



Quito D.M., 30 de marzo del 2007

**INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO 2006**

Señores
ACCIONISTAS
INDUVALLAS CIA. LTDA.
Presente.-

En cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias me permito presentar a vuestra consideración, el informe de Gerencia correspondiente al Ejercicio Económico de enero a diciembre del 2006.

En lo que a la actividad empresarial respecta, creemos que no existe un despegue de la economía, se han elevado los sueldos en una mínima proporción, el incremento de los precios, de los alimentos y de los servicios básicos han dado lugar a la especulación, además de ser un año con desequilibrio político, indicadores macro-económicos que desestabilizan la economía de cualquier país y más del nuestro que en la actualidad se encuentra debilitado con el consiguiente impacto en los niveles de precios y las dificultades para incrementar las ventas.

Con este antecedente y en nuestro caso, cuando nuestra actividad principal es el comercio, en el presente año hemos tratado de incrementar nuestros clientes mediante un adecuado manejo de precios procurando siempre poner énfasis en la calidad para satisfacer la demanda de productos de manera oportuna y eficiente, a pesar de la competencia de los precios.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS:

CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES

Esta administración ha observado todas y cada una de la normas legales, estatutarias y reglamentarias y ha dado cumplimiento a las resoluciones de Juntas Generales Ordinarias y Extraordinarias, como también del Directorio especialmente las relativas a las autorizaciones para las negociaciones y legalización de contratos.

ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS

En el transcurso del año, nos hemos visto obligados a enfrentar una serie de inconvenientes, a finales del año, se pudo estabilizar el negocio, reactivar la comercialización en base a la apertura de nuevas cuentas de clientes y reactivando los antiguos que han confiado en nuestras habilidades y fortalezas se ha podido mejorar nuestra situación económica financiera.



ASPECTOS LABORALES Y LEGALES

Laborales

Se mantienen las mejores relaciones con los empleados, en base a un trato de consideración interpersonal.- Se ha cumplido con las obligaciones laborales y adicionales; y, se mantuvo la decisión de reemplazar las vacantes de puestos de trabajo estrictamente necesarias, considerando el paso del personal tercerizado a la nómina de la compañía.

Legales

Se dieron cumplimiento a cada una de las obligaciones contractuales, tributarias, societarias, municipales y gremiales.

PROMOCIÓN Y MERCADEO

Ante la necesidad de penetrar y solidificar nuestra presencia en el mercado, por las nuevas tendencias de comercialización se ha procurado establecer créditos con nuestros proveedores o a su vez ampliar la cobertura de entrega de productos a nuestros clientes, esto con la finalidad de incrementar la confianza y mantener nuestro mercado conforme de acuerdo a las condiciones macroeconómicas en las que hemos desarrollado.

ASPECTOS ECONÓMICO-FINANCIEROS

VENTAS

Dadas las circunstancias de la necesidad de competir en calidad y precios, preferimos incrementar la cantidad comercializada e imponer garantía a nuestros productos mediante un correcto manejo de las políticas de crédito, con lo que logramos superar las ventas en relación al período económico anterior, con muy buenas perspectivas de crecimiento a corto plazo.

RESULTADOS DE OPERACIÓN

El control de nuestros gastos en el presente período nos ha permitido frenar y manejar de forma conveniente los recursos provenientes de nuestra actividad con lo cual se ha podido enfrentar los incrementos en los precios de materiales e insumos para nuestra producción, así como los gastos de ventas, administrativos y otros, entre estos los tributos municipales.

Como efecto de la gestión realizada durante el presente período se obtuvo un resultado positivo en relación al período anterior, quedando la utilidad líquida como una obligación con los accionistas de la compañía.

SITUACIÓN FINANCIERA

La Compañía a tenido que recurrir a créditos bancarios para disponer de los recursos económicos para cumplir las obligaciones con los accionistas, lo que no ha comprometido nuestra solvencia y liquidez, debido a la cartera pendiente de cobro.

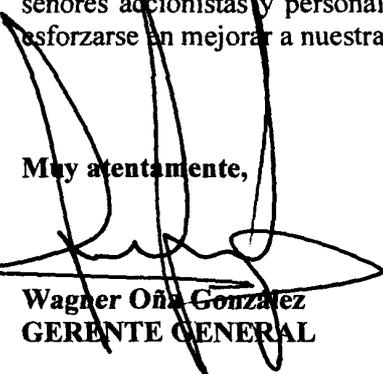


PROYECCIÓN AÑO 2007

Con la expectativa de incrementar las ventas, mediante el desarrollo de nuevos proyectos; y, un adecuado manejo de los plazos otorgados por nuestros proveedores y acreedores para el pago de nuestras obligaciones corrientes, esperamos cumplir las metas propuestas.

Al concluir el presente informe, me permito expresar mis debidos agradecimientos a los señores accionistas y personal de la empresa, por su empeño en sacar adelante y por esforzarse en mejorar a nuestra Compañía.

Muy atentamente,



Wagner Oña González
GERENTE GENERAL