

## INFORME DE GERENTE

### **Junta directiva presente:**

Con este informe les comunico la circunstancia general de la empresa MANABITA INDUSTRIAL DEL CAUCHO MANACAUCHO S.A. expresando los ingresos, costos y gastos y movimientos correspondientes a los meses de enero a diciembre del presente 2016.

En primer término, es preciso indicar que en enero del 2016 arrancamos con nuestras actividades operativas propiamente dichas. Como es presumible los primeros meses de ese año nuestra producción fue mínima, toda vez que éramos una empresa nueva, desconocida en el mercado local y nacional.

En los meses de enero a marzo fuimos duplicamos nuestras ventas, gracias a un trabajo de calidad que ofrecemos a nuestros clientes, acompañado de introducción publicitaria y ofreciendo nuestros productos de manera personalizada a posibles clientes.

No puedo dejar de tocar el lamentable desastre natural que afecto nuestra provincia, en la nos vimos afectados con pérdidas humanas y considerables pérdidas económicas. En nuestro caso particular la estructura de la planta sufrió ciertos daños que fueron cubiertos por la empresa aseguradora.

A pesar de lo expuesto en el párrafo anterior, el sector productivo de la provincia agoto todos los recursos para recuperarse y seguir adelante. En este aspecto nuestra empresa siguió produciendo e incrementando nuestras ventas de manera considerable, lo que podemos apreciar en los balances entregados por el departamento contable.

El reencauche de llantas tiene un costo de producción aproximado del 45% en relación al precio de venta, más los costos operativos o administrativos quedando una utilidad justificable a la inversión realizada, y con el compromiso social de dar empleo y todos los beneficios sociales que nos dice la ley a todos nuestros colaboradores.

En cuanto al crédito que mantenemos con la CFN, en el año 2016 se realizaron desembolsos por un valor de \$23319.09 por concepto de intereses.

Al final del año 2016 cerramos nuestros balances con una utilidad contable del ejercicio de \$48.567.23 lo que significa un 15% de los ingresos percibidos.

Para el próximo año esperamos introducir nuestros productos en nuevos mercados, para lo cual se recomienda mayor publicidad y aumentar vendedores que recorran los sectores en los que aún no llegamos.

Se recomienda agotar todos los esfuerzos y estrategias para aumentar las ventas para el próximo periodo, pues como es de su conocimiento, a partir del año 2017 se inicia con los pagos de capital del crédito que mantenemos con la Corporación Financiera Nacional.

No quiero finalizar este informe sin dejar constancia de mi agradecimiento a todo el equipo administrativo que ha colaborado durante todo este tiempo, haciéndolo siempre de manera eficiente y con el afán de trabajar por el bien y progreso de esta empresa.

Montecristi, 17 de marzo de 2017



Anita Andrade Jaramillo

En la circunstancia general de la empresa MANABITA INDUSTRIAL S.A. MANACAUCHO S.A. expresando los ingresos, costos y gastos correspondientes a los meses de enero a diciembre del presente

debemos indicar que en enero del 2016 arrancamos con nuestras operaciones. Como es presumible los primeros meses de producción fue mínima, toda vez que creamos una empresa nueva, enfocada en el mercado local y nacional.

Debido a la falta de espacio a marzo hicimos duplicaciones tres veces, gracias a un trabajo conjunto que hicimos con nuestros clientes, acompañado de introducción publicitaria y demostrando nuestros productos de manera personalizada a posibles clientes.

Debido a la falta de tocar el latido de nuestra provincia, en la que vamos afectados con pérdidas humanas y considerables pérdidas económicas. En nuestro caso particular la estructura de la planta sufrió ciertos daños que fueron cubiertos por la empresa aseguradora.

A pesar de lo expuesto en el párrafo anterior, el sector productivo de la provincia agota todos los recursos para recuperarse y seguir adelante. En este aspecto nuestra empresa sigue produciendo e incrementando nuestras ventas de manera considerable, lo que podemos apreciar en los balances entregados por el departamento contable.

El rendimiento de las ventas en costo de producción aproximado del 45%, en relación al precio de venta, tras los costos operativos o administrativos quedando una utilidad justificable a la inversión realizada, y con el compromiso social de dar empleo y todos los beneficios sociales que nos dice la ley a todos nuestros colaboradores.

En cuanto al crédito que mantenemos con la CFN, en el año 2016 se realizaron desembolsos por un valor de \$23319.09 por concepto de intereses.

Al final del año 2016 cerramos nuestros balances con una utilidad contable del ejercicio de \$48.567.23 lo que significa un 15% de los ingresos percibidos.

Para el próximo año esperamos introducir nuestros productos en nuevos mercados, para lo cual se recomienda mayor publicidad y aumentar vendedores que recorran los sectores en los que aún no llegamos.

Se recomienda agotar todos los esfuerzos y estrategias para aumentar las ventas para el próximo periodo, pues como es de su conocimiento, a partir del año 2017 se inicia con los pagos de capital del crédito que mantenemos con la Corporación Financiera Nacional.

