

Quito D. M., 28 de febrero de 2020

INFORME DEL EJERCICIO ECONÓMICO 2019 DE LA GERENCIA, A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS Y SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS.

Señoras/Señores Socios:

La Gerencia General de ASTYF CIA. LTDA. a cargo del señor Bernal Díaz Héctor Oswaldo, por medio del presente, emite su siguiente informe de gestión del ejercicio económico 2019; a los propietarios de las acciones de la Compañía, este documento incluye análisis retrospectivo y de la realidad que a la fecha de cierre de los Estados Financieros ha tenido la Organización con corte al 31 de diciembre del año anterior, más propuesta de acciones a tomar en el ejercicio económico 2020.

1. ENTORNO ECONÓMICO.

El sueldo básico unificado en el 2019 respecto del año 2018 creció en un 2.07%, la inflación fue negativa con en el -0.07%(significa que los precios se han reducido), un crecimiento mínimo de la economía con 0.5%, la contracción de la economía se mantiene, existe falta de liquidez en el mercado, no hay inversión.

Año	SBU-USD	Variación SBU	Inflación	Crecimiento
2008	200	17.65%	8.33%	6.4%
2009	218	9.00%	4.31%	-0.6%
2010	240	10.09%	3.33%	3.5%
2011	264	10.00%	5.41%	7.9%
2012	292	10.61%	4.16%	5.6%
2013	318	8.90%	2.70%	4.9%
2014	340	6.92%	3.67%	4.0%
2015	354	4.12%	3.38%	-0.2%
2016	366	3.39%	1.05%	-1.5%
2017	375	2.45%	3.49%	-1.42%
2018	386	2.93%	0.27%	1.00%
2019	394	2.07%	-0.07%	0.5%

2. EVALUACIÓN DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2019.

En el año 2019 las ventas con relación al año 2018 disminuyen, se logra mantener en el mercado gracias a alianzas estratégicas con empresas dedicadas hacer proyectos para créditos financieros, avalúos para NIIF, avalúos para venta de bienes muebles e inmuebles, con precios de servicio bajos para mantener el mercado.

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES

El marco jurídico que norma las actividades empresariales de ASTYF CIA. LTDA., igual que desde el inicio de actividades ha cumplido todas y cada una de las disposiciones emitidas sea por decretos, leyes, reglamentos, ordenanza, resoluciones, regulaciones y demás marco legal aplicable a la actividad económica de la empresa.

A ello se suma que se ha realizado un seguimiento tanto a las necesidades de información y control interno planteado por el departamento contable, con énfasis en la revisión del proceso contable del ejercicio 2019.

A la presente fecha la compañía no tiene juicios legales, consecuentemente las contingencias legales son inexistentes, lo que da sustento a la gestión de la Gerencia de la Empresa.

4. ANÁLISIS DE EL SERVICIO

Las diversas estrategias de la competencia determino tomar medidas agresivas para mantener competitivo los precios de los servicios que comercializa la empresa, la empresa requiere reforzar sus ingresos a través del mejoramiento continuo en la eficacia y eficiencia en la entrega de los servicios hacia los clientes.

En reunión extraordinaria universal de socios del 09 de noviembre de 2019, la gerencia propone la disminución del monto de caja chica de 400 a 200 dólares, después de analizar que no existe movimientos para mantener un monto tan alto.

De igual manera en esta reunión se analizan los balances a la fecha y los socios aprueban la compensación de pérdidas a través de las utilidades retenidas, y la amortización de los gastos de constitución el valor total para obtener balances reales, y determinar la situación financiera de la empresa.

Asiento 1

(-) Perdidas Acumuladas Años Anteriores	3140.19	
Ganancias Acumuladas Años Anteriores		1800.98
Ganancias Acumulada Año 2017		93.77
Ganancias Acumuladas Año 2018		1245.44

Asiento 2

Gasto de Constitución	594.19	
(-)Amortización Gastos de Constitución		594.19

5. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE RESULTADOS.

La gerencia en vista de los resultados acumulados propone la implementación de programas que requerirán de un mayor flujo de recursos, los mismos que serán destinados a actividades de inversión como: marketing, atención al cliente y oferta de nuevos servicios.

6. RECOMENDACIONES PARA EL EJERCICIO 2020 Y ASPECTOS LEGALES.

Analizadas las proyecciones macroeconómicas referenciales, en el cuadro anterior. Se propone repuntar el nivel de crecimiento de ventas, apalancado en precios competitivos (bajos), facturación de más servicios y diversificar los servicios que se ofertan, ampliar el mercado de clientes.

Atentamente,



Bernal Díaz Héctor Oswaldo

Gerente General
ASESORÍA TÉCNICA Y FINANCIERA ASTYF CIA. LTDA.