

QUITO, 24 DE MARZO DEL 2020

SEÑORES
SOCIOS DE JARRIN CARRERA C.LTDA.
CIUDAD

SEÑORES SOCIOS:

Al haber concluido un año más de funciones encomendadas a la Gerencia procedo a detallar las operaciones, trámites y otros que se realizó durante el ejercicio 2019:

1.EJECUCION Y SUSCRIPCIÓN DE NUEVOS CONTRATOS:

En el mes de enero del 2019 concluimos la ejecución del contrato CO0363, esto implicó la paralización de 30 unidades que teníamos designadas para esa ruta, en mi informe anterior mencioné que nos hicimos cargo de las cinco zonas y que para ello tuvimos que subcontratar una gran cantidad de vehículos de la localidad, esta acción afectó aún mas nuestra liquidez ya que este contrato desde el inicio tuvo un retraso grande en el cobro de planillas debido a trámites administrativos internos y el compromiso de cancelación con los subcontratados hizo que traslademos todo nuestro contingente a la recuperación de los documentos previa a la elaboración de planillas para la aprobación pertinente, esta operación tuvo éxito en un gran porcentaje ya que logramos facturar, cobrar y cumplir con la mayoría, debo aclarar en este punto que no se ha podido cumplir al cien por ciento como lo hubiéramos querido porque durante el ejercicio 2019, el Contrato CO0363 fue objeto de un examen especial, el mismo que inicialmente tuvo observaciones que fueron cuantificadas y en base a ello nos retuvieron cantidades importantes. Para la recuperación de éstos valores hemos acudido a contratar Abogados éstos valores hemos acudido a contratar Abogados los mismo que están realizando los trámites pertinentes hasta ver si logramos lo propuesto, tengo la seguridad de que lo vamos a hacer ya que estamos reclamando algo a lo que tenemos derecho y nos pertenece ya que corresponde a servicios prestados legalmente, esperemos que esto culmine positivamente para poder cumplir con nuestros compromisos. Nunca pensamos que debíamos acudir a las Autoridades para cobrar nuestras facturas, terminamos bien el contrato en lo que a ejecución se refiere pero en lo económico nos sentimos perjudicados. Con EP PETROECUADOR participamos en la licitación para el transporte de Nafta, ganamos y seguimos dando ese servicio, tenemos trabajo por algunos meses más en esa ruta, el contrato nos garantiza estabilidad y la recuperación en esta Institución es mas puntual, con EP Petroecuador seguimos .en el transporte del Etanol desde las plantas de Codana, Producargo y Soderal, este servicio lo terminamos de realizar sin contrato,bajo la modalidad de convenio de pago, este rubro que es alto es nuestro respaldo pues constituye dos años de operaciones cuyo costo está cubierto en el 90% . El transporte de alcohol para Colombia estuvo bajo durante el año se recuperó un poco el último trimestre.sigue bajo. Con Producargo hemos trabajado bien en la ruta del Perú para cumplir con el contrato que tiene firmado con el Estado para la producción de Biocombustible no tuvo suficiente producción y tuvo que importar, esto nos benefició. Ganamos una licitación con Holcim para el transporte de agregados desde Pifo hasta la planta norte ahí tenemos comprometidas tres unidades, es un trabajo fijo, el precio

no es tan bueno pero tenemos ventajas como el de que podemos controlar de cerca la operación, los vehículos no recorren mucho y la jornada inicia en la madrugada cuando no hay mucho tráfico. Seguimos transportando Vinaza,. Con UCEM, disminuyó los ingresos únicamente transportamos cemento con una unidad no hay viajes todos los días,hemos probado con otros rubros como el transporte de Clinker, vinaza, químicos y furgones en plataformas , son complementos pero que no tienen mucha relevancia dentro de los ingresos, de todas maneras es importante contar con alternativas para momentos cruciales. Seguimos incursionando en nuevas áreas esperamos concretar el próximo año.

2.-ADMINISTRACION:

Tenemos completo el personal necesario de acuerdo a la Ley ya que por el número de empleados debemos cumplir con requisitos adicionales como son el contratar enfermera, doctor, pasantes, discapacitados y otros. Durante el 2019 con los cronogramas de capacitación programados de acuerdo a las necesidades de cada área.

3.-FINANCIERO.-

La Empresa desde hace algún tiempo atrás atraviesa por problemas de ilíquidez lo que le ha obligado a acudir a contraer obligaciones Financieras cuyo pago es mediante el pago de cuotas mensuales las que no podemos dejar de cumplir ya que bajaría nuestra calificación crediticia y se nos cerraría las puertas para nuevas solicitudes, nos mantenemos al día con estos pagos. Con los proveedores terminamos con algunas cuentas atrasadas las mismas que esperamos cubrir en los próximos meses. Pero debo recalcar que en general nuestro Balance es positivo a pesar de todos los problemas que soportamos, tenemos cuentas por cobrar que garantizan nuestra solvencia.

4.-PROYECTOS.-

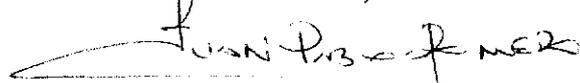
Seguimos trabajando en nuevos proyectos y esperamos poderlos estructurar e implementar en el próximo año, con más alternativas no dependeríamos únicamente de lo que al momento tenemos, se irá comunicando a la Junta oportunamente en el caso de que debamos tomar decisiones.

5.-RESULTADOS:

Recalco que contamos una empresa sólida, nuestro endeudamiento está respaldado al cien por ciento, el resultado de la operación es positivo conforme está reflejado en el Estado de Perdidas y Ganancias del Ejercicio 2019.

Para la Gerencia es primordial el apoyo de los Socios, estoy seguro de seguir contando con ésta y con la confianza depositada en mi por lo que agradezco.

ATENTAMENTE,



ING. JUAN PABLO ROMERO

GERENTE

JARRIN CARRERA CIA. LTDA.