

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE NOBOA NUÑEZ SERVICIOS
PARA LA CONSTRUCCIÓN CIA. LTDA., POR EL EJERCICIO ECONOMICO
2015**

A la junta General de Accionistas de NUÑEZ SERVICIOS PARA LA CONSTRUCCIÓN CIA. LTDA:

Durante el ejercicio económico 2015 he laborado en calidad de Gerente General y Representante Legal de la Empresa NUÑEZ SERVICIOS PARA LA CONSTRUCCIÓN CIA. LTDA.

En este tiempo he cumplido a cabalidad con mis funciones observando la ley, el estatuto y las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Empiezo enfocándome en algunos aspectos importantes de la economía ecuatoriana del año pasado y del año que comienza, los cuales inciden en la gestión de nuestra empresa.

Según datos del Banco Central del Ecuador (BCE) la inflación anual durante el 2015 fue de 3,38 %, La Producción Nacional de Crudo, entre enero y octubre 2015 registra una disminución de 1.9% con relación al similar periodo de 2014. La disminución de la producción se asocia con la caída a nivel mundial de los precios del petróleo, que llevó al Gobierno Nacional a modificar las inversiones en este sector y a recortar la producción, priorizando los campos más rentables o con menores costos de producción.

Partiendo de estos antecedentes y tomando en cuenta que la compañía atraviesa por su 2do año de actividad económica, cumplo informarle que a pesar de las gestiones realizadas por las diferentes gerencias y el esfuerzo del cliente interno por satisfacer las necesidades y demanda del sector de la construcción, el Estado de pérdidas y ganancias de 2015 ha obtenido resultados negativos, y reporta pérdida en el ejercicio fiscal.

Dentro de los objetivos que la administración se ha planteado para el ejercicio económico del año 2016, además de continuar con las actividades inherentes al objeto de la compañía, se destacan las siguientes:

- Mejorar el nivel de los índices de productividad;
- Implementar un plan de marketing a fin de captar mercado;
- Monitorear trimestralmente en base al Estado de Resultados la situación financiera de la compañía.
- Crecimiento del negocio, manteniendo la seriedad y calidad que nos caracteriza.
- Buscar nuevos contratos que nos permitan ampliar nuestro campo de acción.

