

Quito a, 18 de Marzo del 2016

SEÑORES

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

ERASISMAX CÍA. LTDA.

PRESENTE.-

De mis consideraciones:

A continuación pongo en su conocimiento el Informe de Actividades desarrolladas como Gerente General durante el período 2015. Al igual que el año anterior para mejor comprensión de mi gestión he dividido a la empresa en áreas que las describo a continuación:

#### **AREA LABORAL**

Nuestro grupo de personal administrativo, se incrementó, tuvimos que incorporar una profesional que nos ayude en el manejo de Recursos Humanos, robusteciendo de esta manera a la nómina ya existente, continuamos con el compromiso incondicional y el apoyo en cada una de las implementaciones adoptadas para el mejor funcionamiento de la empresa.

#### **AREA FINANCIERA**

Es muy importante indicar que en la parte societaria se realizó un cambio, la señorita Haro Valencia Aliz cedió sus acciones a favor de la señorita Bravo Tapia Grace, esto es 6.500 acciones, misma operación se encuentra registrada y legalizada en todas las áreas involucradas en lo referente al sistema societario.

En nuestro intento de cumplir las metas propuestas para el año 2015, logramos ventas por \$126.805,34 dólares, valor muy significativo tomando en cuenta que la economía de nuestro país no estuvo a nuestro favor.

Tuvimos que enfrentar problemas de recuperación de cartera, esto originó que tuviéramos que cerrar relaciones comerciales con tres valiosos clientes, mismos que al tener relaciones comerciales con empresas cuya actividad depende del petróleo, venían fallando consecuentemente en la cancelación de nuestros servicios mensuales. Lo grave de esto, a más de reducir nuestras ventas, fue cerrar nuestro ejercicio contable con una cuenta de casi \$20.000 dólares por cobrar, rubro que según nuestro cliente nos cancelarán en el 2016, ya que al ser ellos proveedores del estado y no habiendo percibido pago a sus facturas, el problema de iliquidez se lo trasladó en este caso a Erasismax Cía. Ltda. No tenemos fecha exacta en la que se podría recuperar el valor de esta

*facturación, pero esto originó una grave iliquidez a nuestra empresa, lo que nos obligó a acudir a entidades financieras, mismas que nos ayudaron con sobregiros ocasionales puesto que también ellos cerraron sus actividades crediticias. Es por esto, que cierro el ejercicio contable al 31 de Diciembre del 2015, con un sobregiro de \$5.477,41 dólares. Adicionalmente tuvimos que obtener prestaciones a través de tarjetas de crédito de nuestros socios y este valor ascendió a \$10.751,41 dólares. Este mismo retraso en el pago de clientes, originó también que nuestros socios, no pudiendo recuperar sus prestaciones del 2014 y ante la necesidad económica imperiosa que atravesaba la empresa, se vieron en la obligación de traspasar estos valores a la cuenta Aportes para Futura Capitalización de la siguiente manera:*

- *Bravo Tapia Grace \$6.500 dólares, y*
- *Duque Moya Martha \$3.500 dólares.*

*Son \$10.000 dólares que se encuentran ya en esta cuenta como respaldo para cualquier eventualidad.*

*Es muy importante aclarar, que las obligaciones financieras contraídas están cubiertas con las cuentas por cobrar del proveedor en mención.*

*Asimismo, hemos cumplido con el pago de sueldos y salarios y demás beneficios de ley a nuestros trabajadores, e inclusive nos permitimos agasajarlos en Navidad, pero lamentablemente nos hemos atrasado en las obligaciones ante el IESS y el SRI, también existe retraso en el pago de sueldos del personal administrativo; esperando igualarnos en corto tiempo el año siguiente.*

*Al adicionar las ventas, adicionamos empleados, por ende, se incurrió en gastos de uniformes e implementos de seguridad, los mismos que hemos adquirido cubriendo en su totalidad las necesidades de nuestro equipo de trabajo, esto también involucra la adquisición de cuatro (4) radios Motorola, dos (2) armas de fogeo No letales y una (1) caja fuerte, implementos importantísimos para el desenvolvimiento operativo.*

*El resultado de este ejercicio no nos permitió amortizar como estaba previsto, el resultado del año 2014; pero a pesar de las contingencias graves económicas que atravesó la empresa, nuestro resultado es aplaudible puesto que originó una pérdida de apenas \$6.49 dólares.*

## **AREA OPERATIVA**

*Habiendo incrementado las ventas en el 2015, obviamente incrementamos la nómina de trabajadores, por tal motivo al 31 de Diciembre del 2015 en el área operativa contamos con:*

- *22 guardias.*
- *1 supervisor, y*
- *1 operador de consola.*

*Personal que se ha contratado bajo estrictas normas de aptitud, logrando como resultado, óptimo desempeño en sus funciones, por lo que a la fecha tenemos una posición de prestigio en el mercado.*

**PROYECCIONES PARA EL AÑO 2016**

*A pesar de los resultados obtenidos, mismos que reflejan que NO pudimos cumplir nuestras metas, nos hacen perseverar, en que el 2016 habrán mejores resultados. Continúo con el optimismo de aumentar nuestras ventas, cobrar las cuentas pendientes, amortizar los resultados del 2014, cancelar nuestras obligaciones financieras contraídas con el fin de seguir creciendo día a día para obtener resultados que satisfagan a nuestros accionistas.*

*Continuaremos trabajando en la evaluación y capacitación del recurso humano el mismo que se reflejará en un equipo de trabajo óptimo para lograr un buen estado financiero.*

*Atentamente,*



ING. LUIS DUQUE M.  
GERENTE GENERAL