

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA INDUSTRIA ACERO DE LOS ANDES S.A.

PERIODO 2019

De conformidad con lo establecido en los Estatutos de la empresa y observando el Reglamento expedido por la Superintendencia de Compañías, presento a su consideración señores accionistas el Informe de Actividades desarrolladas en el ejercicio económico de 2019.

CONSIDERACIONES GENERALES

El 2019 fue un año complicado para el país por haberse mantenido las condiciones de iliquidez, alto endeudamiento y una reducida inversión pública y privada, como ha venido ocurriendo desde el segundo semestre del 2015 hasta la fecha. Adicionalmente, los problemas de índole social que se desataron en el mes de octubre a raíz del anuncio de las medidas económicas adoptadas por el Gobierno, profundizaron la crisis y paralizaron toda inversión tanto en el sector público como privado.

El sector público petrolero y energético no tuvo un desarrollo significativo, salvo en el Campo ITT, Bloque 43, en el cual PAM realizó varias obras de infraestructura para incrementar su capacidad de producción petrolera.

En el sector petrolero privado hubo también escasas oportunidades debido a la fluctuación del precio del crudo y a la situación política y económica del país.

Todos los anuncios de las autoridades del sector energético relacionados con las necesidades de corregir trabajos mal ejecutados o terminar proyectos inconclusos en REE, no llegaron a concretarse.

El sector minero que había generado grandes expectativas por muchos años, ha abierto pocas posibilidades concretas de proyectos para las empresas metalmecánicas ecuatorianas.

En este marco poco favorable, IAA tuvo que competir en un mercado cada vez más competitivo y lleno de nuevos actores con estructuras reducidas que hacen que la competitividad de IAA se vea afectada.

DESEMPEÑO DEL NEGOCIO

La empresa registró en el año 2019 nuevas contrataciones por USD 13,723,261. El valor contratado superó el objetivo de ventas planteado a inicios del año que fue de USD 11, 982,382. La utilidad obtenida antes de impuesto de USD \$ 179.585, esto se logró por el nivel de reconocimiento de ingresos y un adecuado control de costos.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS Y RESULTADOS FINANCIEROS

Las nuevas contrataciones fueron por USD 13,723,261, superiores al 2018.

La utilidad neta después de Impuestos fue de US\$ 41.480

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

Durante el 2019 en términos generales se mantuvo la estructura administrativa y de personal fijo, salvo la salida de tres funcionarios que ya podían acceder al beneficio de la jubilación patronal.

En relación a las relaciones con el Comité de Empresa, la empresa debió enfrentar algunas reclamaciones colectivas que pudieron ser solventadas con la intervención del Ing. Fernando Rivera. Al cierre del año, se logró negociar el décimo séptimo contrato colectivo sin la intervención del Ministerio del Trabajo, contrato que está vigente hasta Marzo del 2021.

Con respecto a las obligaciones legales, la empresa mantiene actualizados los libros sociales de la empresa y en general todas las acciones se han desarrollado en estricto apego al Estatuto de la compañía, disposiciones del Directorio y regulaciones de la Superintendencia de la Compañía.

OBJETIVOS PARA EL AÑO 2020

Además de lograr los objetivos económicos que se indican en el presupuesto y como medio para lograr dichos resultados se tienen los siguientes objetivos específicos:

1. Explorar oportunidades en otras industrias ya que actualmente aproximadamente el 90% de las contrataciones están vinculadas al sector petrolero.
2. Buscar nuevas líneas de negocio que permitan tener una producción en serie con la finalidad de cubrir costos operativos.
3. Mantener la Certificación ISO y mejorar su efectividad.
4. Mantener el estampe ASME
5. Buscar nuevas líneas de financiamiento ya que en el 2019 la única línea de financiamiento con la que contó IAA fue la línea de crédito revolvente de la CFN.



Abg. Juan Carlos Domínguez