

INFORME DE GERENCIA

De acuerdo a lo dispuesto en la Ley de Compañías y los estatutos de la empresa **SERVICIOS INTEGRADOS ECUADOR S.A.**, pongo en consideración de los socios el informe correspondiente al año 2018.

La compañía inició sus actividades comerciales en mayo del 2014 y se concentró en la producción de camper para generar una flota que apalanque nuestra actividad principal que es la renta de los mismos.

El año 2018 tercer año consecutivo de recesión en el sector petrolero, pero con mucho optimismo, pues se ofertaron 3 rondas petroleras de adjudicación de campos (Campos menores, Ronda Oil & Gas e Intracampos) donde se ofrecían unos de 15 campos maduros para las empresas interesadas en invertir. Proceso que impulso un porcentaje de utilización mayor durante segundo semestre.

Iniciamos con 81 campers disponibles para alquilar y 5 en proceso de manufactura en distintas etapas. El mismo empezaba con un repunte en los alquileres durante el último trimestre del 2017, que se mantuvo durante el primer trimestre del año en curso, sin embargo fue declinando desde el segundo trimestre.

Durante el segundo trimestre la gerencia acordó con los accionistas la venta de los campamentos Drill Camp de los taladros de Geopetsa, concretándose la venta de 12 activos (GP-03 y GP-06)

Logramos posicionarnos comercialmente con la empresa Dygoil asociada a procesos de WorkOver, lo que permite abrir la posibilidades ampliar nuestros servicios para 2 taladros que poseen y suplir un tercer taladro que llegara para el tercer trimestre del 2019.

Aspectos Administrativos

En lo referente Estructura Administrativa Empresarial se mantuvo la fábrica estuvo con el mínimo necesario y los trabajos se realizaron con contratistas por obra específica.

Entorno Económico

Recesión Económica.

Inflación Anualizada: acumulada 0,27%

PIB: 2016 -1,9% 97.100 M\$ → 2017 +1,5% 100.000 M\$ → 2018 +1,4% 108.000 M\$

Planes de la Administración

La Administración ha considerado planes a un mediano plazo que a continuación detallo:

- Incremento de activos para alquiler llegar a 100 equipos para el próximo año, con financiamiento de la banca.
- Incrementar la cartera y lograr contrato con transnacional (Hall)



El alineamiento empresarial es para impulsar el crecimiento por lo que generamos planes estratégicos que nos ayudarán a consolidarlo y brindar un mejor servicio a nuestros clientes. La reducción del RIE e incremento de la liquidez.

Atentamente,



Arturo Hernandez
C.C.1757651656
Gerente General

RESULTADOS FINANCIEROS

Estado de Situación Financiera (Balance General)

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
ACTIVOS		
ACTIVO CORRIENTE	1.386.700	993.657
ACTIVO NO CORRIENTE	1.970.381	2.062.597
TOTAL ACTIVOS	<u>3.357.081</u>	<u>3.056.253</u>
PASIVO y PATRIMONIO		
PASIVO CORRIENTE	299.634	260.212
PASIVO NO CORRIENTE	872.195	878.106
TOTAL PASIVO	<u>1.171.829</u>	<u>1.138.319</u>
TOTAL PATRIMONIO	<u>2.185.252</u>	<u>1.917.935</u>
TOTAL PASIVO y PATRIMONIO	<u>3.357.081</u>	<u>3.056.253</u>

Estado de Resultado Integral (Ganancias y Pérdidas)

	<u>2.018</u>	<u>2.017</u>
Ingresos	1.193.781	1.107.324
Costos Operativos	345.787	363.827
Gastos Generales y administrativos	676.168	620.918
Utilidad Antes de impuestos	171.826	122.580
Impuesto Sobre La Renta	33.882	21.410
Utilidad o Perdida del Ejercicio	137.944	101.170
Actuariales	1.195	
Resultado Integral	136.749	



Indicadores Financieros

Indicador	2018	2017
BALANCE GENERAL		
Indicadores de Endeudamiento		
Endeudamiento sobre Activos	0,35	0,37
Endeudamiento Sobre Patrimonio	0,54	0,59
Indicadores de Solvencia		
Liquidex Razón Corriente	5,21	3,82
Razón del Efectivo	0,17	0,05
Variación del Capital de Trabajo	1120,00	734,00
Rotación de Capital de Trabajo	1,07	1,51
Prueba del ácido / Liquidex	3,71	3,28
GANANCIAS Y PERDIDAS		
Indicadores de Rentabilidad		
Margen Operacional	71 %	12 %
Gastos Administrativos	57 %	55 %
Margen Neto de Utilidad	14 %	11 %
Rentabilidad del Patrimonio	8 %	5 %
Rendimiento sobre Total Activos - (Return on Assets ROA)	5 %	3 %
Rendimiento sobre Capital (Return On Equity -ROE)	5 %	3 %

