



INSTRUMENTAL **& OPTICA**

INFORME DE GERENCIA GENERAL

Correspondiente al ejercicio 2009

Luego de analizar los respectivos estados financieros, la Gerencia General a cargo de mi persona, presenta el siguiente informe de actividades del año 2009 de la empresa **INSTRUMENTAL Y OPTICA REPRESENTACIONES CIA. LTDA.**

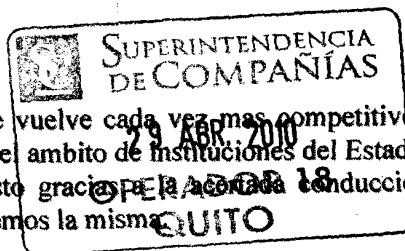
Quiero empezar agradeciendo la confianza que en mi persona han depositado los socios de esta empresa y asegurarles que todo lo que se ha realizado en este año ha sido pensando en el progreso de la misma. A continuación pongo a consideración los resultados obtenidos en el año 2009:

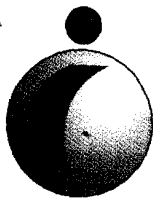
A Pesar de la crisis mundial por la que atravesamos este año y que tubo incidencia en el país ; sobre todo a inicios de año con las medidas tomadas por el gobierno en la subida de los aranceles y limitacion de cupos, lo cual nos trajo mas de un problema ya que a finales del año 2008 habiamos hecho compromisos comerciales con determinadas empresas y por todos estos cambios nos vimos obligados a no poder cumplir con esas obligaciones, como resultado de eso el incremento en las ventas con relacion al año 2008 es tan solo de un 3.5%, que pudo haber sido menos dando un resultado negativo para la Compañía, en todo caso se ha realizada una buena gestion comercial para que esto no se dé.

En este año tambien incursionamos en la mecanica de compras publicas lo que ha generado varios resultados, pero la mayoria de ellos con incidencia negativa para la empresa, debido a un aumento considerable de empresas competidoras, disminucion notoria del margen de ganancia, compentecia desleal, entre las mas significativas.

Los resultados del año 2009 estan a disposicion de ustedes, la utilidad de este ejercicio es de USD. 79.669.57, el 15% participacion de trabajadores USD. 11.950.44 y 25% Impuesto a la renta 15.720.49, la reparticion del 10% de reserva legal se la hara en el mes de abril del 2010 de acuerdo a la ley. Como explique en el parrafo anterior a esto de debe el que el porcentaje de utilidad es menor que el año 2008.

Cabe recalcar que a pesar de que el mercado se vuelve cada vez mas competitivo hemos logrado tener mayor presencia sobre todo dentro del ambito de instituciones del Estado que es nuestro porcentaje mas alto de clientes, todo esto gracias a la adecuada conduccion de la empresa y al gran esfuerzo que todos quienes hacemos la misma.





INSTRUMENTAL **& OPTICA**

Los gastos operativos con respecto de las ventas son el 28% que cada año se mantiene en la misma relacion

La cartera de clientes termino con un saldo de USD. 98.156.37 , valor no muy representativo ya que en su mayoría son ventas de contado .

En este año no se han realizado inversiones ya que mas bien la liquidez de la compañía la hemos canalizado para capital de trabajo como son las compras de mercaderias al exterior.

Con relacion a los saldos de los pasivos de la empresa al fin del año, esto se ve reflejado en el valor que adeudamos a los proveedores del exterior por un monto de usd. 121.338.46 como consecuencia de lo que mencione anteriormente, la compra de mercaderia al exterior, que nos seguimos manteniendo en el pago cumplido a nuestros proveedores.

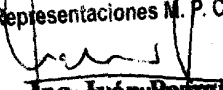
La variacion del patrimonio corresponde a la utilidad del año 2008 .

Con respecto al cumplimiento de obligaciones laborales y tributarias hemos estado muy atentos a todas las obligaciones para cumplir a cabalidad con todos los compromisos que la ley nos exige como es provision de cuentas incobrables, provision de jubilacion patronal y desahucio, beneficios sociales, etc.

Por último tengo que decir que INSTRUMENTAL Y OPTICA, cumple con el principio de empresa en marcha, consolidandose cada dia más en el mercado, asi también cumpliendo con todos quienes hacen esta empresa: socios, empleados, proveedores, clientes etc., lo que refleja la seriedad y credibilidad de la misma y me comprometo a seguir trabajando cada día más para cumplir las metas y objetivos planteados.

Quiero expresar que las proyecciones y metas para el año 2010 son ambiciosas una vez que hemos logrado alcanzar un sitio dentro de las compras publicas y lo que vamos apuntar es mas bien al volumen de ventas, de todas maneras siempre estaremos dispuestos a poner nuestro mejor contingente humano para que la empresa se mantenga como hasta hoy lo ha hecho.

Atentamente,
INSTRUMENTAL Y OPTICA
Representaciones M. P. Cia. Ltda.


Ing. Iván Pazmiño A.
GERENTE
Gerente General

