

**INFORME A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE  
SOCIOS DE ELIMED CIA. LTDA  
SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2019**

**Señores Socios:**

En mi calidad de gerente general de ELIMED, me es grato presentar a los socios, el informe de labores del año 2019, dando cumplimiento a los estatutos de la empresa:

**1. Situación General:**

El Gobierno nacional, a pesar de los cambios introducidos en 2018 en el frente económico, no logró cumplir los objetivos de realizar el ajuste fiscal, reducción del tamaño del estado y mejorar la competitividad. La debilidad política del Gobierno, unido a una falta de consenso nacional, impidió que se cuente con el apoyo social y político requerido para implementar una reforma.

En el presente año se firmó un acuerdo con el Fondo Monetario Internacional para reducir el déficit fiscal. Con el apoyo de esta entidad, este plan contemplaba la aprobación de reformas estructurales, como un nuevo código de planificación y finanzas públicas, Código Orgánico Monetario y Financiero, Reforma Tributaria y Reforma Laboral.

Dado que el Gobierno Nacional no ha podido llegar a consensos nacionales con los distintos partidos políticos y actores sociales, no ha podido implementar las medidas económicas y sociales adecuadas, sino sólo de una manera muy parcial.

Como alternativa para sanear las finanzas públicas, el Gobierno trató de eliminar el subsidio a los combustibles en octubre de 2019, pero la medida desató una dura oposición política y social con un paro nacional que llevó al Gobierno a suspender dicha medida. La revuelta de octubre agravó la situación económica del país y dio lugar a pérdidas millonarias a nivel nacional.

De acuerdo al Banco Mundial, el PIB ecuatoriano decrecería en 0.3% en el 2019 y en el +0.2% para el 2020. Dada la situación económica en los últimos días y la baja del precio del petróleo, es improbable el crecimiento de la economía ecuatoriana para el año 2020. Las últimas predicciones hablan de una reducción del PIB del 4 al 6%. América Latina crecería 0.8% en el 2019 y el 1.8% para el 2020, cifras que posiblemente sean revisadas en el transcurso de los próximos meses.

El precio del petróleo WTI registró un valor promedio de USD 59.80 por barril en diciembre 2019, con un incremento en su precio del 20.8% con relación al 2018. Sin embargo, en los últimos días, dada la crisis del coronavirus y sus posibles efectos económicos a nivel mundial, así como la guerra petrolera entre Arabia Saudita y Rusia, el precio promedio del petróleo está a nivel internacional entre USD 30 a USD 37 dólares el barril. Esta caída del precio del petróleo afectará seriamente las finanzas del

Gobierno Ecuatoriano, que tendrá que tomar medidas emergentes para cubrir su déficit de caja.

Las exportaciones totales del año 2019 fueron de USD 22.329 millones, superiores en 3.24% al año anterior. Las petroleras descendieron en el 1.39% llegando a USD 8.679 millones. Las exportaciones no petroleras fueron de USD 13.649 millones con un crecimiento del 6.42%. Esto se debió principalmente al incremento de ventas de camarón, minerales y un pequeño incremento en las exportaciones de productos maderables.

La balanza comercial total del año 2019 registró un superávit de USD 820 millones, superiores a las del año 2018 en USD 1.297 millones. La petrolera creció en 1.4% y la no petrolera descendió en 25%. Las importaciones llegaron a USD 21.509 millones, menores en 3% al año anterior, habiendo decrecido las importaciones petroleras en 4% y las no petroleras en -2%. Esto se debió principalmente a la desaceleración de la economía ecuatoriana y a la baja de la demanda.

La deuda externa total pública y privada, llegó a USD 52'296 millones con un 18% de incremento. La deuda privada creció en 27%, y la deuda pública externa se incrementó en 16%. El Estado se ha visto obligado a continuar con el endeudamiento, mediante la colocación de nuevos bonos en el mercado internacional con tasas de interés sobre el 8%.

Al 31 de diciembre 2019, el riesgo país cerró en 826 puntos, sin embargo, dada la falta de cumplimiento del acuerdo con el FMI y la incertidumbre política, en marzo 2020 se ha llegado a uno de los niveles más altos de la historia, al ubicarse sobre 6000 en el mes de marzo. Este indicador complica las posibilidades del gobierno para conseguir financiamiento.

La banca ecuatoriana cerró sus balances al 2019 con un saldo positivo. La reserva internacional registró un saldo promedio de USD 3.397 millones, superior en 27% a las del año 2018 de USD 2.677 millones.

El panorama económico para el 2020 será muy difícil, tanto para el sector público como para el privado, por la baja de crecimiento económico del Ecuador, la incertidumbre mundial sobre los efectos económicos del coronavirus; y, finalmente, por la incertidumbre que se crea en un año preelectoral, lo que hará más difícil que se tomen las medidas económicas necesarias para corregir los desequilibrios de la economía ecuatoriana. La inflación en el Ecuador durante el año se mantuvo estable y cerró en -0.07%.

El empleo adecuado a diciembre de 2019 se ubicó en el 38.8% frente al 39.6% del año previo. El empleo inadecuado (subempleo, no pleno y no remunerado) alcanza el 57.4%, en tanto que el desempleo se ubicó en 3.8%. El euro tuvo una fluctuación en el transcurso del año entre 1.09 y 1.14.

## **1. Resumen de la gestión**

Los ingresos por ventas en 2019 alcanzaron la cifra de USD 1.270.329.00 frente a USD 1.573.054.81 en 2018, con una reducción del 19.2% con relación al año previo. El

decrecimiento de ventas fue de USD 302.726. En relación al presupuesto el cumplimiento fue del 75.26%.

El costo de ventas pasó del 60.1% en 2018 al 58.06% en 2019, con una reducción del 2.04%, que se explica principalmente por la diferente composición de las ventas, con menores ingresos provenientes de la venta de equipos además de la baja de la cotización del euro. El presupuesto planteado a inicios de año, consideraba un costo de ventas del 60.19%.

Las líneas que tienen crecimiento en 2019 son genéricos para otras marcas, repuesto de taller, productos varios, equipos Eliweld y mesas de corte CNC

Producto	2018	2019	Diferencia	% Variación
Equipos Cebora	554.039.20	280.499.16	-273.540.04	-49.37%
Consumibles Plasma Cebora	385.074.91	351.138.24	-33.936.67	-8.81%
Consumibles Mig Binzel	295.196.26	257.904.42	-37291.84	-12.63
Genéricos	9162.32	13.184.11	4021.79	43.88%
Alambre	125.174.62	113.635.79	-11538.83	-9.22%
RepuestosTaller	72.862.49	78.987.47	6124.98	8.40%
Tecna	81.966.76	62695.67	-19271.09	-23.51%
Varios	9513.85	14.636.61	5122.76	53.84%
Equipos Chinos	3.989.85	13.367.62	9377.77	235.07%
Servicios y otros	23.919.53	23.899.30	-20.23	0.08%
Equipos Steel Tailor	12.155.00	60.380.71	48.225.71	396.75%

El comportamiento de los gastos administrativos y de ventas, en 2018 y 2019, se reflejan en la siguiente tabla. Los gastos operacionales en 2018 representaron el 28.8% de las ventas, mientras que en 2019 fueron del 34.19%. En la tabla no se incluye el impuesto a la renta causado por USD 24.679 y la participación de trabajadores por US 13.923.81.

Gasto	2018	2019	Diferencia 18/19
Administrativo	170.394	178.762	8368
Ventas	288.200	295987	7787
Financieros	-2.416	-4663	-2246

La asignación de tales gastos fue como sigue:

- Gastos administrativos, por USD 178.762 (con un incremento del 4.9% en el ejercicio) cuyos rubros más importante son los remuneraciones por USD 73.921, incluido los aportes al IESS y beneficios sociales, las comisiones administrativas por USD45.402 pagadas al personal directivo, la provisión para jubilación y

desahucio por USD 18.553 y el arrendamiento operativo por US 7826.04. En este año, se incluyeron una provisión por deterioro de cartera de USD 7000.00 y la baja de inventarios por USD 7724, rubros que no existieron el año previo. Los seis rubros representan el 89.74% del gasto administrativo.

- b) Gastos de ventas, por USD 295.987, que son 2.7% mayores al año pasado. De estos, USD 154.316 corresponden a remuneraciones, USD 15.022 a mantenimiento y reparaciones, USD 7826 a arrendamiento operativo, USD 13167 a servicios de transporte, USD 11941 a gastos de viaje y USD 9297.97 a depreciaciones. Los seis rubros representan el 68.14% de este gasto.
- c) Gastos financieros: En este ejercicio se registró un ingreso financiero neto de USD 4663, resultado de un gasto por intereses y diferencial cambiario de USD 9.938 e ingresos por inversiones, ganancia actuarial y otros ingresos por USD 14.602

Se cuenta con el estudio actuarial para las provisiones de jubilación y desahucio del personal que corresponden al 2019, elaborado por la empresa PATCO Cia. Ltda. El saldo de las provisiones al 31 de diciembre es de USD 267.168, que corresponden a USD 212.753 por jubilación y USD 54.415 a desahucio. El gasto total neto por USD 21.431 del 2019, resulta del costo laboral y costo financiero. La cuenta de activos no corrientes por impuestos diferidos asciende a USD 10.603.56

La utilidad neta generada en el ejercicio, antes de impuesto a la renta y participación es de USD 92.825.38, que representa el 54.22% de la utilidad del ejercicio previo. Con relación al presupuesto presentado por la administración a inicios del ejercicio 2019, la utilidad neta obtenida es el 46.39% de la estimada.

La participación de trabajadores asciende a USD 13.923. Se contabilizaron USD 424.91 como gastos no deducibles. El impuesto generado es de USD 27.337 que es 33% inferior al año anterior. No se realizó apropiación para la reserva legal pues se alcanzó el límite previsto por la ley. La utilidad disponible para los socios asciende a USD 57.319

La administración propone entregar dividendos en efectivo por USD 30.000 y mantener lo restante como utilidades retenidas a disposición de los socios.

Otros indicadores de la situación de la empresa pueden apreciarse en el Estado de Situación. Los activos de la empresa ascienden a USD 1.284.983. Los activos corrientes son de USD 1.232.113 en tanto que los activos no corrientes suman USD 52.870. Las cuentas de efectivo y equivalentes al efectivo presenta un saldo de USD 457.034 al 31 de diciembre de 2019, con un incremento del 6.5% frente al año previo. Se mantienen las cuentas locales en Produbanco Promérica, Pichincha, Bolivariano, Azuay y Pacífico y en el exterior en Terrabank, Miami. La cartera de clientes es de USD 258.766 en tanto que las cuentas por cobrar a empleados y anticipo a proveedores suma USD 1029.76. La provisión para incobrables es de USD 25.869.19. Se cuenta con una provisión por deterioro de cartera de USD 10.012 creada en años anteriores, y a la que se sumó USD 7.000 en este ejercicio. La antigüedad de la cartera se detalla a continuación:

VENCIMIENTO	VALOR USD	PORCENTAJE
Cartera corriente	24.467	9.43%
Vencida de 0 a 30 días	22.837	8.81%

Vencida de 31 a 60 días	60.206,35	23,23%
Vencida 61 a 90 días	104.632,49	40,36%
Vencida 91 a 180 días	16.143,90	6,23%
Vencida más de 181 días.	30.981,34	11,94%

Con las provisiones de cuentas incobrables y de deterioro, se cuenta con una cobertura del 76,14% de la cartera con más de 91 días de mora. Se utilizó la provisión de deterioro para dar de baja la cartera cuya cobranza fue encargada a la empresa RCH.

En el activo realizable, que incluye inventario e importaciones en tránsito se ubica en USD 543.217,67. El valor neto de los activos fijos de la empresa es de USD 42.266,94. Este año se compró un vehículo nuevo. El activo por impuestos diferidos es de USD 10603,56

Los pasivos corrientes de ELIMED se ubican en USD 115.496,84 en el ejercicio materia de este informe e incluyen entre los rubros principales: USD 84.005 en préstamos recibidos para capital de trabajo, USD 45.399 como comisiones por pagar y USD 18.712 por pagos a proveedores, USD 2454,78 por intereses sobre los préstamos, USD 13.923,81 por participación de trabajadores. Los pasivos restantes corresponden a cuentas por pagar a la administración tributaria, el IESS y anticipos de clientes. Los pasivos a largo plazo suman USD 267.168,04 constituidos por las provisiones para jubilación patronal y desahucio, antes mencionadas. El patrimonio neto al 31 de diciembre de 2019 es de USD 818.312,88

Se adjuntan para consideración de los socios los estados de cambio en el patrimonio y de flujo de efectivo y las notas a los estados financieros.

### 3. Situación financiera.-

En el cuadro siguiente se detallan los principales índices financieros de la empresa durante el ejercicio 2018, comparativos con tres años anteriores:

INDICE	2016	2017	2018	2019
<u>LIQUIDEZ</u>				
Solvencia	4,77	4,32	4,99	6,18
Prueba ácida	3,13	2,59	2,80	3,45
Capital de Trabajo (USD)	883.118	945.833	1023.292	1032.610
<u>ACTIVIDAD</u>				
Rotación de Inventarios (días)	192	138	149	235
Rotación de Inventarios (índice)	1,88	2,61	2,41	1,55
Rotación de clientes (días)	89	81	72	107
Rotación de clientes (índice)	4,04	4,51	5	3,36

#### APALANCAMIENTO

Endeudamiento	39%	40%	38%	36%
Autonomía Financiera	61%	60%	62%	64%
Inmovilización del Capital Propio	5%	5%	4%	6%

#### RENTABILIDAD

Utilidad bruta	41.9%	41.7%	39.9%	41.3%
Rendimiento del capital propio	17.1%	15.1%	12.8%	6.3%
Rendimiento del capital ajeno	26.2%	22.2%	20.6%	11.0%
Rendimiento de Inversión	10.4%	9.0%	7.9%	4.0%

#### **4.- Informe de Auditoría Externa:**

La Auditoría Externa a los estados financieros de Elimed al 31 de diciembre de 2019 fue contratada con Aliado Contable. El informe de los Auditores Externos se adjunta a este informe.

#### **5.- Perspectivas:**

La administración aspira a elevar las ventas a USD 1.374.000, aplicando las estrategias presentadas a inicio de año a los socios, con ocasión de la aprobación del presupuesto de ventas para 2020. La crisis sanitaria originada por el coronavirus será un limitante importante para el cumplimiento del mismo. Se presentará la previsión realizada a la Junta.

#### **6.- Recomendaciones:**

Es importante buscar nuevas alternativas que permitan a Elimed incrementar sus ventas a través de la diversificación de productos y/o segmentos de mercado, además del control estricto del gasto. Las recomendaciones se plantearon con ocasión de la aprobación del presupuesto

#### **7.- Disposiciones de la Junta General:**

Las disposiciones de la Junta General han sido cumplidas a cabalidad en el transcurso del 2019

#### **8.- Aspectos Administrativos y Operacionales:**

La administración contó con el valioso aporte del Ing. Carlos Velasco y del siguiente personal: Fabricio Molina, Janeth Molina, Manolo Calderón, Jacqueline Lara, Germán Sáenz, Yolanda Díaz, Juan Herrera, Marcelo Tufiño, Jefferson Chillán, Carlos Guerrero

y Arturo Fraga, a quienes dejo constancia de mi gratitud por ser gestores importantes de los resultados obtenidos.

Finalmente, debo expresar mi reconocimiento a los socios por la confianza y el apoyo que me han dispensado durante el año 2019.

Atentamente,



Paulina Callejas  
**Gerente General**