

## INFORME DE LABORES 2015

Señores accionistas

En mi calidad de Presidente de la empresa Servicios Generales Corporativos Yasta S.A. Yastacorp presento a ustedes el informe de administración del año 2015.

Yasta en el año 2015 realizó un plan comercial con la finalidad de promocionar su nuevo core de negocio, mantenimientos preventivos y correctivos, producto de esta estrategia el grupo FARMAENLACE contrató nuestros servicios de manera permanente y empresas como Tiendas Asociadas Industriales TIA y Óptica Los Andes está usando la Red de proveedores para trabajos eventuales.

Producto de esta estrategia en el 2015 Yasta logró cerrar el año con utilidades, sin embargo, los accionistas consideran que el mercado es amplio y se debe seguir reforzando el plan comercial para acceder a nuevos sectores empresariales.

Basados en la planificación estratégica del año 2016 pretendemos dirigirnos a empresas que tengan cobertura a través de sucursales a nivel nacional y que requieran de un aliado estratégico que solucione todo evento emergencial y preventivo, es así que nuestra meta es ofrecer el servicio a sectores financieros, distribución de productos masivos, farmacéuticos, telecomunicaciones entre otros

La directiva estima cerrar el año 2016 con 4 cliente fijos cuya operación genere ventas de \$20.000 dólares mensuales por lo cual hemos contratado a un Director Comercial que se encargue de cumplir los objetivos.

Es lo que puedo informar del ejercicio fiscal 2015

Atentamente



Cañilo Rueda  
Presidente