORGE S.A. se constituyó mediante escritura pública otorgada el 25 de JULIO de 2014, ante el Notario Tercero del Cantón Cuenca e inscrita en el Registro Mercantil el 29 de agosto de 2014.
- 1.2. El objetivo social de la compañía SINAPSIS ORGANIZACIONAL DEL ECUADOR SINORGE S.A. son las actividades de consultoría, asesoría y gestión.
- 1.3. En esta intención se ha desplegado esfuerzos para que la gestión se ajuste a los lineamientos y exigencias del mercado.

**2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS**

- 2.1. Durante el año 2014 se reportó una utilidad antes de Impuestos y participación de trabajadores por \$346,57.
- 2.2. Se reestructuró y organizó la oficina que actualmente se arrienda para la gestión de la empresa
- 2.3. Se estableció una imagen corporativa para Sinapsis, papelería, hojas, tarjetas, carpetas, queda pendiente por concluir página web y brochure.
- 2.4. Concluyó la Primera Etapa del modelo con NIRSA

**3. HECHOS PRODUCIDOS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL PERÍODO 2014**

- 3.1. Aparecieron servicios adicionales con capacidad de negocio con Nirsa, como contrato de head hunting, y en el 2015 se proyectan proyectos como manual de funciones e implementación de SAP.

- 3.2. El movimiento de la empresa ha requerido la contratación de una persona para el cargo de Gestor de Operaciones, quién ha realizado una inducción en el modelo de Sinapsis y ha acompañado el proceso en NIRSA, de forma que se encuentra capacitado y es un apoyo para las actividades de la empresa.
- 3.3. La contratación de una persona para ventas en el cargo de ejecutiva comercial se prevé para enero del 2015. Esta persona será la encargada de encontrar nuevos negocios y oportunidades.
- 3.4. Alianzas estratégicas con 3i software, New Access y WEM
- 3.5. El capital de la compañía está formado de la siguiente manera:

CÉDULA RUC	APELLIDOS Y NOMBRES COMPLETOS	NACIONALIDAD	CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO
1707771216	ALVEAR TRONCOSO CÉSAR ANDRÉS	ECUADOR	400.00
0704394055	CALLE CHACÓN GALO JAVIER	ECUADOR	400.00

#### 4. SITUACIÓN ECONÓMICA

- 4.1. La situación económica de la compañía se mantiene positiva. Con los actuales resultados se pretende emprender la búsqueda de mayor mercado para dinamizar el negocio y generar mayores ventas. De este modo manteniendo una gestión administrativa eficiente, se busca reactivar la gestión comercial a fin de mejorar el posicionamiento financiero de la compañía.

Quito, 15 de abril 2015

Atentamente,



César Alvear  
Gerente General