

INFORME DE GERENTE

Señores Socios:

El presente informe tiene por objeto presentar a ustedes el informe de los Estados Financieros por el ejercicio económico del 2006 para su análisis y aprobación, así como también, desarrollar algunos puntos de interés socio-económicos del ejercicio:

Para mi es grato darles a conocer que para este año los Balances corroboran las perspectivas planteadas a inicios de año excepto en el crecimiento, debido a una escasez de vidrio en el segundo semestre del año 2006 lo que nos obligó a buscar nuevos proveedores; de todos modos los simples números nos permitirán hacer una relación con el pasado para seguir corrigiendo errores y proyectarnos hacia el futuro con mejores esperanzas de crecimiento.

El activo corriente en relación al pasivo corriente es 2.56 mejorando con respecto al año 2005, lo cual se debe a una mejor liquidez de la empresa por mejores políticas de crédito tanto en las ventas como en las compras lográndose bajar el pasivo corriente en un gran porcentaje.

La rotación de inventarios fue de alrededor de 2,6 veces.

En el ejercicio del 2006 las ventas se bajaron con respecto al año pasado en un 9%, lo cual se explica por si solo, si tomamos en cuenta que existe una escasez de vidrio a nivel mundial lo cual produce dos efectos: una subida del precio pero una disminución del stock de productos de alta rotación. Para este nuevo período esperamos recuperar incrementar el nivel de ventas con una taza del 10% si la escasez de vidrio se soluciona en parte.

El periodo promedio de pago es de alrededor de 45 días y esperamos bajarlo como meta a treinta días para el año 2006.

El balance arroja una utilidad después de impuestos de alrededor de USD 30.000,00, la misma que esperamos mejorar con las medidas antes mencionadas.

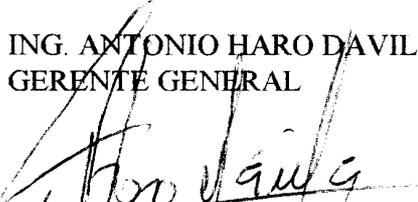
En cuanto se refiere a la relación patrono laboral hemos manteniendo a nuestro personal siempre satisfecho con el cumplimiento de nuestras obligaciones patronales.

La atención a nuestros clientes ha sido como no sería de otra manera con mucha responsabilidad y seriedad, en este punto tengo que señalar que durante el 2004 se ha tratado de recuperar a los clientes mayoristas dando mejores alternativas en descuento, forma de pago y servicio.

Para terminar este informe les manifiesto que la situación económica del ejercicio es alentadora y es una pequeña muestra de recuperación de la empresa, así mismo nos brinda una la oportunidad de seguir implementando los correctivos necesarios para ~~mantener~~ un estado saludable en este nuevo período económico y afrontar con mayor entusiasmo los retos que el futuro nos depare.

Atentamente,

ING. ANTONIO HARO DAVILA
GERENTE GENERAL


Quito, Abril 25 del 2007

