

Quito, 03 de marzo 2017

**INFORME DE GERENCIA INDUSTRIA PHARMA CGP CORPORACIÓN GRINA
PHARMACEUTICAL CIA. LTDA.**

Señores Socios:

Dando cumplimiento a lo que establece la Ley y los Estatutos sociales de la empresa **INDUSTRIA PHARMA CGP CORPORACIÓN GRINA PHARMACEUTICAL CIA. LTDA...**, pongo en consideración de los señores socios el informe de las actividades de la empresa durante el período enero a diciembre de 2016 y su correspondiente balance de situación y resultados de la compañía.

El 2016 ha sido de grandes desafíos, debido a las reformas gubernamentales, este año estuvo marcado por una desaceleración simultánea de la mayor parte de la economía. A pesar del impacto del entorno macroeconómico y político, la Compañía logró realizar ciertas metas que teníamos junto con Presidencia planificadas, acciones que se verán reflejadas en el 2017 lo cual nos permitirá obtener un crecimiento de un 100% de acuerdo a los márgenes actuales de facturación,

Para lograr estos buenos resultados, se tomaron medidas de gestión como la firma en el mes de Abril de un contrato de distribución y exclusividad con la compañía PAAC SAC, cuyos representantes son la Sra. Giselle Gonzales y el Sr. Pedro Fischman de la ciudad de LIMA PERU lo cual nos permitirá exportar nuestro principal producto PAAC megac, esto en la actualidad se encuentra ya en etapa terminal puesto que la homologación de nuestro registro sanitario es un proceso largo y delicado. A finales de año también se tomó la resolución de ya no comercializar al público en general sino tener un distribuidor exclusivo para la Provincia de Pichincha lo cual nos dará optimización de recursos y también un rubro fijo mensual por cuota mismo que sumado a lo pactado con la empresa PAAC SAC. Y nos permitirá obtener el crecimiento deseado. Nuestros clientes son la pieza angular de nuestra operación y, por ende, nos mantenemos enfocados en tener un portafolio diversificado, brindar un servicio eficiente e innovar en nuestros procesos comerciales, y productivos, por lo cual a inicios del año se hizo un acercamiento con la empresa LIPOMIZE de la provincia de SANTA FE ARGENTINA, DIRIJIDA POR EL Lcdo. Alejandro Barbarini, con la finalidad de poder tener una nueva gama de productos que puedan romper el mercado tradicional del Ecuador en lo que se refiere a medicina orthomolecular y poder ser pioneros en el desarrollo de LIPOSOMALES en mega dosis, esto que comenzó como un sueño se está ya cristalizando en la actualidad este nuevo portafolio de productos que sin duda alguna será un plus muy interesante así como un reto hacia el futuro.

Este exitoso proceso de integración de un nuevo portafolio de productos como los contratos obtenidos sin duda alguna no sería posible sin cada uno de nuestros colaboradores, cuyo trabajo duro y compromiso nos permiten alcanzar los objetivos trazados. Enfrentaremos el 2017 firmes en nuestro compromiso de seguir apostando por la consolidación de nuestras operaciones, impulsando el desarrollo de la Compañía, creando valor en nuevos mercados, con nuevos productos y para todos nuestros grupos de interés.

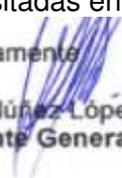
Como es de conocimiento de todos ustedes señores socios, la empresa en este año realizó transacciones, mismas que no han producido una utilidad, lo cual consta en el balance que adjuntamos.

Cabe indicar que para mejorar el nivel de la empresa, estamos obligados todos a aportar con el esfuerzo y trabajo de cada uno, para lograr sacar adelante la empresa y obtener rentabilidad.

El estado de situación de la empresa se encuentra a disposición de los señores socios, que reflejan razonablemente la situación real de la compañía, ha sido preparado de acuerdo a los principios de contabilidad generalmente aceptados.

Agradezco a los señores socios la oportunidad brindada, y espero cumplir todas las expectativas depositadas en mi gestión.

Atentamente


Heri Núñez López
Gerente General

