

**INFORME DE GERENCIA DE LAS ACTIVIDADES DE
COMERCIALIZADORA VILLAMAGUA & ROJAS
DISAUSTROCOMERCIALIZADORA CIA. LTDA.**

PERIODO DE ENERO A DICIEMBRE DE 2015

Loja, 31 de enero del 2016

Ing. Pablo Villamagua Añazco, Gerente General de la Comercializadora Villamagua & Rojas Disaustrocomercializadora Cia. Ltda., a los socios de la empresa, informo:

Que para este año 2015 nos ha tocado duro, la competencia ha sido muy fuerte; pero para mantenernos con los imponentes comercializadores locales, hemos sacrificado el margen de utilidad en cada uno de nuestros productos. Se ha incrementado el número de líneas de productos para superar el monto de un millón de dólares en ventas.

Al término del ejercicio económico llegamos con un monto excesivo en el inventario, debido a que algunos proveedores nos ofertaron planes de negociación muy atractivos, y exageramos en los montos de compras. Esperamos que en los siguientes meses podamos vender estos productos.

El capital de constitución suscrito se mantiene intacto, no hay variación en el mismo.

Los gastos de la compañía han sido netamente operativos, con el fin de determinar una rentabilidad operativa generada de las actividades de la misma. La mano de obra contratada ha sido la necesaria, ha existido aportación de los socios para trabajar honoríficamente en la compañía y no generar mayores gastos, por considerarse que estamos en los primeros años de inversión.

Se ha hecho los trámites correspondientes para obtener un crédito en el banco de Loja s.a. el mismo que no se ha efectuado porque indican que la empresa está de reciente creación y no cumple con los requerimientos de esta institución financiera.

Con lo expuesto en el presente informe estoy dando a conocer a los socios de la compañía mi labor como Gerente General durante el año 2015.

Atentamente,



Ing. Pablo Villamagua Añazco
Gerente General