

INFORME DE LABORES DE LA COMPAÑÍA ECUAMATTERLAB S.A. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO 2018

Cumpliendo con el mandato del Estatuto Social vigente, Ley de Compañías y a las normas y reglamentos que dicta la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, dejo a vuestra consideración el informe de labores efectuados durante el año 2018.

El cambio de propietario se ha realizado satisfactoriamente gracias al entrenamiento de Luis Miguel Chiriboga.

Se han utilizado los fondos adquiridos en la capitalización realizada por los accionistas para trabajar con 2 nuevas marcas de impresora 3D y adquirir stock de viejos proveedores. Las ventas de las máquinas nuevas no han resultado satisfactorias, lo cual establece con firmeza el enfoque principal de la empresa en ser proveedores de equipos de impresión 3D de calidad profesional.

Hemos mejorado nuestra oferta de insumos y accesorios para impresión 3D. Hemos procurado ofrecer materiales novedosos y avanzados para impresión 3D. Hemos tenido buenos resultados y será bueno seguir trabajando para aumentar nuestra oferta de insumos para impresión 3D.

También emprendimos trabajo para generar mayor identidad de marca, creando diseños propietarios y material de marketing pulido para tener una presentación más prestigiosa.

He pasado algunas responsabilidades a Oriana De La Barrera, incluyendo los reportes de movimientos bancarios a fin de mes y el cálculo de sueldos de los empleados de la empresa cada mes. Ella es muy prometedora y ha mostrado mucho esfuerzo, dedicación y potencial.

Hemos tenido buena penetración en el mercado educativo. Tenemos algunas universidades que han adquirido equipos de grado profesional y hay mucha expectativa de que continúen actualizando los equipos mediante los proveedores actualicen su oferta. Adicionalmente, hemos encontrado clientes en la industria plástica, lo cual promete ser un área importante para promocionar nuestros productos. Hemos aumentado nuestra tracción en el mercado odontológico, y la demanda sigue fuerte en este campo. Actualmente el campo de la joyería también es un consumidor frecuente de nuestros productos, y notamos que sigue creciendo la demanda.

Hacia el final del año tuvimos una situación con el proveedor Formlabs, en la que una cantidad muy alta de sus productos fallaron consecutivamente, por lo cual se han perdido algunas ventas debido a que hemos tenido que reponer productos a los clientes para cumplir con nuestra garantía, lo cual ha disminuido el stock de impresoras 3D disponibles para la venta.

Para el año 2019 estamos seguros que muchas de nuestras marcas lanzarán productos nuevos al mercado, y algunos requerirán que mantengamos stock de las máquinas para la venta. Propongo realizar una capitalización de \$20,000 los cuales serán destinados a adquirir stock de máquinas, y adquirir unidades de demostración de las mismas para promover ventas de las máquinas.

La gestión laboral y legal de la compañía no tuvo inconvenientes que se deba considerar.

La empresa ha dado estricto cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Quisiere hacer un esfuerzo por obtener mayor presencia de marca en las áreas profesionales de uso de impresión 3D, por ejemplo: Odontología, Joyería, fabricación, etc. Buscamos oportunidades para participar en eventos de áreas de interés para generar demanda.

La compañía ha dado cumplimiento a las normas de Propiedad Intelectual y derechos de autor.

Acordemente,



Mateo Solan Gough
Presidente Ejecutivo
ECUAMATTERLAB S.A.

Quito, 8 de Abril de 2019

Queremos hacer un esfuerzo por obtener mayor presencia de marca en las áreas profesionales de uso de impresión 3D, por ejemplo Odontología, Joyería, fabricación, etc. Buscamos oportunidades para participar en eventos de áreas de interés para generar demanda.

La compañía ha dado cumplimiento a las normas de Propiedad Intelectual y derechos de autor.

Atentamente,



Mario Solari Gough
Presidente Ejecutivo
ECUAMATTERLAB S.A.

Quito, 8 de Abril de 2019