

INFORME QUE LA GERENCIA GENERAL DE LA COMPAÑIA BDO ACCIONISTAS, REUNIDA EN ASAMBLEA EXTRAORDINARIA EL 15 DE FEBRERO DEL 2012.

Cumpliendo con las disposiciones legales y estatutarias a nombre de la Gerencia General, tengo el honor de poner en consideración de los Señores Accionistas este Informe Anual de Actividades y Resultados de la Compañía durante el ejercicio económico que terminó al 31 de diciembre del 2012.

1. CONSIDERACIONES SOBRE EL ENTORNO

El Ecuador en el 2012, importó 24.041,53 millones de dólares, un 4,5% más que en el año 2011, en cambio las exportaciones se ubicaron el 23.898,73 millones un 7,1% más que el año 2011, dando como resultado una balanza comercial deficitaria de 142,8 millones.

La balanza petrolera y no petrolera crecieron, la balanza comercial petrolera cerró en 8.350,79 millones, 6,3% mejor que del año 2011. La balanza no petrolera se ubicó en 8.493, 59 con una mejora del 0,6% respecto al 2011.

La tasa de desempleo se ubicó en el último trimestre del 2012 en 5,04% y la tasa de subempleo fue del 39,83%, un 4,37% menos que del último trimestre del año 2011

La inflación al cierre de diciembre del 2012, fue de 4,16 en comparación al del 2011 que se ubicó en 4,77.

La tasa de variación del PIB total es del 4,5% y se mantendría en el 2013. A pesar de la crisis mundial la economía ecuatoriana mantuvo la estimación de crecimiento económico para el 2012 de 4,82%, aunque es menor al registrado en el 2011 de 7,78%, según el último informe de la Comisión Económica Para América Latina y el Caribe CEPAL.

La estimación del crecimiento está sustentado en la economía no petrolera que se proyectará en 5,8% y la economía petrolera en 1,3%, lo que evidencia una mejor dependencia de la actividad petrolera y su crecimiento por actividades del sector privado, según Ernesto Fuentes, Director del Centro de Investigaciones Empresariales de la Universidad Católica.

SITUACION DE LA COMPAÑIA

a) Resultados económicos

En el año 2012 BDO generó por US\$ 3.457.675 dólares americanos, los cuales se originaron principalmente por servicios de Auditoría Externa y servicios NIIF. Se realizó egresos de enero a diciembre por \$3,067.516 dólares americanos, lo que generó una utilidad anual de \$390.160 dólares americanos, equivalente al 11,28 % sobre el total de ingresos.

b) Cifras Comparativas

RUBRO	2009	2010	2011	2012	VARIACION
INGRESOS	2.746.732,78	2.774.652,67	3.146.147,22	3.457.675,55	9,90%
EGRESOS	2.455.772,41	2.409.340,49	2.780.809,61	3.067.515,87	10,31%
UTILIDAD BRUTA	290.960,37	365.312,18	365.338,40	390.159,68	6,79%
UTILIDAD NETA	186.798,56	251.384,18	225.846,25	248.503,84	10,03%

La variación del ingreso del 9,90% en relación al ejercicio fiscal del 2011, se debe a mantener el 80% de su cartera recurrente y al departamento de Desarrollo de Negocios, en generar ventas nuevas en el sector público y privado.

En relación a los gastos, ha existido un incremento del 10,31% versus el 2011, impactados por la inflación y por el crecimiento de las operaciones de la organización.

Otros resultados

En el año 2012, ha sido un año de cambios, a nivel organizacional administrativo, creando la unidad de Desarrollo de Negocios en Quito y Guayaquil, con el principal objetivo de generar nuevos clientes, consiguiendo clientes del sector público y privado.

El crecimiento constante que BDO Ecuador Cía. Ltda., mantiene no hubiera sido posible, sin el apoyo de la Presidencia, de los Socios, del personal técnico y administrativo que han hecho posible cumplir las metas planificadas y plantear nuevos retos en los siguientes años.

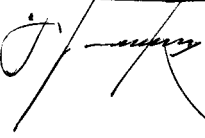
2. PERSPECTIVAS ECONOMICAS Y ORGANIZACIONALES

El año 2013 la meta es generar \$3.800.000 de ingresos y una utilidad del 15%, que lo lograremos con el trabajo conjunto desde los Socios hasta el último nivel de categoría de la organización.

Para el año 2013, BDO tendrá un modelo de competencias por cada categoría, para que sus colaboradores desarrollen las áreas débiles y fortalezcan las áreas positivas, lo que permitirá contar con personal capacitado e idóneo para cumplir con los compromisos adquiridos con nuestros clientes.

Seguiremos con el plan de capacitación continua a nuestro personal técnico y administrativo, con la finalidad de mantener actualizado sus conocimientos y capacidades que serán de beneficio para brindar un servicio de excelencia a nuestros clientes.

Atentamente,



Roman Pineda
Gerente General

