INFORME DE GESTIÓN DE GERENCIA

PERÍODO 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015

Quito, 15 de abril de 2016

En cumplimiento a lo estipulado en los estatutos de Comercializadora Silva Hermanos DIMELSYS Cía. Ltda., cúmpleme en presentar el informe de la gestión gerencial desarrollada durante el año 2015.

METAS Y OBJETIVOS

En octubre del 2014 comienzan las operaciones de la compañía, enmarcándose en un escenario económico con todas las expectativas de crecimiento lo que ha significa un reto para poder cumplir con nuestras metas y objetivos.

A partir del mes de marzo del 2015 comienzan las ventas, manteniendo una estabilidad que ha permitido darnos a conocer ya por diferentes clientes gracias a la calidad y garantía de nuestros productos, lo que nos permitirá tener una estabilidad en el periodo siguiente.

ÁMBITO LABORAL Y LEGAL

La relación con el personal que labora en la Compañía, se mantiene en absoluta armonía y confianza en completo apego a los principios y valores que la compañía ha adoptado como valores medulares y que son reforzados con procesos de comunicación que influye en la motivación, en el rendimiento y la satisfacción laboral.

La Compañía ha cumplido con todas sus obligaciones y deberes propias de la empresa con los organismo de control que dispone la legislación vigente, tanto en temas laborales, societarios y tributarios, sea con el Servicio de Rentas Internas, el Instituto de Seguridad Social, Contraloría General del Estado, Ministerio de Relaciones Laborales, Superintendencia de Compañías y todo norma vigente que regula nuestras actividades e igualmente las normas reglamentaras internas.

SITUACIÓN FINANCIERA

La siguiente información manifiesta en forma simplificada los gastos, ingresos y el patrimonio de la compañía hasta el momento.

Estados Financieros de la Compañía:

Al 31 de diciembre del 2015 se presenta la siguiente información contable:

CUENTA	Al 31 DIC 2015	Al 31 DIC 2014	COMPARACIÓN Variación
ACTIVO CORRIENTE	68.671,39	313,79	21785%
ACTIVO NO CORRIENTE	2.673,15	0,00	2.673,15
TOTAL DE ACTIVOS	**71.344,54**	**313,79**	**22636%**
PASIVO	78.047,89	1.918,73	3967,68%
PATRIMONIO	-6.703,35	-1.604,94	317,67%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	**71.344,54**	**313,79**	**22636,40%**
Ingresos	55.849,57	0,00	55.849,57
Costos, gastos, impuestos	60.947,96	-3.604,94	-1790,68%
Perdida del Ejercicio	**-5.098,39**	**-3.604,94**	41%

Activos:

El incremento del 21785% de activos corrientes en relación al año anterior se debe al incremento del inventario, de las cuentas por cobrar de clientes, propiedad planta y equipo, crédito tributario y retenciones en la fuente del periodo 2015

Pasivos:

Los pasivos han incrementado en un 3967.68% , debido principalmente al endeudamiento para las compras a crédito que hemos contraído para mantener inventario disponible para la venta, y un bajo valor que suman obligaciones con el IESS, impuestos al SRI, generados en diciembre del 2015, que serán pagados en enero del 2016.

Patrimonio:

El patrimonio ha disminuido en un 317.67% , debido que se ha obtenido una perdida en

este año igual que el anterior, debido a lo explicado en el párrafo anterior, el endeudamiento para mantener el inventario disponible para la venta, el mismo que en el siguiente periodo se espera recuperar con la mayor venta posible de todo el material y herramienta eléctrico.

Análisis de Balance de Resultados:

Los ingresos operacionales han aumentado notablemente a comparación del año 2014 en el cual estábamos en organización y estabilización de la compañía, desde el mes de marzo del 2015 las ventas han estado fluyendo no muy elevadas pero se han mantenido.

Ventas:

La venta del material eléctrico y adicionalmente la venta de herramientas han tenido una buena aceptación, en algunos ítems nos hemos quedado sin stock sin embargo hemos realizado compras de los productos que están vendiéndose con mayor frecuencia.
El personal de ventas a contribuido, sin embargo no han cumplido al 100% con las expectativas, para el siguiente año se realizara otras estrategias, como capacitaciones y mayores incentivos para lograr el incremento de las ventas.

Costos y Gastos:

Existe una incremento de los costos, puesto que a inicios del año 2015 se adquirió materiales y herramientas para la venta los mismos que generaron un costo de venta.

En cuanto a gastos existe un aumento por la siguiente razón:
Al existir mayor movimiento se han incrementado algunos rubros como arriendo, gastos del personal y demás gastos de funcionamiento y administrativos.

Resultado del Ejercicio

El Balance de Resultados presenta una pérdida del ejercicio de $5098.39.

Por ser una empresa nueva y hasta conseguir una estabilidad la empresa ha obtenido una pérdida en el presente ejercicio, sin embargo se espera seguir trabajando con el

propósito de incrementar las ventas de material eléctrico, y ser altamente competitivos.

Hasta aquí el informe de labores realizadas.

Atentamente,

Byron Rolando Silva
Presidente

TOMAS CHARIOVE N49-78 Y MANUEL VALDIVIESO
Telf: 2454-754/ E-mail: av.dimelsys@hotmail.com
Quito - Ecuador