



18075.

INSTRUMENTAL & OPTICA

INFORME DE GERENCIA GENERAL Correspondiente al ejercicio 2006

Luego de analizar los respectivos estados financieros, la Gerencia General a cargo de mi persona, presenta el siguiente informe de actividades del año 2006 de la empresa **INSTRUMENTAL Y OPTICA REPRESENTACIONES CIA. LTDA.**

Quiero empezar agradeciendo la confianza que en mi persona han depositado los socios de esta empresa y asegurarles que todo lo que se ha realizado en este año ha sido pensando en el progreso de la misma. A continuación pongo a consideración los resultados obtenidos por esta empresa en el año 2006:

Instrumental y Optica en relación con las actividades que realiza se ha mantenido con las mismas líneas, el total de los ingresos se ha incrementado en el 24% con relación al año 2005 ; el detalle de las diferentes líneas están detalladas a continuación:

Ventas : de (usd) \$ 688.140 a 850.270 , incremento del 24%
Alquiler : de (usd) \$ 39.005 a 45.269 , decremento del 16%
Reparación : de (usd) \$ 23190 a 34.169 , incremento del 47%

Si bien en porcentaje la línea de reparación es la que mayor incremento ha tenido, en valores absolutos son las ventas las que han incidido en el incremento de los ingresos totales; se ha dado mayor énfasis en esta línea y ha dado un muy buen resultado. La línea de alquiler también sigue siendo un apoyo importante dentro de los ingresos y más como uno de los servicios alternativos que la empresa brinda a sus clientes.

Los costos que implica el desarrollar estas actividades sufrieron un incremento, el mismo que, está de acuerdo con el incremento del mayor volumen de ventas, no así los costos de producción de las otras dos líneas que se han mantenido y que en consecuencia han generado un mayor margen. La utilidad bruta en ventas se ha visto aumentada en un 26.% en relación al año anterior.

Costo de Ventas de (usd) \$ 539.091 A (usd) \$ 648.929 , incremento de 20%
Utilidad bruta en ventas: de (usd) \$ 210.512 A (usd) \$ 280.533, incremento de 26.%

Los resultados del año 2006 están a la vista de todos ustedes, ha sido un excelente año para las tres líneas. El crecimiento que han experimentado es *sustancial* principalmente en la línea de ventas, esto se debe a la acertada conducción de la empresa y al gran esfuerzo que todos quienes hacemos la misma hemos puesto para cumplir con los objetivos planteados. Esto ha representado que INSTRUMENTAL Y OPTICA REP, cada día tenga mayor presencia en el mercado.

Los gastos operativos en porcentaje representan el 22% del total de las ventas igual porcentaje que en el 2005. En valores absolutos, son mayores como consecuencia del crecimiento en las actividades realizadas. Como en años anteriores, el rubro sueldos es uno de los más importantes en su variación, esto se debe a que, se han ido ajustando no solo tratando de compensar el poder adquisitivo por efecto de la inflación, sino estimulando el buen desempeño de todos los empleados. Los gastos financieros sufrieron un incremento razonable, efecto de las mayores transferencias que se han realizado por los pagos al exterior. Los gastos no operacionales son consecuencia neta del gasto deducible de la provisión por jubilación patronal (cabe indicar que hay el estudio Actuarial legalmente sustentado); y, la utilidad resultante del año, antes de la participación de los trabajadores e impuestos, asciende a (usd) \$ 33.180, en porcentaje similar a la del año anterior; el 4% de las ventas totales.

La cartera de clientes, ha sufrido un leve decremento, de usd. \$ 140.441 a usd \$ 135.748, en porcentaje representa a penas un 3%. Si bien la cartera en valor absoluto es alta, no es efecto de que no hayamos cobrado; al contrario, la gestión de cobro ha tenido buenos resultados en este año y el saldo que refleja el 2006 es consecuencia de las ventas a crédito de los últimos meses del año que quedan pendientes y que serán canceladas el año 2007.



INSTRUMENTAL **& OPTICA**

La cartera de clientes , ha sufrido un leve decremento, de usd. \$ 140.441 a usd \$ 135.748, en porcentaje representa a penas un 3%. Si bien la cartera en valor absoluto es alta , no es efecto de que no hayamos cobrado; al contrario, la gestion de cobro ha tenido buenos resultados en este año y el saldo que refleja el 2006 es consecuencia de las ventas a credito de los ultimos meses del año que quedan pendientes y que seran canceladas el año 2007.

Las inversiones realizadas en este año han sido muy pocas ya que se ha centrado netamente en la venta de productos; efecto de esto es un decremento en el inventario. En activos fijos se han actualizado algunos equipos de computacion tanto para uso de la oficina como para el desarrollo de una de las lineas. En relación a los Activos Fijos , si bien hay un decremento de \$14.576, esto se debe al efecto de la variacion en depreciacion acumulada que asciende a \$17.583 y la inversion en Activos Fijos \$ 3.006. En el caso de los inventarios el decremento es del 5%, equivalente a \$11.380.

Con relacion a los saldos de los pasivos de la empresa al fin del año, estos han sufrido un decremento del 18%, con respecto del 2005, en valores absolutos en \$ 49.355; esto se debe fundamentalmente que una de las politicas principales de la empresa es el cumplimiento de los pagos a sus proveedores , la gerencia ha mi cargo ha dado fiel cumplimiento ha esta politica. Los beneficios de este cumplimiento se ven reflejados en los resultados de la empresa, mayores ventas y mayores ingresos.

En relación al patrimonio indicaremos que el efecto de la variacion corresponde a la utilidad del año 2005 y 2006 que los socios han resultado disponer de las mismas asi como su respectiva cancelación. Tambien la variacion esta dada por la apropiacion de la respectiva reserva legal que por ley se debe aplica (5% de la utilidad despues de participacion a trabajadores y de impuesto a la renta). Todo esto se ha tramitado como la ley manda, y consta registrada en los respectivos libros y actas.

Por último tengo que decir que INSTRUMENTAL Y OPTICA, cumple con el principio de empresa en marcha, consolidandose cada dia más en el mercado, asi también cumpliendo con todos quienes hacen esta empresa: socios, empleados, proveedores, clientes etc., lo que refleja la seridad y credibilidad de la misma y me compromete a seguir trabajando cada día más para cumplir las metas y objetivos planteados.

Atentamente,

Ing. Iván Pazmiño A.
Gerente General

