

Esmeraldas, Marzo 01 del 2017.

I N F O R M E D E G E R E N T E

Señores

SOCIOS COMPAÑÍA COESMETT CIA. LTDA.

Presente.-

Como es de su conocimiento, Coesmett Cía. Ltda. en el mes de Enero del 2016, inició oficialmente sus operaciones comerciales como franquiciado de Disensa. La migración de una razón social a otra; es decir, de Distribuidora Tungurahua a Coesmett, nos dio cierto nivel de dificultades, dificultades que luego de superadas y transcurrido el primer trimestre del año, nos permitieron volver a los estándares de ventas y servicios por ustedes ya conocidos. De otro lado es conocido por ustedes que la crisis económica generalizada en nuestro país en el año 2016 sufrió más impacto debido a los siniestros de terremoto y sus réplicas que afectaron a las provincias de Esmeraldas y Manabí, situación que paralizaron prácticamente la contratación pública y debilitaron la construcción privada. A pesar de todos los inconvenientes y ante todo pronóstico Coesmett Cía. Ltda. pudo cumplir sus presupuestos de ventas y convertir al año de crisis en un año rentable. Debo manifestar que ciertas concesiones de tipo legal por estar ubicados en zona de desastre, ayudaron también a cumplir los objetivos propuestos.

A pesar todas las circunstancias adversas, los resultados operacionales de la empresa presentan resultados positivos tales como: nuestras ventas anuales alcanzaron los \$ 2'716,067.77 mil y el costo comercial de esas ventas llegó a \$ 2'413,662.72 mil, logrando una utilidad bruta u operacional de \$ 302,405.05 mil dólares, que luego de restados los gastos operacionales de Administración y de Ventas \$ 242,315.38 mil, nos dejaron una utilidad neta antes de trabajadores e impuestos de US \$ 60.089,67, resultados que presentaremos a la Junta de Socios, para su revisión y análisis con el fin de que se decida su destino.

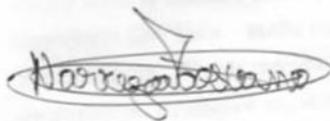
Debo manifestar adicionalmente a ustedes señores socios, que para el año 2017 nuestro principal proyecto y objetivo se enmarcará en el posicionamiento en el mercado local, es decir, la provincia de Esmeraldas de la marca COESMETT, presentando al público y clientes en general una imagen más corporativa de la empresa. El posicionamiento de la marca COESMETT, va en forma paralela y ligada a buscar mantener la fidelidad de nuestros clientes, presentando innovaciones en el proceso de Ventas y principalmente en los servicios de venta y post venta, utilizando en todos los casos las relaciones comerciales de las empresas del grupo familiar Toscano Ramírez.

Adicionalmente manifiesto que para el año 2017, debemos realizar la contratación para la elaboración del REGLAMENTO INTERNO y REGLAMENTO DE SEGURIDAD Y SALUD DE LOS TRABAJADORES Y MEJORAMIENTO DEL MEDIO AMBIENTE DE TRABAJO, esto con la finalidad de no tener inconvenientes a futuro con ningún tipo de organismo de control. También informo que se debe realizar la contratación anual para los servicio de CALCULO ACTUARIAL (jubilación patronal – desahucio) así como se lo realizo en el 2.016

Finalmente señores socios debo manifestar en primer lugar mi agradecimiento a ustedes por seguir confiando en mi persona como Gerente y representante legal de la empresa COESMETT CIA. LTDA. Al tiempo de presentar a ustedes mi compromiso de seguir trabajando y poniendo mi mejor esfuerzo para lograr el crecimiento sustentable de nuestra empresa.

Los Balances y sus respectivos anexos se encuentran a su disposición de ustedes en las oficinas de la empresa.

Atentamente,



NARCIZA TOSCANO RAMIREZ
COESMETT CIA. LTDA.
GERENTE GENERAL