



**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE MUEBLES
BRITANY CIA. LTDA. , A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS, POR
EL AÑO 2006**

Señores Socios :

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, me permito presentar a Ustedes el informe del Ejercicio Económico correspondiente al año 2006.

Durante el año 2006, la situación de la Empresa mejoró sustancialmente con respecto al año anterior, debido fundamentalmente a los siguientes factores:

1.- La consolidación de la alianza estratégica con la Empresa AH Corporation lo que ha significado un nivel de ventas importante y sobre todo consistente y con tendencia a incrementarse.

2.- El que la Empresa ha logrado nuevamente incursionar en el mercado de los Estados Unidos de Norteamérica, con una nueva línea de Muebles de Cocina, Closets y Baños, dirigida al mercado alto Americano. Si bien los montos todavía no son muy significativos, nuestra colección de muebles, tanto por su diseño, sistemas constructivos, acabados, etc., ha tenido gran acogida e estamos seguros que las ventas irán creciendo y consolidándose poco a poco.

VER CUADRO DE VENTAS:

	2005	2006

	VALORES	
EXPORTACIONES	31,866.00	126,742.38
LOCALES	780,952.24	816,684.84

En cuanto a Exportaciones, si bien las cifras no son significativas en este ejercicio económico, los contratos que mantenemos con empresas de Estados Unidos, nos permiten ver un futuro importante en las exportaciones, lo que sin duda será de gran beneficio para Muebles Britany.

CUADRO VENTAS DE EXPORTACIONES:

	2005	2006
	VALORES	VALORES
EXPORTACIONES	31,866.00	126,742.38

Las tasas de interés siguen sumamente altas, para una economía Dolarizada como la de Ecuador, lo cual también influye en la obtención de créditos para Capital de Operación y compra de maquinaria, que ayudarían muchísimo para lograr niveles de eficiencia adecuados, que nos permitan ser competitivos en el Mercado mundial globalizado, en el que vivimos.

Dentro del plan para la adquisición de nueva maquinaria y equipos, con el objeto de optimizar nuestros sistemas de producción, se ha procedido ya a la compra de varios equipos, entre ellos un Taladro múltiple con tecnología de última generación, así como una sierra paneladora vertical, una nueva sierra, canteadora y cepilladora, para el área de Preelaboración.

Los resultados obtenidos en este año, si bien son positivos, estos no reflejan todavía el verdadero potencial y capacidad con que cuenta nuestra Muebles Britany.

ESTADO DE RESULTADOS:

VENTAS		943,427.22
Locales	816,684.84	
Exportaciones	126,742.38	
COSTO DE VENTAS		741,312.67
UTILIDAD BRUTA		202,114.55
GASTOS		173,362.02
Administrativos	146,194.02	
Ventas	22,159.37	
Financieros	5,008.63	
OTROS INGRESOS		41,810.50
UTILIDAD DEL PERIODO		70,563.03



Durante este año, hemos cumplido puntualmente con nuestras obligaciones financieras, y hemos obtenido pequeños créditos de corto plazo sobre todo para la importación de herrajes e insumos necesarios para la exportación de muebles.

El año 2007, lo vemos con mucho optimismo ya que contamos con pedidos concretos especialmente uno, de volumen importante, para el amoblamiento del Hotel Casa Dorada, en la ciudad de Los Cabos, México. En lo que respecta a ventas locales esperamos un incremento del 40%, de acuerdo a los presupuestos y pedidos concretos que tenemos para este año.

Estoy convencido, que con el apoyo permanente de todo el Personal, tanto Administrativo Técnico y de Planta, así como con el permanente apoyo de ustedes Señores Socios, estamos saliendo adelante y lograremos cumplir los objetivos de producción y ventas acordes con la capacidad instalada de nuestra Planta.

De Ustedes muy atentamente,

Jose Maria Borja
Gerente General