

Quito a 18 de Febrero del 2020

Señores
Junta General de Accionistas
Erasmus Cía. Ltda.
Presente.-

De mis consideraciones:

A continuación, pongo en su conocimiento el informe de actividades desarrolladas en la empresa Erasmus Cía. Ltda., producto de mi gestión, como Gerente General durante el periodo 2019. Para mejor comprensión, he dividido a la empresa en áreas, las mismas, que las describo a continuación.

ÁREA LABORAL

Nuestro grupo de personal administrativo, se mantuvo, no habiendo cambio concluido de nómina. La persona contratada en el 2017 ha sido un gran aporte en el manejo de Recursos Humanos, demostrando profesionalismo en el manejo y contratación del personal, lo que reforzó nuestras actividades en los diferentes puestos dentro la ciudad de Quito. Continuamos con el compromiso incondicional y el apoyo en cada una de las implementaciones adoptadas para el mejor funcionamiento de la empresa.

ÁREA FINANCIERA

Es muy importante indicar que, que la señorita Grace Bravo Tapia sigue siendo la PRESIDENTA por el periodo de 2 años desde la fecha de su nombramiento, de esta manera los socios de la empresa, alternan sus responsabilidades, con referencia a ERASISMAX CIA.LTDA.

En nuestro intento de cumplir las metas propuestas para el año 2019, hemos logrado ventas por \$ 146644.68 dólares, valor significativo tomando en cuenta la economía de nuestro país, misma que no estuvo a nuestro favor.

Dentro de los acontecimientos negativos para el logro de las metas de la empresa, fue la recesión económica, no pudimos conseguir más clientes. Nos mantuvimos con los que fieles a nuestros servicios continúan facturando para nosotros. Sin embargo, por los hechos de Octubre, los mismos que son de conocimiento general, la empresa captó servicios de seguridad vip temporales, con ciertas empresas; Esto, aunque mal para el país, bien para las empresas de seguridad, permitió que inyectáramos ventas, dejando utilidad superior a lo que normalmente se consiguen con los servicios de seguridad y vigilancia que se presta en los puntos, ya que al ser servicio VIP, se necesita menos personal y no interviene gastos mayores, y al ser un servicio de alta responsabilidad, la facturación fue óptima. En conclusión los servicios VIP en Octubre, Noviembre y alguno en Diciembre, levantó las ventas de Erasmus en el 2019.

Para el conocimiento de todos, algunos proyectos no se pudieron concretar, ya que los contactos en diferentes instituciones fueron removidas en sus funciones, además por tema de presupuestos, también se detuvo algunas contrataciones.

Seguimos con la labor de recuperar la cartera de clientes que nos adeudan en años anteriores, más, por el tiempo transcurrido, y cumpliendo las normativas contables, nos hemos visto obligados a amortizar, un rubro importante concierne a las empresas EMPREVENECU S.A. Y AV, TMA, SA., ya que al no existir respuesta de quienes algún momento fueran importantes clientes, tuvimos que acudir a instancias legales; juicio concluido, con dictamen a nuestro favor, pero lamentablemente sus representantes legales han abandonado el país y los bienes que tuvieren estas empresa, les ha embargado el SRI y el Banco de Fomento por deudas superiores a las nuestras. Nuevamente, el importante apoyo de los socios fue contundente, para tener liquidez y cumplir con nuestras obligaciones laborales.

Sigue en pie al aporte de los socios de \$10.000 dólares este valor sirvió para cumplir ciertas obligaciones patronales y gastos operativos.

Así mismo, hemos cumplido con el pago de sueldos y salarios y demás beneficios de ley a nuestro personal. Hemos cancelado obligaciones que manteníamos con el banco y nos encontramos al día con nuestro personal, IESS, SRI y otros.

ÁREA OPERATIVA.

La nómina del personal se mantuvo en el 2019

- 13 agentes de seguridad.
- 1 supervisor.
- 1 jefe de operaciones.

Personal contratado bajo estrictas normas de aptitud, logrando como resultado, óptimo desempeño en sus funciones.

PROYECCIONES PARA EL AÑO 2020

Continuo con el mismo objetivo de aumentar nuestras ventas, recaudar los valores pendientes, cancelar nuestras obligaciones a los socios y lograr resultados que satisfagan a nuestros accionistas.

Continuaremos trabajando en la evaluación y capacitación del recurso humano el mismo que se refleja en un equipo óptimo para lograr un buen estado financiero.

Atentamente



Rodrigo Cevallos Flor
Gerente General