

Quito, 16 de Marzo de 2014

Señores Socios  
Servicio Industrial y Médico  
SINDIMED CIA. LTDA.  
Presente

Estimados Socios

De conformidad con las disposiciones legales y los estatutos de SINDIMED CIA. LTDA. Servicio Industrial y Médico, pongo a vuestra consideración el informe de Gerencia correspondiente al año 2014.

Ya desde varios años atrás se veía que por problemas de corrupción en los concursos públicos, nuestra participación en estos concursos se complicaba por ello cumpliendo con la estrategia decidida el año 2014 se dio prioridad en la venta de equipos al mercado privado.

Afortunadamente nuestro prestigio y nuestro tamaño nos permitieron ser flexibles y pudimos concretar algunas ventas obteniendo un resultado satisfactorio. Pese a que las entidades públicas se concretaron solamente el 2% de nuestras ventas de equipos, alcanzamos a vender un 92% respecto al año 2013.

Igualmente en la parte técnica decidimos incursionar atendiendo a equipos y clientes que no son de marcas de nuestra representada, lo que ha permitido aumentar en 43% nuestros ingresos por Servicios.

Es preocupante sin embargo que la crisis financiera que empezó a entrar nuestro país ocasiona que la liquidez de algunos de nuestros clientes privados, se haya mermado por cuanto el estado adeuda a estas cantidades significativas y por ello hemos tenido una cartera pendiente de cobro que ha aumentado.

De igual forma se liquidaron provisiones que había por equipos en garantía que representaron un 6% del ingreso.

En el último trimestre del año 2014 realizamos la campaña de venta apoyada por SOREDEX por tanto se concretaron algunas ventas, las mismas que no pudieron ser liquidadas durante el año 2013 por cuanto los equipos no alcanzaron a ser instalados. Estos se están entregando en estos días y representarán un ingreso considerable para nuestra empresa en este año.

Por ello tenemos una cantidad grande de dinero en nuestro pasivo que corresponde a los anticipos recibidos para la adquisición de estos equipos. Este pasivo no representa un riesgo y será liquidado igualmente en estos días conforme se entreguen los equipos.

Los costos y gastos aumentaron ligeramente respecto al año 2013 dentro de parámetros normales.

Se realizó nuevamente un viaje a la RSNA. Completando los contactos adquiridos en el año 2012 en esta feria. Esto ha facilitado que se hayan ido concretando algunas representaciones y esperamos que estas empiecen a generar nuevas ventas en los siguientes meses y años.

Al cierre del ejercicio nuestra situación financiera es buena, pues tenemos la liquidez suficiente para pagar nuestras acreencias

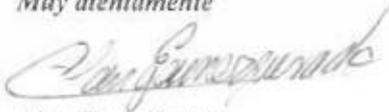
La utilidad del año fue USD 116026.44 que representa la utilidad más alta que hemos tenido en la existencia de SINDIMED, si restamos la participación a trabajadores e impuestos dejan un saldo para los accionistas de USD 76799.35.

Propongo que se reparta en dividendos la cantidad de USD 55000 y que el saldo sea mantenido como un aporte para futura capitalización.

Para el periodo 2015 pongo a su consideración lo siguiente:

- Continuar con una especial atención en incrementar nuestra participación en el mercado privado tanto en la parte de ventas como en la parte técnica.
- Optimizar nuestros procesos a fin de distribuir o aliviar la carga de trabajo que en estos momentos requiere de muchas horas extras de algunos de nuestros empleados y generar un ambiente de trabajo con menos tensión.

*Muy atentamente*



Alan Gomezjurado  
Gerente