

INFORME DE GERENCIA

Quininde, 31 de marzo de 2018

Señores Accionistas:

El 2017 ha sido un año de aprendizaje y desarrollo, de incursionar en nuevos retos e inversiones. Finalmente hemos dado el paso que se venia planificando debido a la gran acogida por parte de nuestros amigos proveedores, asociados y clientes; El centro de acopio y servicio al palmicultor de TYNE es una realidad.

La comercializacion de fruta se ha incrementado sustancialmente gracias al eficiente trabajo de nuestros colaboradores y al apoyo permanente de nuestros socios. Los creditos autorizados por la junta general se han utilizado para mantenernos firmes con el objetivo de pagar a nuestros proveedores de la forma mas agil y eficiente posible.

Los precios y las condiciones de pago en este año han sido mayormente estables, con la excepcion del lamentable caso de la extractora NOVAPALM que de forma muy audaz y pienso que mal intencionada no nos ha pagado una gran cantidad de dinero que ha afectado a la liquidez y el desarrollo de nuestra empresa. Hemos intentado cobrar por todos los medios posibles pero con resultados negativos, razon por la cual se tomara las acciones judiciales civiles y o penales que sean necesarias para sanear esta grave situacion.

Hemos realizado negociaciones con la mayoria de empresas del sector y hemos ampliado la comercializacion de nuestro producto a empresas de la zona de la Concordia y Santo Domingo.

La banca local privada ha mantenido su confianza en nuestra empresa y nos ha apoyado con creditos y lineas que nos han ayudado a cumplir con las metas propuestas.

Los servicios de control fitosanitario han tenido una gran acogida por parte de muchos palmicultores a quienes lastimosamente se les ha presentado el ataque de varias plagas, hemos realizado un convenio con Alcopalma con el fin de brindar el servicio a sus proveedores de fruta.

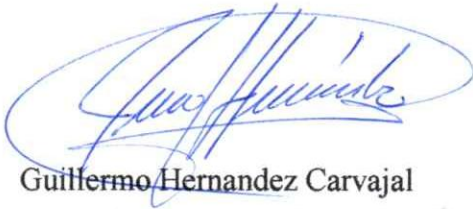
Para el año 2018 debemos trabajar para ampliar nuestras areas de accion, en adquirir transporte propio, y desarrollar mas nuestros servicios en apoyo a nuestros palmicultores. Nuestro esfuerzo se enfocará tambien a la formacion de viveros de material certiicado que permita a nuestros socios y proveedores afrontar la grave situacion de nuestro sector con la pudricion de cogollo.

Nuevamente mi agradecimiento de corazon al equipo humano que conforma nuestra empresa, que dia a dia colaboran positivamente para cumplir y rebasar las metas y objetivos que nos hemos planteado.

Gracias a nuestros socios por el apoyo y la confianza que nos brindan a esta administracion y sus colaboradores.

INFORME DE GERENCIA

Quindío, 31 de marzo de 2018



Guillermo Hernandez Carvajal

GERENTE GENERAL

SERVICIOS AGRICOLAS AGROTYNEPALMA S.A.S

La comercialización de fruta se ha incrementado sustancialmente por el apoyo de nuestros colaboradores y el apoyo permanente de nuestros socios y clientes. El apoyo de nuestros socios y clientes es fundamental para el desarrollo de la empresa y el cumplimiento de nuestros objetivos de pagar a nuestros proveedores de la forma más rápida y eficiente.

Los precios y las condiciones de pago en este año han sido muy buenos, lo que ha permitido que la empresa pueda pagar a sus proveedores de la forma más rápida y eficiente. Sin embargo, la situación de la economía mundial ha afectado a la liquidez y el desarrollo de nuestra empresa. Hemos mantenido un buen control de los recursos y hemos buscado todas las medidas posibles para garantizar el pago a nuestros proveedores de la forma más rápida y eficiente.

Hemos realizado negociaciones con la mayoría de empresas del sector y hemos conseguido la comercialización de nuestra fruta a precios más altos de lo que se esperaba. Esto ha permitido que la empresa pueda pagar a sus proveedores de la forma más rápida y eficiente.

La banca local privada ha mantenido su confianza en nuestra empresa y nos ha otorgado créditos y líneas que nos han ayudado a pagar a nuestros proveedores de la forma más rápida y eficiente.

Los servicios de control fitosanitario han sido de gran ayuda para pagar a nuestros proveedores de la forma más rápida y eficiente. Hemos realizado un convenio con AICOPRO para el control de la fruta y el pago a nuestros proveedores de la forma más rápida y eficiente.

Para el año 2018 debemos bajar el precio de la fruta para poder pagar a nuestros proveedores de la forma más rápida y eficiente. Sin embargo, la situación de la economía mundial ha afectado a la liquidez y el desarrollo de nuestra empresa. Hemos mantenido un buen control de los recursos y hemos buscado todas las medidas posibles para garantizar el pago a nuestros proveedores de la forma más rápida y eficiente.

Finalmente, mi agradecimiento al equipo humano que conforma esta empresa por su apoyo y confianza. Los objetivos que nos hemos planteado son: